



Boletín Informativo No. 15/2017: Tips Económicos, Agosto 2017

11 de Agosto, 2017

Comisión de Relaciones Institucionales y con los Asociados

Contenido

✓ Cae en un 94% la producción de acero	Pag. 1
✓ Continúa la contracción del gasto público	Pag. 1
✓ ¿Cómo se financiarán las importaciones privadas?	Pag. 1
✓ Resultado positivo de la banca en 1er semestre	Pag. 2
✓ Restricción al comercio en el nivel más bajo	Pag. 2
✓ Importaciones chinas suben 25,7% en 1er semestre	Pag. 2
✓ Industria automotriz mundial: Cierre del 1er Sem. ...	Pag. 2
✓ ¿Hay fecha para el fin de los combustibles fósiles?	Pag. 3
✓ Cuestionan lo "ecológico" de los autos eléctricos	Pag. 3
✓ Presentación del Datsun redi-GO 2017	Pag. 4
✓ El nuevo Ford EcoSport presentado en Brasil	Pag. 4
✓ Precios materias primas y tipos de cambio Jul 2017.	Pag. 5

Cae en un 94% la producción de acero: La Siderúrgica del Orinoco Alfredo Maneiro -SIDOR- atraviesa el peor momento operativo de su historia al experimentar una continua caída de la producción. En el año 2007 elaboraba 4,3 millones de toneladas mientras que en el primer semestre de 2017 solo ha alcanzado las 260.000 toneladas métricas de acero líquido, informaron fuentes sindicales del sector que solicitaron no mencionar sus nombres. *"La situación no mejorará en lo resta de año, debido a la paralización de la planta de Decapado I y II, como consecuencia del incendio ocurrido el 23 de junio y que no pudo ser controlado más rápidamente porque no habían extintores en el área. Cuando llegaron los bomberos ya el daño era considerable. Llevará seis meses poner otra vez operativa la unidad"*, explicó uno de los informantes. Otro vocero atribuyó la mala situación financiera y operacional de SIDOR a las erradas decisiones gerenciales de las directivas, signadas por la politización y militarización, desde que la filial de la Corporación Venezolana de Guayana fue estatizada en 2008.

Según las fuentes consultadas, la baja producción de acero se debe también a la falta de insumos y materia prima como mineral hierro en briquetas, además de no disponer de repuestos y equipos suficientes para las máquinas. Un informe de la Sociedad Venezolana de Ingenieros de Minas y Metalúrgicos del Colegio de Ingenieros de Venezuela señala que entre 1962 (cuando ocurrió la primera colada de acero) y 1993, SIDOR se desempeñó de acuerdo con el desarrollo de nuevos productos para atender el mercado interno y de exportación, a través de la planificación a largo plazo, con criterios técnicos y/o tecnológicos y sin intromisión política. En 1998 la siderúrgica fue privatizada mediante el contrato de compra venta con el Consorcio Amazonia que adquirió 70% de las acciones para iniciar una etapa de inversiones con miras a la transformación tecnológica de los procesos, lo cual elevó la producción de acero de 3,3 millones a 4,3 millones de toneladas entre 2000 y 2007.

Con la nacionalización que hizo el fallecido presidente Hugo Chávez en 1998, la producción de la acería retrocedió a 3,6 millones de toneladas, para registrar descensos progresivos hasta 2010 con 1,8 millones de toneladas. En 2011 hubo un repunte a 2,5 millones, pero la producción bajó, una vez más en picada, de 1,8 millones a 310.000 toneladas entre 2012 y 2016.

Las fuentes sindicales aseguran que el acta convenio firmada en la sede de SIDOR en Ciudad Guayana, Bolívar, recientemente por el presidente Nicolás Maduro no beneficia a los trabajadores, porque los aumentos salariales están por debajo de la inflación real del país. *"La dirigencia sindical oficialista pretende hacer creer que es una gran conquista el pago de un bono único de 3 millones de bolívares por trabajador en reconocimiento al atraso de 10 meses de las negociaciones contractuales. Ese monto equivale a 10.000 bolívares diarios con los que no compras ni un kilo de carne"*, expresó un vocero.

(Fuente: El Nacional)

Continúa la contracción del gasto público: De acuerdo a las proyecciones de Torino Capital el declive del gasto público es mucho mayor al promedio mensual de los cinco primeros meses del año 2017, al estimarla en 26,4%.

No obstante, durante los últimos dos años, el recorte del gasto del gobierno central equivale a 20 puntos del PIB, lo cual puede ser visto como la mayor contracción en la historia fiscal de Venezuela. *"La caída en el gasto del gobierno central no ha conllevado, sin embargo, a una desaceleración de la monetización del déficit fiscal. En contraste, en junio se observó un aumento sin precedentes en el financiamiento monetario del BCV a empresas públicas no financieras (por ejemplo, PDVSA). Esto puede reflejar mayor incremento en el gasto fuera del gobierno central, pero también sugiere una caída significativa en los ingresos reales"*, se indica en el reporte. Destaca igualmente en el informe que la recaudación del SENIAT ha aumentado tan solo 290% durante los primeros cinco meses del año, un poco por debajo del alza de 319% observada en el gasto nominal del gobierno durante el mismo período. *"En términos reales, la recaudación cayó 34,5% hasta el mes de mayo"*.

En una actualización al mes de Junio del informe emitido por la firma llamado "Venezuela esta semana: a último minuto", se indicó que el gasto público volvió a contraerse ahora en 40,3% durante el mes de junio. En lo que va de 2017, el gasto ha disminuido 29,3%.

Torino Capital prevé que el último aumento al salario mínimo del 50% tendrá un impacto presupuestario de 8,9 billones de bolívares. Proyectan que habrá dos aumentos salariales hasta finales de este año, y que conduciría a un incremento por gasto de 20,85 billones de bolívares. El aumento anual en el salario mínimo sería de 388,6%, cifra que se encuentra por debajo de la inflación estimada por el banco.

Ante este escenario, Ricardo Menéndez, vicepresidente del Área Económica, aseguró que el Ejecutivo tiene la capacidad de honrar los compromisos salariales, así como irá actualizando los mismos. Señaló que, aunque respeta el trabajo de la firma Torino Capital, "sus cifras no coinciden con la que manejamos", enfatizó Menéndez al ser consultado en una reciente rueda de prensa.

(Fuentes: El Impulso y El Mundo, Economía & Negocios)

¿Cómo se financiarán las importaciones privadas?:

Desde 2003 el gobierno ha intentado determinar el precio que debe tener un dólar y para ello ha creado un aparato de control de cambio y capitales. Sin embargo, el resultado ha sido la aparición de un mercado negro que cada vez tiene mayor incidencia en la economía, afirmó Ecoanalítica en su más reciente informe. La firma recordó que aun cuando el gobierno se niega a reconocer el tipo de cambio paralelo, la fijación de precios está afectada por este. Afirmó que ante el recorte de divisas por los mecanismos oficiales, parte del sector privado ha debido recurrir al mercado negro para seguir adelante con sus procesos productivos, tanto para vender divisas propias como para adquirir moneda extranjera para importaciones y cobertura. *"En Ecoanalítica calculamos que del total de importaciones del sector privado, 35% se realizarán a tipo de cambio paralelo en 2017. De igual manera, estimamos que el sector privado ocupará solo 30% del total de importaciones; por ende, 10,5% de las importaciones totales de la economía se harán a ese tipo de cambio"*.

La consultora agregó que de no hacerse mayor ajuste cambiario, en el segundo semestre del año las liquidaciones de divisas seguirán cayendo, y para sobrevivir las empresas deberán acudir cada vez más al mercado paralelo, lo que presionará al alza el tipo de cambio. Añadió que en la medida en que se busque derrotar la existencia de un mercado ilegal con restricciones, las consecuencias no serán satisfactorias. *"Con cada lanzamiento de un nuevo sistema de asignación de divisas, se promueve la desconfianza en las instituciones. La incertidumbre reina y el Ejecutivo parece incapaz de picar adelante y tomar decisiones concretas. Los sesgos ideológicos y el celo por el poder político impiden tomar decisiones necesarias para corregir las distorsiones cambiarias que contribuyen a la crisis"*.

(Fuentes: El Nacional)

Ventas vehículos Jul. 2017⁽¹⁾: 249 unidades. (75,5% Nac. 24,5% Imp.) -o- **Producción vehículos Jul. 2017**⁽¹⁾: 206 unidades.

Inflación (extra oficial) Julio 2017⁽²⁾: 26,0% **Anualizado**⁽²⁾: 820,0% -o- **Tasas de Interés Jun. 2017**⁽³⁾: Activa 21,92%; Pasiva 14,62%

Prextaciones Jun. 2017⁽³⁾: 18,27% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 25 al 28/07)⁽⁴⁾: US\$/bbl 44,42.

(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)



Resultado positivo de la banca en 1er semestre: La Superintendencia de las Instituciones del Sector Bancario (SUDEBAN) en las cifras de su publicación semestral correspondiente al mes de junio de 2017, presenta en sus principales indicadores financieros un comportamiento positivo. Al concluir el primer semestre del año 2017, el sector bancario ha exhibido un crecimiento de la cartera de créditos neta de 266,27% con respecto a junio del año anterior; sustentado por el incremento que experimentó la banca privada de un 282,54% y la banca pública de 231,60%, producto de las políticas del Estado para el fortalecimiento de los sectores económicos y estratégicos del país.

La relación entre la provisión para cartera de créditos y la cartera inmovilizada del sector bancario alcanzó 1.456,71% al cierre del mes en referencia, lo que evidencia una cobertura superior a diez veces el saldo de la cartera vencida y en litigio de la banca.

Asimismo, el indicador de morosidad continúa en descenso al ubicarse en 0,17% al cierre del mes de junio de 2017, inferior en 0,11 puntos porcentuales respecto al mismo período del año precedente.

De igual modo, la capitalización de la banca (14,20%) aumentó en 1,46 puntos porcentuales con respecto al observado en junio de 2016, como consecuencia de la entrada en vigencia de la Resolución 025.17 emitida por la SUDEBAN y publicada en Gaceta Oficial N° 41.123 de fecha 28 de marzo de 2017, donde se establecen las Normas Relativas a la Aplicación de la Revaluación de Activos en las Instituciones Bancarias. Cabe destacar que, esta medida ha brindado un mayor apalancamiento financiero a las instituciones bancarias, ampliando su capacidad para mantener el ritmo de crecimiento de la cartera de créditos.

Por su parte, los indicadores de liquidez (disponibilidades/captaciones del público) y rentabilidad sobre el patrimonio (ROE), se ubicaron en 47,47% y 74,60%, superiores en 16,90 y 23,39 puntos porcentuales respectivamente, al compararlos con el registrado en el mismo período del año 2016.

(Fuente: El Mundo, Economía & Negocios)



Restricción al comercio en el nivel más bajo:

El número de medidas de restricción al comercio establecidas en los últimos diez meses fue el más bajo desde la crisis económica-financiera de 2008, según un informe publicado hoy por la

Organización Mundial del Comercio (OMC). El estudio, que publica regularmente la entidad que rige el comercio mundial y analiza a sus 164 miembros, muestra que durante el período mencionado se establecieron 74 medidas restrictivas, lo que representa una media de casi once medidas por mes. Esta cifra supone una caída considerable respecto al anterior período examinado (mediados de octubre de 2015 a mediados de octubre de 2016), donde se registró una media de 15 medidas por mes. Asimismo, representa la más baja media mensual de la última década.

Estas medidas restrictivas abarcan tanto al establecimiento de nuevos aranceles, como al incremento de tarifas preexistentes, o modificación de normativas de aduana, entre otros. *"El informe muestra un decrecimiento importante en la tasa de establecimiento de nuevas medidas restrictivas, la menor media mensual desde la crisis financiera"*, dijo, citado en un comunicado, el director general del organismo, Roberto Azevêdo. *"Insto a los miembros de la OMC a continuar mostrando moderación y control en el uso de restricciones del comercio a pesar de la incertidumbre persistente que enfrenta la economía global"*.

Durante el mismo período, los miembros aplicaron 80 nuevas medidas de facilitación del comercio, incluyendo eliminación o reducción de tarifas, y simplificación de procedimientos de aduanas. *"El gran número de medidas de facilitación del comercio también es un desarrollo muy positivo y un claro signo de que los miembros de la OMC están trabajando para mejorar el ambiente global de comercio"*, agregó Azevêdo.

(Fuente: Agencia EFE)

Importaciones chinas suben 25,7% en 1er semestre:

Las importaciones chinas aumentaron un 25,7% interanual en el primer semestre del año, mientras que las exportaciones se incrementaron en un 15%, informó recientemente la Administración General de Aduanas de ese país. En los primeros seis meses del año, el superávit comercial chino cayó un 17,7% respecto al mismo período de 2016, al situarse en 1,28 billones de yuanes (US\$ 188.000 millones). El superávit comercial de junio alcanzó los 42.800 millones de yuanes (US\$ 6.300 millones), lo que supone un descenso del 5,52% respecto al mismo mes de 2016, según las cifras de Aduanas. El total de importaciones de China durante junio fue de US\$ 153.800 millones, frente a los US\$ 131.300 millones de un año antes.

Entre otros aspectos, el fuerte crecimiento de las importaciones se vio impulsado por la recuperación de la demanda global, dijo Huang Songping, un portavoz de la autoridad aduanera en una rueda de prensa. Según explicó el analista de Capital Economics Julian Evans-Pritchard, las cifras optimistas indican *"una fuerte demanda externa de bienes chinos y una demanda interna bastante resistente, por lo que de cara al futuro, las exportaciones deberían seguir funcionando bien, teniendo en cuenta las perspectivas relativamente positivas para los principales socios comerciales de China"*. Aun así, agregó, *"nos sentimos escépticos de que el ritmo actual de las importaciones pueda mantenerse durante mucho más tiempo, debido a los crecientes vientos en contra para la economía china a causa de las políticas más restrictivas en este país"*.

(Fuente: El Mundo, Economía & Negocios)



Industria automotriz mundial: Cierre del primer semestre:

A continuación resumimos ciertas informaciones sobre los resultados de la industria automotriz mundial al cierre del primer semestre del 2017.

En el mercado norteamericano, según Autodata, la tasa de ventas anual fue de 16,51 millones de unidades, la más baja desde febrero del 2015. La tendencia no superó las expectativas de Wall Street de 16,6 millones de vehículos y se mostró un 2% más baja que la cifra de junio del 2016. Un exceso de vehículos usados y casi nuevos le hace competencia a las ventas de vehículos con 0 kilómetros, por lo cual la industria automotriz estadounidense comienza a avizorar una posible recesión después del récord de 17,55 millones de vehículos nuevos vendidos en el 2016. GM admitió que sus ventas cayeron cerca de un 5% respecto a junio del 2016. Por su parte, Ford aseguró que en junio se vieron afectadas sus ventas menores a agencias de alquiler, negocios y entidades gubernamentales, que cayeron un 13,9%, mientras que las ventas a los consumidores fueron planas. En Fiat Chrysler Automobiles, también disminuyeron las ventas de junio un 7% en comparación con el mismo mes del año anterior. Toyota por su parte, anunció que sus ventas subieron un 2,1% frente a junio del 2016. Para Nissan, las cifras en EEUU aumentaron un 2% y las ventas de camionetas, SUV y crossover se elevaron un 19,5%.

En México la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA) y de Distribuidores de Automotores (AMDA) reportaron que durante el primer semestre del año se registró la venta de 743.051 unidades, lo que significó un crecimiento de 2.9% respecto a igual período de 2016. En los primeros seis meses del año 2017, en el mercado mexicano, Nissan continúa como líder con una participación en ventas de 24.7%, mientras que GM se ubicó en segundo lugar con 16.6%. En tercer lugar está el grupo Volkswagen con 15.6%; Toyota con 6.9%; FCA con 6.5%; Honda con 5.9%; Kia con 5.5%; Ford con 5.4%; Mazda con 3.4%; Hyundai con 2.8% y otros con 6.7%.

En Brasil las ventas de automóviles nuevos mostraron nuevamente la tendencia ligeramente progresista que comenzaron a evidenciar desde hace un par de meses para consolidar un aumento del 4.2% para el período enero-junio del 2017. El comportamiento individual por marcas sigue favoreciendo a GM, que colocó 175.824 unidades, con un avance del 11.6% en relación con el año pasado. Fiat a pesar de recuperar el segundo puesto absoluto con Volkswagen, registra un retroceso del 6.1% mientras Volkswagen quedó en el tercer puesto, pero con un

Ventas vehículos Jul. 2017₍₁₎: 249 unidades. (75,5% Nac. 24,5% Imp.) -o- **Producción vehículos Jul. 2017**₍₁₎: 206 unidades.
Inflación (extra oficial) Julio 2017₍₂₎: 26,0% **Annualizada**₍₂₎: 820,0% -o- **Tasas de Interés Jun. 2017**₍₃₎: Activa 21,92%; Pasiva 14,62%
Prestaciones Jun. 2017₍₃₎: 18,27% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 25 al 28/07)₍₄₎: US\$/bbl 44,42.
(Fuentes: Cavenez₍₁₎, Comisión de Finanzas AN₍₂₎, BCV₍₃₎, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería₍₄₎, y cálculos propios)



retroceso de apenas 1.4%. Ford mejoró su desempeño comercial en un 15.8% en comparación con el primer semestre de 2016, y desplazó a Hyundai al quinto lugar, a pesar de un retroceso de solo 2.8%. Toyota, Renault y Nissan mostraron porcentajes positivos de crecimiento del 2.7%, 5.1% y 3.7% respectivamente para colocarse en el sexto, séptimo y octavo puesto. Los puestos nueve y diez del ranking de ventas semestral son para Jeep y Nissan.

En Colombia, el más reciente informe de la Asociación Colombiana de Vehículos Automotores (ANDEMOS) revela que el mercado de vehículos se desaceleró, según se evidencia en el número de automotores registrados en la primera mitad del año, con 113.101 vehículos, contra los 117.243 del 2016. Según ANDEMOS, *"el alto precio del dólar junto con el encarecimiento del costo del dinero y el deterioro en los índices de confianza del consumidor, fueron variables que afectaron la demanda de vehículos"*. El informe de la Asociación señala que para el segundo semestre *"se proyectan al menos 130.000 registros de estos automotores, con lo cual se aspira a cerrar el año con 243.000 unidades registradas en el 2017, frente a las 254.000 unidades registradas en el 2016"*.

Analizando los resultados mundiales por marcas o grandes grupos de fabricantes de vehículos, la alianza Renault-Nissan pasó a ocupar el primer lugar de ventas mundiales de vehículos. Considerando las ventas de Renault, Nissan, Mitsubishi y Dacia, el grupo acumula 5.268.079 unidades, contra las 5.115.900 del Grupo Volkswagen. Es el primer semestre en que Mitsubishi contribuye a las ventas del grupo, con casi 500.000 unidades a nivel mundial. Renault-Nissan anuncia un incremento del 7% en sus ventas y hace énfasis en el crecimiento del mercado de los vehículos eléctricos de sus tres marcas, con ventas acumuladas de 481.151 unidades en todo el mundo.

(Fuente: Automotive News)

¿Hay fecha para el fin de los combustibles fósiles?: Nadie se atrevía a poner una fecha para el fin del uso de los combustibles fósiles y, de repente, dos noticias ponen el cronómetro en marcha para la cuenta atrás. Volvo anuncia, por un lado, que dejará de sacar nuevos motores basados en combustibles fósiles en 2019 y que, a partir de entonces, todos sus modelos serán híbridos y eléctricos. Por su parte, Francia afirma que prohibirá la venta de vehículos gasolina y diesel en 2040. Detrás de estos comunicados, se hace patente una realidad: que el fin del uso de los combustibles fósiles en la automovil se acerca. Serán relegados en aras de una industria más limpia, menos contaminante.

La guerra contra estos combustibles se da en varios frentes y han hecho falta la conjunción de varios factores para, finalmente, doblar el brazo de la industria y conseguir que apuesten fuerte por los vehículos alternativos, aquellos propulsados en todo o en parte por energía eléctrica. Las capitales europeas quieren reducir la contaminación y por eso, han comenzado por vetar el uso del diesel. Londres impuso una tasa circulatoria hace más de cinco años que se encarece si el vehículo es más antiguo. Los ayuntamientos alemanes de Berlín, Bremen, Dresde, Essen, Frankfurt, Hamburgo, Hannover y otros comenzarán a vetar la entrada de vehículos diesel en 2017; Barcelona seguiría la iniciativa en 2019; París, en 2020 y Madrid o México DF, en 2025 según el acuerdo firmado por sus ediles el año pasado. Pero China va más allá; según la Asociación China de Fabricantes de Automóviles, el año pasado se vendieron 507.000 vehículos enchufables en el país asiático. Supone un crecimiento interanual del 53% y supone el 46% de todos los vehículos limpios vendidos en el mundo. De hecho, casi un tercio de los más de dos millones de vehículos eléctricos en circulación en el mundo el año pasado lo hacían por China. Y el crecimiento será exponencial: el objetivo de China es que las ventas de vehículos limpios aumenten hasta los dos millones al año en 2020.

Ante esta estrategia gubernamental, la idea de Volvo cobra otro sentido. No en vano, la sueca es propiedad de la china Geely y el 43% de los vehículos alternativos que se venden en China son de empresas del país. Colocarse como marca de alta gama en ese mercado, compitiendo de frente con enseñanzas de alta calidad como Tesla, que solo fabrica vehículos eléctricos de lujo, le daría un espaldarazo importante. Volvo ha puesto la fecha pero las inversiones de las empresas para este campo ya están sobre la mesa.

Tesla fue la primera (y de momento, la única) en apostar exclusivamente por los vehículos eléctricos y de alta gama. Su aparición y la expectación que causa cada uno de sus movimientos han funcionado también como detonante de estos planes hacia el vehículo eléctrico. La fiebre sobre Tesla entre los consumidores también ha motivado nuevos desarrollos eléctricos entre las marcas, como por ejemplo, los de Daimler, que destinará 10.000 millones de euros hasta 2022 para tener eléctricos en todas sus gamas de producto. Es más del triple de lo que invertirá en motores de combustión. Mercedes Benz tendrá diez modelos eléctricos en cinco años.

Volkswagen es el protagonista en último extremo del empujón definitivo para que las marcas de automóviles tengan que apostar por los vehículos alternativos sin remedio. El escándalo por la manipulación de las emisiones contaminantes de sus vehículos diesel, destapado en septiembre de 2015 y que afecta a 11 millones de vehículos en todo el mundo, ha motivado que tanto la primera automovilística mundial como sus competidoras redoblen sus esfuerzos hacia estas tecnologías. El grupo invertirá 9.000 millones de euros en cinco años para tener 30 modelos eléctricos en 2025 y que el 25% de su negocio provendrá de esta división. Supondría vender 2,5 millones de eléctricos en esa fecha si VW mantiene al menos sus ventas de 2016.

BMW se ha puesto un objetivo más cercano aunque más modesto en esta línea. Se ha propuesto ser la primera automovilística en vender un millón de automóviles enchufables en un año y quiere cumplirlo en 2017. La clave de su plan estratégico para 2021 es su modelo iNext, su vehículo totalmente autónomo y eléctrico.

La clave, como remarca Renault, que no ha confirmado los rumores que apuntan que abandonará el diesel, es *"ser flexible en las tecnologías disponibles"*. El tiempo hasta que desaparezcan los combustibles fósiles puede ser muy largo y, hasta entonces, hay que tener pulmón suficiente para mantener los clásicos y apostar por el futuro.



(Fuente: CincoDias.com)

Cuestionan lo "ecológico" de los autos eléctricos: Un análisis encargado por las autoridades en materia de transporte, ambiente y energía del gobierno de Suecia, estableció que los autos con motores cero emisiones (ZEV, por sus siglas en inglés) pueden ser más contaminantes que sus homólogos con motor de combustión interna, al valorar el costo ambiental de generar la materia prima con la cual se construyen sus baterías. El estudio preparado por el IVL (siglas en sueco del Instituto Sueco de Desarrollo Ambiental) reconoce que los carros no producen residuos ambientales, pero denuncia que el proceso industrial necesario para producirlos y para fabricar sus baterías sí es altamente contaminante. Los resultados del análisis han causado polémica entre los especialistas, quienes al examinarlos han encontrado algunos puntos débiles en la metodología. El IVL señala que un vehículo como el Nissan Leaf, que solo requiere generar 30KWh para moverse, produce 5.3 toneladas de carbono, mientras como ejemplo negativo el instituto sueco señala al sedán norteamericano Tesla Model S, que al requerir 100KWh, genera 17,3 toneladas de emisiones nocivas de carbono sin ofrecer una mejora en término de autonomía y rendimiento, que son apenas superiores a las del Nissan.

Los suecos alegan que *"la mitad de las emisiones se producen al obtener materias primas como el litio, necesarias para producir las"*

Ventas vehículos Jul. 2017₍₁₎: 249 unidades. (75,5% Nac. 24,5% Imp.) -o- **Producción vehículos Jul. 2017₍₁₎:** 206 unidades.
Inflación (extra oficial) Julio 2017₍₂₎: 26,0% **Anualizada₍₂₎:** 820,0% -o- **Tasas de Interés Jun. 2017₍₃₎:** Activa 21,92%; Pasiva 14,62%
Prestaciones Jun. 2017₍₃₎: 18,27% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 25 al 28/07) ₍₄₎: US\$/bbl 44,42.
(Fuentes: Cavenez₍₁₎, Comisión de Finanzas AN₍₂₎, BCV₍₃₎, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería₍₄₎, y cálculos propios)



baterías y establecen que el proceso de minería genera el 10-20% de las emisiones". El estudio sueco señala que "en la actualidad la mayor parte de la energía generada para producir baterías viene de fuentes fósiles" y agrega que eso se reducirá "en la medida en que se recurra en mayor grado a la energía nuclear".

Los detractores del estudio sueco señalan que éste no contempló el impacto energético de las labores de minería, extracción y distribución de combustibles fósiles, que "son más contaminantes que el proceso industrial para construir baterías de litio". Otros detractores del estudio señalan: "La comparativa es injusta porque se comparan los autos eléctricos de última generación con los autos de combustión interna de última generación, que ciertamente contaminan poco, pero no constituyen la totalidad del parque automotor mundial, conformado por unidades con cinco o más años de edad que contaminan más y consumen más". Un dato final del estudio establece que a igualdad de rendimiento las diferencias entre un automóvil de tipo estándar y uno ZEV "se irán acentuando más y más, según aumente el recorrido". Una relación que se hará más favorable "en la medida en que los fabricantes de vehículos ZEV sigan aumentando la autonomía de sus productos".

(Fuente: Auto Bild)

Presentación del Datsun redi-GO 2017: Como parte de la presentación de los nuevos modelos de Datsun, la marca del Grupo Nissan que fue recuperada para atender la demanda insatisfecha de países como la India y otros mercados de la región, en los medios europeos se ha reseñado recientemente la presentación del redi-GO 2017, con el cual Datsun se pone al día en el mercado indio, exhibiendo una interesante puesta a punto. Llamado como su crossover urbano, este Datsun recibe una gran cantidad de novedades entre las que destaca un nuevo motor de 1,0 litros y 68 CV. Estéticamente mantiene su personalidad, como un vehículo desenfadado, alegre y enfocado a un público mayoritariamente joven que busca una opción de movilidad práctica, relativamente barata y que les permita estar al día. El nuevo redi-GO sigue haciendo uso de la misma arquitectura que emplea el Renault Kwid. A nivel de equipamiento, una de las grandes novedades es la irrupción en la gama de un sistema de acceso sin llave y cierre centralizado. La conexión USB y Aux sigue estando presente para aportar cierto nivel de conectividad gracias a nuestro smartphone. En definitiva, un carro para seguirle los pasos, un nuevo producto resultado de la exitosa Alianza Renault-Nissan, que ya comienza también a beneficiar a Mitsubishi, la tercera gran marca del Grupo franco nipón, a la que se suman además Infiniti, Dacia y más recientemente Datsun.



(Fuente: Motor.es)

El nuevo Ford EcoSport presentado en Brasil: Desde Pernambuco, Brasil, se anunció el lanzamiento del nuevo producto global de Ford, el EcoSport IV el cual debe entenderse como un profundo rediseño de la generación anterior, a fin de aplicarle una estudiada actualización técnica, que se concentra en el tren de mando y en la dotación de accesorios de conectividad. El diseño exterior del EcoSport IV delata claramente que la base previa se ha mantenido y se ha actualizado a través de retoques visuales a nivel de parrilla, grupos ópticos, adornos y colores, tal como ocurrió en el modelo EcoSport II, que apareció oficialmente a finales del 2007 como un

rediseño de la versión original. La gran novedad del EcoSport IV se encuentra en el tren de mando, que incorpora un motor de 4 cilindros, de dos litros y de nuevo diseño que reemplaza al antiguo Duratec, y que entrega un 20% más de potencia que su predecesor, llegando ahora a 168 HP. La transmisión sigue siendo de cinco velocidades y es de tipo secuencial, pero la novedad es que ahora los comandos se encuentran en el volante. La dotación de accesorios, elementos estéticos, paleta cromática y equipo optativo ha sido totalmente renovada, a fin de encajar adecuadamente con los actuales parámetros impuestos por la moda y los hábitos de los consumidores finales, destacando el nuevo diseño de las ruedas, los estribos inferiores, la renovada silueta lateral, el visible cambio en la apariencia frontal y otros elementos que diferencian claramente al nuevo modelo de sus predecesores. Mención especial es la incorporación en el nuevo modelo de una matriz eléctrica más compleja y de más capacidad, que permite incorporar una gran pantalla táctil en el centro del panel de mando y dentro de ella una importante dotación técnica, que incluye superiores facilidades de conectividad.

A falta de una confirmación oficial por parte de Ford Motor de Venezuela, no se contempla desarrollar un proceso industrial para producir este modelo en el país.



(Fuente: Motor On Line)

Ventas vehículos Jul. 2017⁽¹⁾: 249 unidades. (75,5% Nac. 24,5% Imp.) -o- **Producción vehículos Jul. 2017**⁽¹⁾: 206 unidades.
Inflación (extra oficial) Julio 2017⁽²⁾: 26,0% **Annualizada**⁽²⁾: 820,0% -o- **Tasas de Interés Jun. 2017**⁽³⁾: Activa 21,92%; Pasiva 14,62%
Prestaciones Jun. 2017⁽³⁾: 18,27% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 25 al 28/07)⁽⁴⁾: US\$/bbl 44,42.
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)



PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS Y TIPOS DE CAMBIO EN VENEZUELA
-Julio 2017-

DÍA	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) US\$/barril	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)	Tipos de cambio (Bs./US\$)			
									DIPRO / CENCOEX	Mínimo	Máximo	Subasta
3	452,00	1.917,50	1.630,00	5.894,00	9.370,00	47,07	2.284,00	2.780,00	10,00	2.310,00	2.970,00	2.640,00
4	449,00	1.903,00	1.625,00	5.846,00	9.120,00	N.D.	2.271,00	2.765,50		2.310,00	2.970,00	2.640,00
5	452,00	1.913,00	1.655,00	5.818,00	9.065,00	45,13	2.245,00	2.767,00		2.310,00	2.970,00	2.640,00
6	452,00	1.925,50	1.645,00	5.828,50	9.090,00	42,52	2.266,00	2.785,00		2.310,00	2.970,00	2.640,00
7	456,00	1.919,00	1.650,00	5.808,00	8.940,00	44,23	2.269,00	2.777,00		2.310,00	2.970,00	2.640,00
10	460,00	1.914,00	1.645,00	5.780,00	8.885,00	44,40	2.267,50	2.775,00		2.310,00	2.970,00	2.640,00
11	462,00	1.879,00	1.640,00	5.795,00	8.980,00	45,04	2.292,00	2.771,50		2.310,00	2.970,00	2.700,00
12	458,00	1.877,00	1.635,00	5.882,50	9.210,00	45,49	2.310,00	2.843,00		2.310,00	2.970,00	2.700,00
13	458,00	1.911,00	1.640,00	5.902,00	9.185,00	46,08	2.294,00	2.826,00		2.310,00	2.970,00	2.700,00
14	458,00	1.904,00	1.640,00	5.858,00	9.380,00	46,54	2.264,00	2.769,00		2.310,00	2.970,00	2.700,00
17	463,00	1.901,00	1.625,00	5.965,50	9.580,00	45,96	2.302,00	2.819,50		2.310,00	2.970,00	2.700,00
18	463,00	1.886,00	1.620,00	5.939,50	9.590,00	46,40	2.245,00	2.768,00		2.310,00	2.970,00	2.700,00
19	462,00	1.906,00	1.620,00	5.955,50	9.715,00	46,40	2.209,50	2.759,00		2.310,00	2.970,00	2.700,00
20	462,00	1.898,00	1.605,00	5.930,00	9.540,00	46,73	2.200,00	2.737,00		2.310,00	2.970,00	2.760,00
21	465,00	1.894,00	1.607,00	5.965,00	9.550,00	45,77	2.210,50	2.756,50		2.310,00	2.970,00	2.760,00
24	470,00	1.890,00	1.610,00	6.000,00	9.560,00	46,34	2.221,00	2.776,00		2.310,00	2.970,00	2.760,00
25	480,00	1.896,50	1.610,00	6.150,00	9.885,00	47,89	2.266,00	2.824,50		2.310,00	2.970,00	2.810,00
26	487,00	1.912,00	1.610,00	6.238,00	9.915,00	48,75	2.284,00	2.805,00		2.310,00	2.970,00	2.810,00
27	489,50	1.923,00	1.620,00	6.325,00	10.105,00	49,04	2.296,50	2.808,50		2.310,00	2.970,00	2.810,00
28	489,50	1.892,00	1.620,00	6.283,00	10.180,00	49,71	2.281,00	2.766,00		2.310,00	2.970,00	2.810,00
31	499,00	1.904,00	1.620,00	6.347,00	10.235,00	50,17	2.312,00	2.802,00		2.310,00	2.970,00	2.810,00

Los días que no aparecen reflejados (N.D.) son porque son días feriados o bancarios, y la información no estuvo disponible en la fuente consultada

	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) (US\$/barril)	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)
Variación 31/07/2017 vs. 30/06/2017	16,8%	-0,2%	0,6%	7,4%	10,3%	8,7%	1,7%	1,7%
Variación 31/07/2017 vs. 28/04/2017	17,7%	-1,3%	-4,7%	11,6%	7,9%	1,7%	1,4%	6,2%
Variación 31/07/2017 vs. 31/01/2017	53,5%	4,6%	2,2%	7,2%	3,6%	-5,0%	-1,8%	-1,6%
Variación 31/07/2017 vs. 29/07/2016	53,5%	17,8%	4,5%	30,8%	-2,0%	20,6%	29,6%	26,2%

NOTAS: N.D.: Información no disponible en la fuente consultada

FUENTES: London Metal Exchange -LME- para Acero, Aluminio primario y aleado, Cobre, Níquel, Plomo y Zinc
West Texas Intermediate -WTI- para petróleo, tomado de El Mundo, Economía & Negocios
Tipos de Cambio (bs./US\$): El Mundo, Economía & Negocios

Ventas vehículos Jul. 2017⁽¹⁾: 249 unidades. (75,5% Nac. 24,5% Imp.) -o- **Producción vehículos Jul. 2017**⁽¹⁾: 206 unidades.
Inflación (extra oficial) Julio 2017⁽²⁾: 26,0% **Annualizada**⁽²⁾: 820,0% -o- **Tasas de Interés Jun. 2017**⁽³⁾: Activa 21,92%; Pasiva 14,62%
Prestaciones Jun. 2017⁽³⁾: 18,27% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 25 al 28/07)⁽⁴⁾: US\$/bbl 44,42.
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)