



Boletín Informativo No. 21/2013: Tips Económicos, Noviembre 2013

11 de Noviembre, 2013

Comisión de Relaciones Institucionales y con los Asociados

Contenido

✓ Estiman entre 26 y 28% inflación en 2014	Pag. 1
✓ Negar una flexibilización del dólar es un riesgo	Pag. 1
✓ FMI mejora proyecciones de crecimiento del país	Pag. 2
✓ Inversión extranjera en el país crece 44%	Pag. 2
✓ Exceso de oferta en la industria mundial del acero	Pag. 2
✓ Fiat recorta previsiones en el 2013	Pag. 3
✓ CE autoriza ayuda de Francia a Renault	Pag. 3
✓ Breve reseña histórica de Chery Motors	Pag. 3
✓ Cruce éxito mundial de ventas de GM	Pag. 3
✓ Corolla y Focus los más vendidos del mundo	Pag. 4
✓ VW encabeza inversión en investigación en el mundo	Pag. 4
✓ Precios de materias primas (Oct. 2013)	Pag. 5

Estiman entre 26 y 28% de inflación en 2014: El Gobierno Nacional para 2014 contempla un presupuesto inicial de Bs. 552,6 millardos, que supera en 39% al gasto de 2013, que inició el año en Bs. 396,4 millardos. La asignación del próximo ejercicio se registró por un precio del crudo conservador y una inflación muy inferior a la que se ha registrado durante este año. El ministro de Finanzas, Nelson Merentes, en su presentación ante la plenaria de la Asamblea Nacional de los proyectos de Ley de Presupuesto y de Endeudamiento del próximo ejercicio destacó que para 2014 se proyecta una inflación de entre 26 y 28%, meta que aseguró se alcanzará, pues "se están buscando soluciones a los problemas complejos". El presupuesto de 2013 se calculó con una inflación de entre 14 y 16%. Sin embargo, en nueve meses del año los precios acumulan un salto de 38,7%. El titular de Finanzas admitió que "la inflación está fuera de rango. Venezuela va a 30 años con inflación de dos dígitos y ese es un fenómeno que debe llamar a la investigación. Algunos dirán que es culpa del Gobierno, yo llamo a investigar". Luego añadió que "algunos creen que el chavismo no tiene conocimiento, pero hemos tenido inflación de 12 y 14%. Este año está perturbada y se están buscando soluciones".

No sólo la inflación difiere de los resultados de este 2013, también el comportamiento del Producto Interno Bruto (PIB). Para el 2014 se proyecta un crecimiento de la economía de entre 4 y 6%. En el presupuesto 2013 se indicaba que la economía crecería 5%, pero en el primer semestre hubo una desaceleración y el repunte fue de solo 1,6%. Merentes aseguró que en el tercer trimestre la variación estará entre 2 y 3% y hasta indicó que el año podría cerrar con 4% de expansión. El precio del barril de crudo apenas supera en US\$ 5 al valor de referencia de este año (US\$ 55). Si bien el promedio de la cesta petrolera es de US\$ 102, Merentes aseguró que parámetro de precio será de US\$ 60, "porque hay que tener prudencia".

a. Si la variable está por encima se va a los créditos adicionales". Apuntó que el tipo de cambio seguirá en 6,3 bolívares por US\$.

El titular de Finanzas detalló que para financiar el gasto de Bs. 552,6 millardos se estima una contribución petrolera de Bs. 114,5 millardos, 37% más de lo previsto en este ejercicio de 2013 (Bs. 83,1 millardos). Los ingresos no petroleros se calculan en Bs. 325,1 millardos, lo que refleja un aumento de 50% con relación a lo programado este año. El aporte del Seniat estará en Bs. 317 millardos. Merentes comentó que del endeudamiento de 2014 se orientarán Bs. 112,7 millardos al financiamiento del gasto. Ese monto abarca las emisiones de bonos que se efectuarán el próximo año. La Ley de Endeudamiento, de acuerdo al proyecto consignado al Parlamento, supera los Bs. 141 millardos, cantidad que incluye préstamos para proyectos y colocaciones para servicio de deuda, gestión fiscal y refinanciamiento. En 2013 el endeudamiento inició en Bs. 116 millardos, pero con la deuda adicional terminará en Bs. 192 millardos.

En el presupuesto de 2014 el 80% de los fondos será para el gasto corriente (funcionamiento de los despachos, salarios, entre otras obligaciones). La Ley de Presupuesto señala que el gasto corriente ascenderá a Bs. 443,6 millardos, cantidad que sube 38% con relación al gasto que se fijó al comienzo de 2013, que fue de Bs. 299 millardos. El monto previsto para el gasto corriente en 2013 solamente cubrió los compromisos de la primera mitad del año, pues desde julio se han autorizado créditos para cubrir las insuficiencias de los entes oficiales.

Negar una flexibilización del dólar es un riesgo: La situación económica actual de Venezuela -con índices de inflación altos, desabastecimiento, presiones sobre el +- y una demanda de bienes que sobrepasa la oferta- puede enmendarse y, quizás, más rápido de lo que se creería. Para el economista Víctor Álvarez, investigador del Centro Internacional Miranda, revolucionario y ex ministro de Industria, esa solución está "al alcance de la mano", y mucho tiene que ver con los cambios que se le hagan al marco regulatorio en materia cambiaria. De acuerdo con el experto, si no se realizan acertadamente las modificaciones necesarias a las leyes de Ilícitos Cambiarios y Mercado de Capitales, para establecer así una flexibilización que despenalice la tenencia y comercialización de divisas en el país, la gestión actual de Gobierno estaría corriendo un riesgo económico alto, pero mucho más significativo en el ámbito político, pues podría implicar incluso pérdidas de alcaldías en las próximas elecciones municipales. Afirma que las consecuencias de continuar con la inercia actual están más que a la vista. Y no se justificarían teniendo la posibilidad de aplicar estrategias que corrijan los entuertos.

¿Por qué se han acentuado las presiones cambiarias?: El problema con la oferta de divisas está repercutiendo en el adecuado abastecimiento del país y produciendo situaciones de escasez. Se presentan entonces estas prácticas perversas de acaparamiento y especulación que se traducen en mayores precios, que agravan el ya de por sí delicado problema inflacionario y provocan un creciente malestar en la población.

¿Habría que modificar otra vez las leyes de Ilícitos Cambiarios y Mercado de Valores?: Las medidas que se tomaron cuando se reformaron anteriormente estas leyes respondieron a una situación muy particular que ya se ha superado, no se pueden sostener unas medidas que fueron adecuadas para una coyuntura específica, pero que en estos momentos están creando más distorsiones, están a la vista, a la orden del día. Tenemos un Banco Central de Venezuela que no dispone de las reservas internacionales líquidas para inyectar lo que Cadivi necesita y, en consecuencia, se retrasa; y cuando se liquidan, es por montos insuficientes, siempre queda debiendo. Esa situación además propicia el caldo de cultivo perfecto para que surjan mecanismos poco transparentes. Es evidente que no se puede levantar el control de cambio, pero es necesario flexibilizarlo y adecuarlo a las nuevas circunstancias.

¿Qué le hace pensar que un nuevo esquema cambiario funcionaría en este momento?: Cuando se ven los depósitos venezolanos en el exterior, tanto públicos como privados, de la propia información oficial y la de los organismos internacionales, se observa que hay más de US\$ 290.000 millones afuera de personas naturales y jurídicas, públicas y privadas. De esa cantidad por lo menos US\$ 160.000 millones son depósitos de privados. Si se quisiera encontrar solución a la escasez circunstancial de divisas que está afectando al país y que está generando una serie de repercusiones, una medida que además es muy fácil de tomar es la de adecuar el marco regulatorio, que hasta ahora impide que haya otros oferentes de divisas en el mercado. Al hacer estos ajustes legales, ese incentivo que ahora está en demandar divisas para depositarlas afuera se transformaría en un incentivo para ofertar esos dólares.

¿Cómo bajaría la brecha entre dólar oficial y no oficial?: Esto se da porque hay un sector público que no está ofertando las divisas que necesita la economía, y ahora se vería complementado con las divisas privadas, ese incremento contribuiría a cerrar la enorme brecha que hay entre el dólar oficial y el no oficial, y se aliviarían enormes presiones que hay sobre el BCV y el mercado cambiario, y que están causando tantas distorsiones.

¿Este nuevo esquema alternativo, que según su perspectiva podría traer más oferta de dólares al país, sería como la anterior permuta?: Pudiera ser, pero con los bonos que ya están emitidos, sin que se den nuevas colocaciones de deuda de bonos denominados en dólares, pagaderos en bolívares. Estamos hablando de que hay en el extranjero US\$ 160.000 millones que pertenece a venezolanos, y un porcentaje alto de esa cantidad se pudiera repatriar. Con una emisión de bonos, se colocan US\$ 500 millones, US\$ 1.000 millones o US\$

Ventas vehículos Oct. 2013: 8.059 unids. (91,3% Nac. 8,7% Imp.) -o- **Producción vehículos Oct. 2013:** 7.190 unids.

Inflación Octubre 2013: Mes 5,1%; Acum.: 45,8% -o- **Tasas de Interés Sep. 2013:** Activa: 15,76%; Pasiva: 14,50%

Prestaciones Sep. 2013: 15,13% -o- **Cesta petrolera venezolana (21 al 25/10/2013):** US\$/bbl 95,76.

(Fuente: VenEconomía, BCV, Cavenez y cálculos propios)



3.000 millones, pero lo que se puede repatriar al país, con estas medidas tan sencillas para adecuar el marco legal, posiblemente aprobadas a través de una ley habilitante, para que salgan rápidamente, sería mucho mayor. Solo 10% serviría para arrancar el esquema con fuerza.

¿Si se permite un dólar alternativo por encima del oficial, esto implicaría más inflación?: El impacto de una medida como esta, por el contrario, bajaría en un muy corto plazo la cotización en el mercado no oficial. Es una ficción creer que la tasa de cambio oficial es la que rige la formación de precios en Venezuela, y el cálculo de la estructura de costos. Aunque en el mercado paralelo solo ocurre un porcentaje menor de todas las transacciones de divisas en el país, termina siendo la tasa marcadora. Ya se ha reconocido esa realidad, y hay una posibilidad de tomar una decisión que se va a traducir en una reducción del precio de la divisa. La medida está al alcance de la mano, no es complicada. Lo que hay que ver es que Venezuela tiene potencial, tiene con qué encarar las distorsiones y el desorden que se ve en este momento.

¿En su propuesta de mercado alternativo, el dólar fluctuaría libremente?: Sería una flotación libre, pero con bandas que se establecerían de acuerdo a subastas que se harían de efectivo y bonos. El precio inferior se establecería con las posturas hechas en una oferta solo para productores, y saldría beneficiado el que ofrezca una tasa de cambio más cercana a la oficial. Mientras tanto, el precio superior se establecería según las posturas hechas en ofertas solo para importadores, en las cuales el más beneficiado sería el mejor postor, el que ofrezca más por la divisa. En este esquema podrían participar todos los oferentes posibles, incluso Pdvsas, que se aliviaría de tener que ir al Banco Central para endeudarse y obtener los bolívares que requiere para sus compromisos. Y así se iría avanzando, a través de un proceso de transición hacia el abandono del anclaje cambiario.

(Fuente: *El Mundo, Economía & Negocios*)



FMI mejora proyecciones de crecimiento del país:

El Fondo Monetario Internacional (FMI) prevé que Bolivia y Perú sean los dos países andinos con mayor crecimiento este año (un 5,4%), en un contexto de moderado optimismo económico con respecto a su informe de

abril. Solamente Bolivia y Venezuela han mejorado sus cifras de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB) con respecto al anterior informe. Y, a pesar de ello, la inflación y el desempleo continuarán su ascenso en los dos países. En su informe "Perspectivas económicas globales" el FMI también ofrece una visión más negativa de la economía colombiana al reducir su crecimiento con respecto a abril y colocar su tasa de desempleo a la cabeza de la región, reseñó Efe.

Venezuela crecerá más de lo previsto en el anterior informe del FMI. El Fondo prevé ahora un crecimiento este año de 1% (0,1% en abril). En 2014 el crecimiento subirá al 1,7%. La hiperinflación seguirá siendo una de las grandes asignaturas pendientes de las autoridades económicas, al situarse este año en el 37,9% y en 2014 en el 38%. El desempleo es la otra, con una tasa prevista del 9,2% en 2013 y del 10,3% en 2014. En cuanto al superávit por cuenta corriente será del 2,8% del PIB este año y del 2,2 % en 2014, según el FMI. "La actividad se retrajo por cuellos de botella en infraestructura, bajos precios de commodities" y políticas de control fiscal en algunos casos, señaló el FMI, que presentó su informe antes de abrir en Washington su asamblea general conjunta con el Banco Mundial.

La región experimentará un crecimiento "moderado", señaló el organismo. En su informe de abril, el Fondo preveía un crecimiento regional de 3,4% en 2013, pero ya en julio pasado moderó sus expectativas y recortó su estimación a 3,0%. Los países latinoamericanos, principalmente exportadores de materias primas, "se confían" y están sintiendo de cerca los efectos de la desaceleración en los países emergentes y el estancamiento en las economías desarrolladas, dijo a AFP el analista Claudio Loser, ex economista jefe para América Latina del FMI.

(Fuente: *El Universal*)

Inversión extranjera en el país crece 44%: Venezuela tuvo un incremento de 44% en los flujos de recepción de Inversión

Extranjera Directa (IED) durante el primer semestre del año, según información de un comunicado emitido por la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal). De esta manera, Venezuela figura dentro del grupo de países con mayor inversión extranjera de América Latina. Los flujos de inversión extranjera directa también mostraron incrementos en Perú (27%), El Salvador (27%), Panamá (19%), Costa Rica (15%), Uruguay (8%) y Colombia (5%).

En la primera mitad del año, Brasil fue el principal receptor de IED. Entre enero y agosto, la economía más grande de la región absorbió US\$ 39.014 millones, un 10% inferior a la recibida en el mismo período del año previo. "Esta caída se concentró en los sectores de siderurgia, alimentos y bebidas y servicios financieros, que justamente en 2012 registraron importantes adquisiciones empresariales", explica la Cepal. En 2012, Brasil recibió US\$ 65.272 millones en concepto de IED, levemente inferior (2%) al récord histórico de 2011. "Este volumen de inversión, que prácticamente duplica al promedio de los cinco años anteriores, resulta muy significativo incluso para una economía grande como es el caso del Brasil: equivale al 2,9% del PIB del país y al 16% de la formación bruta de capital fijo", explicó la Cepal.

Por su parte México, sobrepasó durante el primer semestre toda la inversión extranjera directa recibida en 2012, registrando un alza de 15% respecto al mismo período del año previo, gracias a la compra de la empresa cervecera Modelo por parte de la firma belga Anheuser-Busch InBev, por un valor de US\$ 13.249 millones. La Inversión Extranjera Directa en los países de América Latina creció 6% en el primer semestre, totalizando US\$ 102.951 millones (6% más de lo registrado durante el primer semestre del año anterior), con Brasil como el principal receptor. La expansión fue considerada como "un moderado crecimiento" por la Cepal, un organismo técnico de las Naciones Unidas con sede en Santiago. En 2012, la IED hacia América Latina y el Caribe creció por tercer año consecutivo y alcanzó un nuevo récord de US\$ 174.546 millones. "Esto se da en un contexto internacional de marcada reducción de los flujos mundiales de IED, lo cual hace aún más significativo el resultado alcanzado por la región", destacó el organismo.

En Chile la IED disminuyó 26% en el período comprendido entre mayo y junio, de acuerdo a los datos de la Cepal. En 2012, la inversión extranjera directa había crecido en Chile 32,2%, marcando un nuevo récord histórico, de US\$ 30.323 millones. En Guatemala la inversión cayó 7% y Argentina perdió 32%. En este último país los ingresos por IED se habían incrementado 27% en 2012, hasta totalizar US\$ 12.551 millones, según datos preliminares que no consideraron las cifras de los préstamos entre compañías, uno de los tres componentes de la IED, según advirtió la Cepal. En República Dominicana se registró una fuerte caída de 65%, influida por una gran adquisición que aumentó considerablemente las cifras de 2012 (Anheuser-Busch InBev compró la Cervecería Nacional Dominicana en US\$ 1.237 millones).

Respecto a las salidas de inversión directa desde la región, se registró un descenso durante el primer semestre del año. "Los 10 países de la región que presentan datos sumaron 6.385 millones de dólares de inversión en el exterior durante los primeros seis meses del año, contra los 24.446 millones de dólares contabilizados en igual período de 2012", dijo la Cepal. Para el total de 2013 "no se prevé un cambio radical respecto de los últimos años en la tendencia de la IED recibida en América", concluyó la Cepal.

(Fuente: *Mercado de Dinero*)



Exceso de oferta en la industria mundial del acero:

La industria mundial del acero crecerá más de 3% al año en el corto plazo, pero a futuro avizora tormentas, a menos que aumente la demanda en el mundo desarrollado y China, incapaces

de absorber una sobreoferta de millones de toneladas del metal, dicen miembros de la industria. La Asociación Mundial del Acero, que agrupa a unas 170 compañías siderúrgicas, estima que la demanda global por acero crecerá 3,1% en 2013 y 3,3% en 2014, cuando llegará a los 1.523 millones de toneladas, según las proyecciones divulgadas durante la conferencia anual que se inauguró en Sao Paulo.

Pese a la expansión, consultores y representantes de la industria señalan que hay actualmente unos 450 millones de toneladas

Ventas vehículos Oct. 2013: 8.059 unids. (91,3% Nac. 8,7% Imp.) -o- **Producción vehículos Oct. 2013:** 7.190 unids.

Inflación Octubre 2013: Mes 5,1%; Acum.: 45,8% -o- **Tasas de Interés Sep. 2013:** Activa: 15,76%; Pasiva: 14,50%

Prestaciones Sep. 2013: 15,13% -o- **Cesta petrolera venezolana (21 al 25/10/2013):** US\$/bbl 95,76.

(Fuente: VenEconomía, BCV, Cavenez y cálculos propios)



excedentarias, que acarrean altos costos y configuran un panorama complicado, mientras grandes economías aún sufren la crisis y países emergentes como Brasil crecen menos de lo esperado. "La industria está en un período muy difícil", declaró a la AFP Edwin Basson, director general de la Asociación. "La demanda en muchos lugares del mundo ha crecido más lentamente de lo que esperábamos, y al mismo tiempo vemos que las condiciones de producción, en términos de productividad, también son difíciles en muchas partes del mundo", añadió. Por eso, sostuvo, "un 3% de crecimiento no es suficiente para ayudar a la industria a superar algunos de sus problemas estructurales", como la sobreproducción y altos costos. Según números de la industria, de los 450 millones de toneladas de sobreoferta, unos 300 millones están en Asia.

André Gerdau Johannpeter, presidente del grupo siderúrgico brasileño Gerdau, coincidió durante su presentación en que la industria está "en un ciclo difícil", pero destacó que Brasil tiene la "gran necesidad de invertir en infraestructura". Gigante en desarrollo con más de 200 millones de habitantes y séptima economía del mundo, Brasil acogerá el próximo año el Mundial de Fútbol y dos años después los Juegos Olímpicos en Rio de Janeiro. "Ahí hay oportunidades", declaró Gerdau. Pero el mundo en desarrollo tampoco es la panacea para esta industria, que provee productos destinados a esas áreas, donde más se nota el crecimiento de los países: infraestructura, viviendas, vehículos, bienes de capital, sistemas de transporte, entre otras. En los próximos 30 ó 50 años, señaló Basson, la tendencia es a una estabilidad en este tipo de construcciones y, por lo tanto, de la demanda.

El ministro de Desarrollo, Industria y Comercio Exterior de Brasil, Fernando Pimentel, dijo que el panorama actual de la industria del acero es de "preocupación y desafíos". "La crisis en Europa y la lenta recuperación de Estados Unidos hacen que la demanda crezca más lentamente de lo que quisiéramos", añadió. El ministro señaló que en los últimos diez años el mercado del acero se concentró en Asia, principalmente en China, "lo que lo ha vuelto muy dependiente". Brasil es el décimo tercer exportador mundial de acero, según datos del Instituto Acero Brasil. Es además uno de los mayores productores mundiales de mineral de hierro, materia prima para la elaboración de acero. Según datos de Worldsteel, la demanda por acero en China crecerá 6% en 2013, pero sólo lo hará un 3% en 2014. En Estados Unidos, en cambio, crecerá sólo 0,7% en 2013 después de haberse expandido 7,8% en 2012.

Una medida para estimular el consumo de acero y aumentar la demanda es a través de programas de construcción de viviendas o de infraestructura, señaló Pimentel.

(Fuente: El Mundo, Economía & Negocios)



Fiat recorta previsiones en el 2013:

La automotriz italiana Fiat redujo sus pronósticos financieros del 2013 de acuerdo a lo esperado, luego de que los ingresos del tercer trimestre disminuyeron en Latinoamérica por el vencimiento de incentivos tributarios en

Brasil. Fiat espera ahora una ganancia comercial de entre 3.500 millones y 3.800 millones de euros (US\$ 5.200 millones) en el 2013. El piso del rango se ubica por debajo de las proyecciones de analistas de 3.650 millones a 3.920 millones de euros. Fiat dijo que la ganancia comercial del grupo en el tercer trimestre fue de 816 millones de euros, menor a la estimación de analistas de 915 millones de euros. La ganancia comercial representa a las utilidades antes de intereses, impuestos e ítems por una sola vez. La pérdida Fiat en Europa, Oriente Medio y Africa (EMEA) se redujo a 165 millones de euros en el tercer trimestre frente a los 238 millones de euros del mismo período del año anterior. Su ganancia comercial en América Latina cayó a 165 millones de euros desde 341 millones de euros. Analistas anticipaban que las ventas bajarían en Brasil, que usualmente representa cerca de un cuarto de las ganancias comerciales de Fiat.

La deuda neta de la empresa fue de 8.300 millones de euros, frente a una previsión de analistas de 7.600 millones de euros.

(Fuente: Automotive News)

CE autoriza ayuda de Francia a Renault: La Comisión Europea (CE) autorizó a Francia conceder una ayuda de 20,5 millones de euros (US\$ 27,7 millones) al constructor automovilístico Renault

para el desarrollo de una nueva tecnología de motores diesel híbridos para sus furgonetas. Bruselas consideró que la ayuda pública (repartida entre subvenciones y anticipos recuperables para la investigación industrial y para el desarrollo experimental) es "necesaria y suficiente" para que Renault lleve a cabo su proyecto. Además, ataja una "falla genuina del mercado", sin presentar problemas para la competencia en el mercado único europeo, según explicó en un comunicado. Conocido como HYDIVU, el proyecto de la constructora francesa tiene por objetivo equipar a las furgonetas Trafic y Master con motores que consuman menos carburante y emitan menos CO₂ que los actuales. El Comisario Europeo de Competencia, Joaquín Almunia, destacó que ello ayudará a la Unión Europea a alcanzar sus objetivos en materia de innovación, medio ambiente y seguridad energética "sin dañar la competencia". Se trata de la tercera ayuda de Estado autorizada por Bruselas a un proyecto de investigación y desarrollo en el área de motores híbridos, aunque la primera destinada a vehículos comerciales. En julio pasado la CE ya dio luz verde a subvenciones estatales para las también francesas Valeo y PSA Peugeot Citroën.

(Fuente: Cinco Días)



Breve reseña histórica de Chery Motors:

Fundada en 1997 por Yin Tongyao, Chery es la primera exportadora de carros chinos, con sede en Wuhu. En Venezuela, el QQ fue el primer modelo que se comercializó, en el

año 2006. Ahora no solo se venden en el país, sino que se ensamblan, en una planta inaugurada en 2011 en el estado Aragua, y en la recién inaugurada el pasado mes de agosto en el estado Carabobo. A continuación mostramos una breve reseña histórica de la empresa y sus actividades mundiales y locales:

- 1997:** Comienza la construcción de la primera planta de Chery en Wuhu, China.
- 1999:** Empiezan a ensamblar los primeros carros de Chery.
- 2000:** Chery debuta con el modelo Fengyun, también conocido como Fulwin o Windcloud. Lo llevan a Dingyuan, en la provincia de Anhui, para probarlo. Empiezan a comercializarlo en China y vende cerca de 30.000 unidades.
- 2001:** Chery envía la primera tanda de carros para la venta en Siria.
- 2002:** Empiezan a ensamblar uno de los que se convertiría en el carro más popular de Chery, el QQ.
- 2003:** Chery hace el lanzamiento del QQ, el Cowin y el Eastar. De inmediato, General Motors demanda a la compañía china por plagio de diseño y tecnología.
- 2004:** Inauguran planta en Egipto, Irán y Malasia.
- 2005:** Chery lanza el modelo Tiggo.
- 2006:** Inauguran planta en Indonesia y lanzan el modelo Chery A5.
- 2007:** Chery produce nuevos modelos, el Riich, el A1, el QQ6 y el Karry.
- 2008:** Chery lanza el A3, inaugura plantas en Uruguay y Venezuela y, luego es demandada por Visionary Vehicles, por no cumplir un acuerdo firmado para exportar carros a Estados Unidos.
- 2009:** El Riich M1 es lanzado en el Salón del Automóvil de Shanghai. Ese mismo año lanzan el QQme, el Karry Yo-Yo, el Fulwin2 y el Riich X1 y abren una planta en Taiwán.
- 2010:** Inauguran plantas en Tailandia y Brasil.
- 2011:** Inauguran planta en Ucrania y lanzan el Riich G6.
- 2012:** Chery y Jaguar Land Rover acuerdan invertir US\$ 2,78 mil millones para construir una nueva sede en China y fabricar vehículos como empresa conjunta.
- 2013:** Chery instala su segunda planta en Venezuela.

(Fuente: El Mundo, Economía & Negocios)

Cruze éxito mundial de ventas de GM: Septiembre marcó el tercer aniversario de Chevrolet Cruze en los Estados Unidos, un vehículo que se caracteriza por ser el modelo de la marca con las mejores ventas, con más de 2 millones unidades alrededor del mundo. Desde su lanzamiento en el 2009, Cruze ha contribuido al aumento de las ventas globales de GM, pero incluso los modelos pequeños de Chevrolet como el Spark, el Sonic, el Cruze y el Volt, han tenido un incremento del 229% en ventas entre el primer semestre de 2010 versus el mismo periodo de 2013, lo que evidencia el éxito de la marca

Ventas vehículos Oct. 2013: 8.059 unids. (91,3% Nac. 8,7% Imp.) -o- **Producción vehículos Oct. 2013:** 7.190 unids.

Inflación Octubre 2013: Mes 5,1%; Acum.: 45,8% -o- **Tasas de Interés Sep. 2013:** Activa: 15,76%; Pasiva: 14,50%

Prestaciones Sep. 2013: 15,13% -o- **Cesta petrolera venezolana (21 al 25/10/2013):** US\$/bbl 95,76.

(Fuente: VenEconomía, BCV, Cavenez y cálculos propios)



para atraer nuevos compradores. "El Cruze continúa liderando el segmento de los carros pequeños, por ser uno de los vehículos con mayores ventas a compradores jóvenes, menores de 25 años", dijo Alan Batey, Vicepresidente Senior Global de Chevrolet. "Como marca, reconocemos la importancia de ofrecer a nuestros clientes, mayor valor por su dinero", agregó. El Cruze Clean Diesel Turbo, disponible en las salas de ventas de algunos países, también está ayudando Chevrolet a aumentar su participación en mercados clave. Sus dueños, pueden viajar aproximadamente 717 millas de carreteras, o más de 10 horas de conducción, con un tanque de combustible diesel. "Chevrolet Cruze está contribuyendo a traer nuevos consumidores a la marca. Más del 40% de las ventas totales de Cruze en 2013 han sido a personas que son clientes de GM por primera vez", reveló Cristi Landy, Directora de Marketing de Chevrolet US, del segmento de modelos pequeños y eléctricos. "El Cruze ofrece las comodidades de un vehículo grande, con mayor equipamiento, la eficiencia y el valor de un auto compacto", concluyó.



(Fuente: Motor On Line)

Corolla y Focus los más vendidos del mundo: Un nombre hace toda la diferencia en la pelea entre Ford y Toyota por ver quién tiene el auto más vendido del mundo. La automotriz estadounidense aseguró que la corona correspondiente a la primera mitad del año fue para su sedán compacto Focus, según datos registrados por la firma de investigación R.L. Polk & Co.

Ford, con sede en Dearborn, Michigan, vendió 589.709 Focus de enero a junio en todo el mundo, 20% más respecto del primer semestre del año pasado, dijo Erich Merkle, analista de ventas de la automotriz. Según Ford, el Focus venció al eterno Corolla de Toyota, aunque Merkle dijo que no podía revelar las cifras de Polks por este vehículo. Se dejaron mensajes con dos analistas de la firma para solicitar los números. Si el Focus supera al Corolla en todo 2013, sería el segundo año consecutivo en que Ford logra los máximos honores.

Sin embargo, Toyota pone en duda el liderazgo de su rival. La automotriz japonesa ha dicho que vendió la versión hatchback del Corolla con el nombre de Matrix y que vende vehículos que son prácticamente idénticos al Corolla, pero con nombres diferentes, fuera de Estados Unidos. Ford no toma en cuenta los diferentes nombres de Toyota en su conteo. La empresa nipona ha dicho que si todos los nombres se suman, el Corolla es el ganador. Una portavoz de Toyota dijo que la empresa está en desacuerdo con Ford y está elaborando una respuesta a sus aseveraciones.

Merkle dijo que las ganancias del Focus se deben principalmente a China, donde las ventas crecieron más del doble a 202.380 vehículos vendidos en la primera mitad del año. Una nueva versión del Focus ha estado en el mercado apenas un año en China y todavía es considerado un producto nuevo. No obstante, las ventas del Focus no son tan buenas en Estados Unidos, donde sólo subieron 1% en septiembre a 188.654 unidades. Las ventas totales en el país subieron más de 8% en los primeros tres trimestres del año, de acuerdo con Autodata Corp. Las bajas ventas del Focus y del híbrido gas-eléctrico C-Max han hecho que Ford planee cerrar dos semanas la planta de ensamble en Michigan, donde se fabrican ambos modelos, durante el cuarto trimestre para control de inventario.

Las ventas del Corolla en Estados Unidos, que crecieron 5% en septiembre, también están rezagadas frente al mercado en general. Esto es porque Toyota tuvo un modelo cinco años en el mercado hasta que fue reemplazado recientemente con una nueva versión más estilizada.

(Fuente: El Mundo, Economía&Negocios)



Ford Focus 2013



Toyota Corolla 2013



VW encabeza la inversión en investigación en el mundo: Del total de empresas que cotizan en bolsa a nivel mundial, el Grupo automotriz alemán Volkswagen es el que más invierte en

investigación, según un estudio de la sociedad consultora Booz and Company difundido en Berlín. De acuerdo con el reporte, que analiza las inversiones de entre 2012 y 2013, el Grupo Volkswagen destinó para investigación y desarrollo (I+D) unos US\$ 11.400 millones, la mayor cifra del periodo.

En segunda posición se situó la surcoreana Samsung, con inversiones por US\$ 10.400 millones, seguida por la farmacéutica suiza Roche, con US\$ 10.200 millones, mientras que en los lugares cuatro y cinco se situaron respectivamente Intel y Microsoft.

Las empresas que representan la competencia directa del Grupo Volkswagen se posicionaron bastante mal en esa escala: la japonesa Toyota está en sexto lugar, mientras que la estadounidense General Motors (GM) se ubicó en el undécimo sitio. Las empresas alemanas cotizadas en la bolsa invierten en promedio en investigación e innovación un 12% de su presupuesto. Las otras compañías alemanas que lograron una buena posición en la clasificación son la automotriz Daimler en la posición 14, Siemens en la 22, BMW en la 27, la farmacéutica Bayer en la 40 y la informática SAP en la 49. El promedio de inversiones en investigación de las empresas europeas es del 5.0% de su presupuesto, a nivel mundial la cifra se eleva a 6.0%, mientras que en Alemania el promedio es el doble.

(Fuente: Motor OnLine)

Ventas vehículos Oct. 2013: 8.059 unids. (91,3% Nac. 8,7% Imp.) -o- **Producción vehículos Oct. 2013:** 7.190 unids.

Inflación Octubre 2013: Mes 5,1%; Acum.: 45,8% -o- **Tasas de Interés Sep. 2013:** Activa: 15,76%; Pasiva: 14,50%

Prestaciones Sep. 2013: 15,13% -o- **Cesta petrolera venezolana (21 al 25/10/2013):** US\$/bbl 95,76.

(Fuente: VenEconomía, BCV, Cavenez y cálculos propios)



PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS –Octubre 2013-

DIA	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) US\$/barril	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)
1	209,50	1.785,00	1.770,00	7.218,50	13.735,00	102,04	2.052,00	1.852,00
2	219,50	1.773,00	1.795,00	7.155,50	13.625,00	104,10	2.033,00	1.827,50
3	220,00	1.785,50	1.800,00	7.215,50	13.635,00	103,31	2.048,00	1.840,50
4	230,00	1.789,50	1.795,00	7.148,00	13.560,00	103,84	2.027,00	1.831,00
7	225,00	1.791,00	1.785,00	7.171,00	13.840,00	103,03	2.028,00	1.829,00
8	220,00	1.818,50	1.805,00	7.231,50	13.835,00	103,49	2.056,00	1.850,00
9	220,00	1.839,00	1.805,00	7.141,00	13.760,00	101,61	2.061,00	1.858,00
10	230,00	1.818,50	1.805,00	7.112,50	13.720,00	103,01	2.054,00	1.852,50
11	225,00	1.830,00	1.800,00	7.125,00	13.730,00	102,02	2.073,00	1.873,00
14	240,00	1.822,00	1.810,00	7.205,50	13.910,00	102,41	2.102,00	1.884,00
15	225,00	1.805,00	1.810,00	7.186,00	13.895,00	101,21	2.113,00	1.887,00
16	225,00	1.787,00	1.780,00	7.158,50	13.840,00	102,29	2.103,50	1.859,00
17	225,00	1.796,00	1.795,00	7.172,00	13.970,00	100,67	2.128,00	1.886,00
18	225,00	1.808,50	1.790,00	7.241,50	14.170,00	100,81	2.158,50	1.908,00
21	220,00	1.807,50	1.805,00	7.225,50	14.295,00	99,22	2.157,50	1.907,00
22	225,00	1.829,50	1.805,00	7.260,00	14.635,00	97,80	2.183,00	1.930,00
23	230,00	1.822,00	1.795,00	7.200,50	14.580,00	96,86	2.159,00	1.914,50
24	225,00	1.802,00	1.755,00	7.160,00	14.425,00	97,11	2.141,00	1.895,50
25	225,00	1.807,00	1.790,00	7.126,00	14.385,00	97,85	2.149,00	1.894,50
28	225,00	1.839,00	1.820,00	7.161,00	14.460,00	98,68	2.183,00	1.923,00
29	225,00	1.849,00	1.835,00	7.215,50	14.520,00	98,20	2.195,00	1.939,00
30	230,00	1.843,50	1.820,00	7.275,50	14.555,00	96,77	2.186,50	1.937,50
31	250,00	1.833,00	1.815,00	7.234,00	14.515,00	96,38	2.170,00	1.925,50

Los días que no aparecen reflejados son porque son días feriados o fines de semana

	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) (US\$/barril)	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)
Variación 31/10/2013 vs. 30/09/2013	19,3%	2,7%	2,5%	0,2%	5,7%	-5,8%	5,8%	4,0%
Variación 31/10/2013 vs. 31/07/2013	85,2%	5,8%	2,8%	6,3%	7,0%	-8,2%	6,7%	7,4%
Variación 31/10/2013 vs. 30/04/2013	127,3%	-0,7%	2,0%	2,3%	-4,5%	3,1%	7,5%	3,9%
Variación 31/10/2013 vs. 31/10/2012	-24,2%	-2,6%	1,9%	-7,5%	-10,6%	11,8%	3,6%	4,9%

NOTAS: N.D.: Información no disponible en la fuente consultada

FUENTES: London Metal Exchange -LME- para Acero, Aluminio primario y aleado, Cobre, Níquel, Plomo y Zinc

West Texas Intermediate -WTI- para petróleo, tomado de VenEconomía

Ventas vehículos Oct. 2013: 8.059 unids. (91,3% Nac. 8,7% Imp.) -o- **Producción vehículos Oct. 2013:** 7.190 unids.
Inflación Octubre 2013: Mes 5,1%; Acum.: 45,8% -o- **Tasas de Interés Sep. 2013:** Activa: 15,76%; Pasiva: 14,50%
Prestaciones Sep. 2013: 15,13% -o- **Cesta petrolera venezolana (21 al 25/10/2013):** US\$/bbl 95,76.
(Fuente: VenEconomía, BCV, Cavenez y cálculos propios)