



Boletín Informativo No. 12/2013: Tips Económicos, Julio 2013

10 de Julio, 2013

Comisión de Relaciones Institucionales y con los Asociados

Contenido

✓ Posible emisión de billetes de Bs. 200 y 500	Pag. 1
✓ Efectos de la LOT sobre las empresas	Pag. 1
✓ SICAD financiará US\$ 3,8 millardos	Pag. 2
✓ Fin del ciclo alcista de las materias primas	Pag. 2
✓ Latinoamérica fija a la baja su crecimiento en 2013	Pag. 2
✓ China y la crisis de liquidez bancaria	Pag. 3
✓ MERCOSUR se aísla del mercado mundial	Pag. 3
✓ La industria automotriz Europea pide cambios	Pag. 3
✓ Rusia 2do. Productor de vehículos en Europa	Pag. 4
✓ Uruguay iniciará producción de Geely en septiembre	Pag. 4
✓ Nueva generación del Toyota Corolla	Pag. 4
✓ Precios de materias primas (May. 2013)	Pag. 5



Posible emisión de billetes de Bs. 200 y 500:

El billete de Bs. 100 es el de más alta denominación desde el año 2007 y, actualmente, no permite cubrir el costo completo de la unidad tributaria, fijada para 2013 en Bs. 107; apenas alcanza para pagar 4,4% de la canasta alimentaria normativa del INE; y, representa 4% del salario mínimo. El deterioro del poder adquisitivo del venezolano

ha venido acompañado de la merma en el poder de compra de la moneda y los especialistas consideran que el billete de Bs. 100 se ha quedado corto. "Lo que en 2007 comprabas con Bs. 100 ahora lo compras con Bs. 358", señaló Henkel García, experto en finanzas y director de Econométrica.

La explicación es muy simple: el índice nacional de precios al consumidor, que también surgió en 2007 para monitorear la inflación, empezó con una base de 100, cifra que coincide con el valor del billete de mayor denominación. Actualmente, el indicador está en 358,8, lo que implica que el billete ha perdido alrededor de 72% de su valor, indica un reporte publicado por El Nacional. García indicó que los billetes de más alta denominación deben poder mantenerse en el tiempo, y, en caso de surgir valores más altos, deben equiparar la capacidad de compra que tenía el anterior. Se habla de una posible emisión de billetes de Bs. 200 y Bs. 500, la cual los expertos ven necesaria. "Es práctico para el Banco Central de Venezuela y para el consumidor", expresó Ronald Balza, economista y profesor de la Universidad Católica Andrés Bello. Agregó que los billetes de alta denominación tienen una menor circulación en el mercado, lo que abarata los costos de reposición para el instituto emisor.

El poder adquisitivo de un billete de Bs. 100 se ha reducido al punto de que son pocas las cosas que se pueden comprar, sin tomar en cuenta algunos bienes y servicios que están regulados por el Estado, cuyos precios se encuentran por debajo de su valor real. Con Bs. 100 se puede adquirir una entrada al cine, cubrir la tarifa mínima de taxis de línea o pagar un almuerzo en algunas cadenas de comida rápida. En 2007, de acuerdo con datos de Balza basados en cifras del BCV, con el equivalente a esta denominación el venezolano podía cubrir más de 80% de las tarifas y precios registradas en el INPC.

Al estrenarse, el billete de Bs. 100 representaba alrededor de 16% del salario mínimo vigente, fijado por el Ejecutivo en Bs. 614. Hoy, no representa más de 4% del sueldo, y a finales de año, con los aumentos de septiembre y noviembre, la proporción será aún menor. A pesar de los ajustes y las medidas de contención de los precios, el salario no ha podido ganarle a la inflación. De acuerdo con García, el poder de compra del sueldo mínimo mostró una leve recuperación el año pasado. "El Gobierno hizo todo lo posible para que los ingresos se mantuvieran sobre la inflación debido a que era año electoral", recordó. Explicó que para ello se aplicaron políticas que eran insostenibles en el tiempo, con el afán de controlar la inflación, mantener el crecimiento de la economía y que el salario mantuviera su poder de compra. Según García, en 2012 se recuperó 10% porque se mantuvo por debajo del índice de inflación. Sin embargo, pronostica que en el transcurso de 2013 éste ha ido bajando su ritmo de recuperación a 5% y probablemente cierre el año en contracción.

García afirmó que la situación es peor para la clase media. "El salario de la clase media no aumentan en la misma proporción que el mínimo, lo cual implica que la recuperación del poder de compra para este grupo ha sido aún menor". Añadió que se está produciendo una igualación de los salarios hacia abajo y el mejor ejemplo es el sueldo de los profesores del sector público, trabajadores con altos niveles de formación cuya remuneración cada vez más se parece al mínimo.

Los expertos refirieron que desde hace algún tiempo las autoridades establecieron un mecanismo para establecer las necesidades de nuevas denominaciones y los momentos en los que se debe desagregar las viejas especies –billetes o monedas de bajo valor–. De acuerdo con este método, el salario promedio diario debe multiplicarse por cinco y el resultado representa el monto que la más alta denominación debería cubrir. Para aplicarlo al caso venezolano, Balza tomó como referencia el salario mínimo, fijado en 2.457. El resultado indica que la mayor denominación debería ser capaz de cubrir Bs. 409, lo cual coincide con la intención de emitir un billete de Bs. 500.

(Fuente: Mercado de Dinero Venezuela)



Efectos de la LOT sobre las empresas:

Desde que se anunció el 10 de noviembre de 2011 que la Ley Orgánica del Trabajo (LOT) sería aprobada empezó a generar polémica y crear posiciones encontradas entre los proponentes. La Ley del Trabajo, de las Trabajadoras y los Trabajadores, nombre con el que finalmente quedó promulgada la nueva legislación que rige desde el 7 de mayo de 2012 las relaciones laborales en el país, no ha logrado ser del todo aceptada ni digerida por un sector, sobre todo de los empleadores y algunos ramos productivos, que han observado que especialmente la normativa que se refiere a la reducción de la jornada laboral de 44 a 40 horas semanales afecta de manera notoria las finanzas de las empresas, por mencionar uno de los temas que más preocupan, según sus críticos. Entre algunos analistas en materia laboral, economistas y, por supuesto, empresarios y patronos hay consenso en que la aplicación de ciertos artículos contenidos en la Ley del Trabajo no se corresponde con el momento actual que vive el país, en medio de un panorama en el que las empresas la tienen cuesta arriba por los costos que implica asumir más personal o hacer pagos adicionales por horas extras.

Retomar el esquema de la retroactividad para el cálculo de las prestaciones, al utilizar como base el último salario devengado, es otro de los puntos álgidos, además de los costos adicionales a que obliga la normativa por el aumento del bono vacacional y de las utilidades. Analistas y economistas que fustigan la aplicación de la LOT señalan que las empresas enfrentan un momento difícil, pues además de la inflación y el limitado acceso a las divisas, se ven obligadas a cumplir con una ley "excesivamente proteccionista con el trabajador que impide los despidos y, a la vez, es muy punitiva para los patronos", sostiene Santiago Gimón, abogado y analista laboral. Para Gilbert Dao, presidente de la Cámara Venezolana de la Construcción (CVC), la nueva legislación laboral ha impactado entre 10% y 12% los costos de las empresas y contratistas de obras, como consecuencia de la aplicación de la reducción de jornada. Debido a este cambio, el vocero del gremio insiste en que las contratistas y grandes compañías constructoras ahora deben enfrentar nuevas dificultades, además de lidiar con la falta de insumos, en medio de la violencia sindical que afecta a las obras por el sicariato de obreros. "Las empresas, a pesar de la contracción que enfrenta el sector de la construcción, si quieren seguir produciendo y no paralizar las obras, deben asumir nuevas contrataciones de personal y, en algunos casos, pagar horas extras, dado que no pueden exceder de las 40 horas establecidas como jornada máxima legal", enfatizó el representante gremial.

Ventas vehículos Jun. 2013: 7.736 unids. (76,7% Nac. 23,3% Imp.) -o- **Producción vehículos Jun. 2013:** 5.766 unids.

Inflación Junio 2013: Mes 4,7%; Acum.: 25,0% -o- **Tasas de Interés May. 2013:** Activa: 15,63%; Pasiva: 14,50%

Prestaciones May. 2013: 15,07% -o- **Cesta petrolera venezolana** (24 al 28/06/2013): US\$/bbl 101,79.

(Fuente: VenEconomía, BCV, Cavenez y cálculos propios)



Por su parte, el economista y director de la firma especializada Ecoanalítica, Asdrúbal Oliveros, sostiene que el impacto de la Ley del Trabajo en las empresas se calcula en 39,2%, debido al nuevo esquema para el pago de las prestaciones sociales, que se calculan con retroactividad. Oliveros elaboró un estudio que se presentó en un foro realizado en mayo pasado, bajo el auspicio de Venamcham, con el fin de hacer un balance de esta legislación, luego de un año de promulgada. Advirtió que los efectos de la Ley Orgánica del Trabajo sobre las empresas "son graves" y para las Pymes, "mortales". El economista puntualizó que precisamente a las pequeñas y medianas empresas, "que son las que generan la mayor cantidad de empleos, alrededor de cuatro millones", se les hace muy complicado soportar costos adicionales con nuevas contrataciones de personal, especialmente en aquellos casos en los que se labore siete días a la semana y en los que obligatoriamente se debe otorgar dos días de descanso seguidos a los trabajadores, para reponer los dos días laborados. Para Oliveros, en el sector comercio el impacto es aún mayor, alrededor de 53%. "Habrá casos en los que tendrán que dar los domingos y lunes libres, como por ejemplo, en los restaurantes". Datos de Ecoanalítica detallan que en Venezuela existen 323.000 pequeñas empresas; 12.000 medianas, las cuales tienen en sus nóminas entre 21 y 100 empleados; y alrededor de 2.000 grandes compañías, con más de 100 trabajadores. Entre las conclusiones a las que han llegado analistas, expertos en materia laboral y abogados destaca que la nueva Ley Orgánica del Trabajo contribuye a mejorar las condiciones de trabajo para los empleados, pero para las empresas tanto del sector privado como del público, está representando costos adicionales y sacrificios, además de que no están creando nuevos empleos.

(Fuente: El Mundo, Economía&Negocios)



SICAD financiará US\$ 3,8 millardos: Hace meses el Gobierno decidió estructurar el Sistema Complementario de Divisas (Sicad), pero dicho mecanismo se encuentra en una etapa de ajuste, por lo cual su reactivación continúa sin fecha. El esquema solamente ha realizado una subasta por US\$ 200 millones, pues luego de esa operación las autoridades

decidieron revisar su funcionamiento. De hecho, el Presidente Nicolás Maduro sugirió en mayo reanudar el sistema "con fuerza" para que "los sectores productivos que necesitan materia prima, o que tengan que importar, cuenten con un sistema de acceso directo". Sin embargo, la evaluación sigue y el ministro de Finanzas, Nelson Merentes, aseguró recientemente que "estamos trabajando ese tema", sin dar más detalles. Una vez que el mecanismo arranque las empresas nuevamente tendrán otra vía para adquirir dólares a una paridad superior a Bs. 6,30 y, de acuerdo a cálculos de Ecoanalítica, ese mecanismo terminará financiando importaciones por US\$ 3,8 millardos.

La firma estima que las compras externas que se efectuarán por medio de ese esquema no incluirán las importaciones de los productos básicos, pues ello se efectuará por CADIVI. En ese marco, proyecta que en el sistema alterno la paridad estará en Bs. 14. A través del esquema anterior, el Sistema de Transacciones de Títulos en Moneda Extranjera (SITME), el Ejecutivo llegó a autorizar el pasado año operaciones por más de US\$ 9 millardos, siendo la tasa de referencia Bs. 5,3.

El endurecimiento del control cambiario, que ha implicado centralizar las autorizaciones de divisas en CADIVI y postergar el sistema alterno, se ha reflejado en el comportamiento de las importaciones privadas que en el primer trimestre del año terminaron con una caída de 10,6%. Esa disminución de las compras externas impactó en los resultados de varios de los sectores clave de la economía.

La entrega de divisas está sujeta al flujo de ingresos y en el primer trimestre del año Pdvs vendió al BCV 46% de las divisas que se generaron por las exportaciones de crudo. La disponibilidad de dólares y las revisiones a la "demanda artificial de divisas" ha llevado a las autoridades a señalar que ya no se pueden aprobar US\$ 59,3 millardos en importaciones y que la economía funciona con compras externas de US\$ 42 millardos. Eso significa volver al nivel que tenían las importaciones en el año 2009, que fue un año de recesión económica.

Analistas consultados indican que cuando se proyecta que el Sicad financiará US\$ 3,8 millardos, es porque será un periodo de restricciones. Apuntan que la recesión impactará en la demanda y destacan que además se está registrando un ajuste en las cuentas externas. Ya el Gobierno ha tenido que recurrir a sus fondos paralelos para cubrir parte de sus compras. Bancas de inversión calculan que en esos esquemas hay US\$ 16 millardos.

(Fuente: El Universal)

Fin del ciclo alcista de las materias primas: Giles Keating, responsable del área de análisis a escala global de la banca privada de Credit Suisse visitó varios países de América Latina para exponer la visión global de la región y el momento económico que viven los inversionistas en el mundo. Durante la conferencia ofrecida en Chile, AméricaEconomía.com conversó con el también Vicepresidente del Comité de Inversión de Credit Suisse, quien comentó y realizó la necesidad de que la región logre diversificar su economía y su modelo respecto de los commodities. Keating, comentó que "está claro que América Latina debe diversificar la manera en que enfoca los commodities, los cuales han sido muy poderosos en la última década, pero no pueden sustentarse en ellos por la próxima. No creo que los precios vayan a colapsar, pero el alza real del ciclo de los commodities se acabó y es esencial que América Latina use este momento para hacer esta diversificación".

En el contexto de una economía global, estrechamente relacionada, la fragilidad de un país con alta dependencia de sus materias primas pone en riesgo su estabilidad y, por sobre todo, la hace vulnerable a factores externos a ellos, difíciles de controlar. De allí la urgencia de innovar en recursos y proyectos que hagan más complejo, completo y diverso a los factores productivos. La desaceleración del crecimiento de la economía china ha influido en las previsiones para América Latina, el cual se suma a los problemas en Europa y la reciente crisis en Estados Unidos. Al respecto, Giles Keating comentó que "América Latina está en un período más blando respecto del precio de los commodities, pero no es un colapso".

Chile es uno de los claros ejemplos de esto. Una economía dependiente casi del 40% del cobre urge de reformas que la eleven a modelos similares a la de países desarrollados y respalden el resto de los índices macroeconómicos. Keating dijo al respecto que pese a esta dependencia, la economía chilena está con un mayor equilibrio, en general, además de que existe una perspectiva positiva de los inversores extranjeros. El caso opuesto es Brasil, pues el gigante de Sudamérica no ha logrado impulsar de nuevo las tasas de crecimiento de hace algunos años.

Esta situación fue descrita por el analista de Credit Suisse, sobre la base de su reciente estancia en ese país: "el tono de los inversionistas es muy cauteloso y ya empiezan a analizar y mirar hacia afuera, lo cual no es una señal positiva". Para México, en tanto, la perspectiva es mejor, pues su economía no depende tanto de los commodities y por el contrario, será impulsada con la cooperación de Estados Unidos.

Finalmente, el experto de la entidad financiera ensalzó las tendencias comerciales de Latinoamérica, como la concreción de la Alianza Pacífico y las interacciones de Centroamérica y otros países con Europa, las cuales brindan grandes oportunidades. "La Alianza del Pacífico es una nueva e interesante manera de promover eso y pienso que puede ser una poderosa fuente de crecimiento para la región. Y luego tenemos en paralelo a eso, acercamientos comerciales con Europa y otras partes del mundo muy importantes también", concluyó Keating.

(Fuente: AltaGerencia.net)



Latinoamérica fija a la baja su crecimiento en 2013:

Colombia se sumó al grupo de países latinoamericanos que bajaron o piensan rebajar su previsión de crecimiento de 2013, entre ellos grandes economías de la región como México y Brasil. Recientemente, el

Gobierno colombiano informó, sin explicar los motivos, que prevé que la economía del país crecerá en 2013 un 4,5%, tres décimas de punto menos que lo estimado en enero, aunque una cifra mejor que la de 2012, año en el que repuntó un 4%.

Ventas vehículos Jun. 2013: 7.736 unids. (76,7% Nac. 23,3% Imp.) -o- **Producción vehículos Jun. 2013:** 5.766 unids.

Inflación Junio 2013: Mes 4,7%; Acum.: 25,0% -o- **Tasas de Interés May. 2013:** Activa: 15,63%; Pasiva: 14,50%

Prestaciones May. 2013: 15,07% -o- **Cesta petrolera venezolana** (24 al 28/06/2013): US\$/bbl 101,79.

(Fuente: VenEconomía, BCV, Cavenez y cálculos propios)



En días pasados, también México -que junto a Chile, Colombia y Perú conforman el prometedor bloque comercial de la Alianza del Pacífico- anunció una revisión a la baja en las cifras para este año; mientras Brasil, la principal economía de la región, planteó que tendrá que hacerlo. Para el Banco Mundial (BM), que también redujo levemente sus previsiones globales para 2013 al 2,2%, los más afectados este año en el continente americano serán los países exportadores de materias primas, dado la esperada moderación en los precios. Sin embargo, esta institución cree que la expansión en América Latina será de 3,3% este año, tras el 3% de 2012, y que economías como la de Argentina y Brasil, que habían sufrido un notable frenazo en 2012, volverán a crecer con tasas estimadas de 3,1% y 2,9% este año.

En ese sentido, en Brasil, que anunció una previsión de crecimiento del 3,5% para 2013, el ministro de Hacienda, Guido Mantega, dijo que el Gobierno tendrá que bajar ese pronóstico, en vistas de los decepcionantes datos del primer trimestre: un aumento del 0,6% frente al 0,9% esperado. Mantega y economistas privados han atribuido este resultado al estancamiento del consumo interno, la locomotora de Brasil, que tras haber registrado una expansión del 7,5% en 2010, sólo creció el 2,7% en 2011 y el 0,9% en 2012.

México, anunció una reducción de su estimado de crecimiento del 3,5 al 3,1%, revisión que justificó, precisamente, en la desaceleración de la demanda externa. En el caso de Chile, que hasta ahora no ha variado su cifra oficial, situada en un rango de entre un 4,5% y un 5,5% para el 2013, el mercado y los analistas, que creen que la economía ya ha entrado en un ciclo de desaceleración, apuntan a un próximo recorte. En Perú, donde se estima un crecimiento del 6,3%, el Banco Central indicó que la proyección podría bajar a 6,1%, cuando se obtengan los datos de junio, debido a la baja del precio de los metales. En tanto, en Centroamérica, Guatemala redujo en mayo su previsión de crecimiento de 3,9% del Producto Interno Bruto (PIB) proyectado en enero, al 3,5%; Costa Rica la ubicó en 4%, sin modificaciones hasta ahora; y Nicaragua la ubicó en un 4% a 5%, aunque advirtió que puede ceder un 0,4% si hay un "shock" en la economía mundial.

Otras naciones han mantenido su meta de crecimiento, como Venezuela, establecida en 6%, Uruguay 4%, Bolivia 5,5%, Cuba 3,7% y, Panamá 10%, pero los informes de los primeros meses del año, según expertos, pueden llevar a revisiones en algunos de estos países.

(Fuente: El Mundo, Economía&Negocios)



China y la crisis de liquidez bancaria:

El Banco Central de China (PBOC, emisor) reiteró que el país "no tiene problemas de efectivo" y que la crisis de liquidez del mercado interbancario, que disparó recientemente los tipos de interés de los préstamos entre entidades financieras, "se aliviará de forma gradual". En el segundo comunicado en dos días, el PBOC confirmó que ha inyectado liquidez en algunas entidades financieras después de que las tasas interbancarias a corto plazo se dispararan a niveles inusualmente altos, aunque no especificó de qué entidades se trata. Uno de los tipos interbancarios de referencia en China, el SHIBOR, subió a un máximo histórico del 13,44%, según informó la agencia oficial Xinhua.

El organismo regulador de la política monetaria del gigante asiático atribuyó hoy este fenómeno a "una confluencia de factores", entre los que destacó la recaudación de los impuestos de las empresas, el aumento de la demanda de efectivo durante las vacaciones por el Festival de los Barcos del Dragón, la política de los bancos para cumplir con los requisitos de reservas de efectivo o el rápido crecimiento del crédito. En este sentido, el PBOC instó a las entidades financieras del gigante asiático a controlar la expansión del crédito en el país y a mejorar su gestión del efectivo, dejando entrever que no tiene intención de actuar directamente para aliviar la escasez de liquidez tras varios días en que se conjeturó con una crisis crediticia. "Con los factores estacionales y el pánico en los mercados a la baja, la actual crisis de efectivo se aliviará gradualmente", pronosticó el organismo.

Los principales mercados mundiales registraron fuertes pérdidas por el temor de una crisis crediticia en China, con el parqué de Shanghai liderando las caídas, con un 5,3%, el mayor descenso diario en prácticamente los últimos cuatro años.

Con sus últimas operaciones de mercado abierto, el Banco Central chino ha drenado liquidez del sistema con el objetivo de cortar la financiación del sistema bancario a la sombra y reducir los flujos monetarios especulativos, dirigidos principalmente al sector inmobiliario. De hecho, a pesar de la crisis de liquidez en el mercado interbancario, la oferta monetaria en China ha aumentado un 15,8% con respecto al mismo periodo del año anterior.

Aunque por el momento ninguna entidad financiera ha hecho públicos problemas de liquidez, varios internautas han publicado en las redes sociales supuestos problemas para sacar dinero de los cajeros automáticos de bancos como el ICBC o el Bank of China (BOC). La entidades en cuestión aseguraron posteriormente que algunos cajeros no funcionaron debido a "problemas técnicos" derivados de la actualización de los sistemas y por el aumento de las transacciones comerciales.

(Fuente: Agencia EFE)



Confederação Nacional da Indústria

MERCOSUR se aísla del mercado mundial:

La Confederación Nacional de la Industria (CNI) de Brasil afirmó que el país y sus socios del Mercosur se quedarán "aislados" si no procuran alternativas para firmar nuevos acuerdos comerciales, como hacen otras naciones de América Latina. Brasil "corre el riesgo de perder más espacio en sus mercados exportadores si no entra de lleno en el juego mundial de buscar nuevas sociedades en el comercio internacional", sostiene un documento divulgado por la CNI, según reporta Efe. El documento cita los acuerdos comerciales que se han firmado en los últimos tiempos en el mundo y otros que están en discusión, y concluye que Brasil y sus socios del Mercosur (Argentina, Uruguay, Venezuela y Paraguay, este último suspendido) están "al margen" de esas grandes discusiones.

En particular, la CNI se refiere a la Alianza del Pacífico, que reúne a México, Colombia, Perú y Chile, "países que juntos tienen el 35% del Producto Interno Bruto (PIB) latinoamericano y el 3% del comercio mundial". También cita en forma individual a Chile, que "tiene preferencias tarifarias con 62 países", a Colombia "que las tiene en 60 mercados" y a Perú, "con acceso preferencial a 52 mercados". Asimismo, indica que todos los países citados tienen acuerdos de libre comercio con Estados Unidos y la Unión Europea (UE) en los cuales no se incluye a Brasil, que tiene solamente "22 acuerdos preferenciales, y en su mayoría de poca relevancia".

Por otra parte, destaca los avances de Estados Unidos hacia un acuerdo con la UE y también sus esfuerzos en favor de la Alianza Transpacífica (TTP), que los reunirá con Australia, Brunei, Canadá, Chile, Singapur, Japón, Malasia, México, Nueva Zelanda, Perú y Vietnam, "que corresponden a casi el 25% del comercio mundial".

Según los industriales, ese tipo de acuerdos forma parte de "una estrategia mundial para la retomada del crecimiento económico", pero Brasil y sus socios del Mercosur permanecen paralizados, sin buscar nuevas alternativas para expandir su comercio. También afirma que "llama mucho la atención" la "ausencia de negociaciones en el eje sur-sur", uno de los grandes objetivos de la política exterior brasileña.

"La industria brasileña observa con preocupación esa serie de acuerdos comerciales que están sobre la mesa, y el hecho de que el Gobierno brasileño asista a esas discusiones distanciado de la realidad", indica la CNI.

(Fuente: El Universal)

La industria automotriz europea pide cambios:

Los representantes de los fabricantes de automóviles que trabajan en Europa, unidos bajo la patronal del continente ACEA, han pedido a Bruselas un marco legislativo más favorable para el sector, que consideran fundamental para el desarrollo económico e industrial en la zona. En una reunión con el presidente de la Comisión Europea, José Manuel Durao Barroso, el sector le ha pedido más manga ancha en aspectos como las emisiones de gases o la obligatoriedad para instalar el sistema eCall en todos los vehículos nuevos a partir de 2015, que llama a los servicios de emergencia de forma automática en caso de accidente.

Sergio Marchionne de Fiat, Norbert Reithofer de BMW, Stephen Odell de Ford Europa y Karl-Thomas Neumann de General Motors Europa, entre otros, han trasladado a Barroso, por ejemplo, que la legislación

Ventas vehículos Jun. 2013: 7.736 unids. (76,7% Nac. 23,3% Imp.) -o- Producción vehículos Jun. 2013: 5.766 unids.

Inflación Junio 2013: Mes 4,7%; Acum.: 25,0% -o- Tasas de Interés May. 2013: Activa: 15,63%; Pasiva: 14,50%

Prestaciones May. 2013: 15,07% -o- Cesta petrolera venezolana (24 al 28/06/2013): US\$/bbl 101,79.

(Fuente: VenEconomía, BCV, Cavenez y cálculos propios)



sobre impacto sonoro "va más allá de la realidad tecnológica, así como las conversaciones actuales sobre los objetivos a largo plazo para las emisiones de CO₂". Europa valora imponer un límite de 65 gramos de CO₂ por kilómetro para el año 2025, algo que ha sido rechazado de forma frontal por todos los fabricantes. Éstos creen que están "motivados políticamente y están fuera del contexto actual".

También piden alinear el comercio con la política industrial, "lo que ayudaría a fortalecer la base industrial de Europa". La UE inició hace algunas semanas conversaciones con Japón para crear un tratado de libre comercio, cuya hipotética firma es vista por el sector del automóvil como una desventaja, ya que Japón apenas importa vehículos europeos. Marchionne, presidente de la ACEA, cree que "nuestro sector está preparado para apoyar a Europa en su misión de llevar la aportación de la industria al 20% del PIB en 2020"; pero afirma que "necesitamos un marco normativo que fomente la competitividad del sector, que estimule el crecimiento, el empleo y la inversión".

(Fuente: Cinco Días.com)



Rusia 2do. Productos de vehículos en Europa:

China y Japón son los mayores productores mundiales en la lista presentada por la Asociación de Productores Ucraniana (Ukravtoprom) y Rusia se convierte en el segundo mayor

productor de Europa. El listado recoge los índices del primer trimestre de este año. Según los datos presentados por la Asociación, el mayor productor de automóviles del mundo es China, mientras que Alemania se mantiene como líder europeo. Rusia ocupa el segundo lugar en Europa en volumen de producción de automóviles de pasajeros.

Según los resultados del primer trimestre, los diez mayores productores de estos vehículos cubren el 78% de la producción mundial de este tipo de tecnología automovilística. La región de Asia-Pacífico es la mayor productora en número de automóviles del mundo. China, por ejemplo, ha producido en el primer trimestre casi 4,5 millones de vehículos de pasajeros, que suponen un aumento del 16% con respecto del mismo período del año 2012. Europa se mantiene como la segunda región mundial productora de automóviles, a pesar de que la dinámica del desarrollo en la región es negativa. En comparación con el mismo período del año pasado, el volumen de producción automovilística ha disminuido un 7%. Alemania ha ocupado el primer puesto en la región y el tercero en el mundo, por detrás de China y Japón. Rusia ha sido el segundo mayor fabricante de Europa.

Según los resultados del primer trimestre, en Rusia se han producido 457.500 automóviles de pasajeros (un 1,5% más que el primer trimestre del año pasado). El tercer lugar lo ocupa España, que ha generado 454.000. En Norteamérica (los países NAFTA) se han producido en este período más de 1,8 millones de automóviles de pasajeros, un 3,6% más que en el primer trimestre del pasado año.

Casi un 62% de la producción norteamericana de estos vehículos proviene de las fábricas estadounidenses. El aumento en la producción de vehículos de pasajeros en USA ha sido de un 9%. En segundo lugar está México, que, con una producción de 452.700 autos, ha aumentado su volumen en un 1% con respecto del mismo período de 2012.

La producción automovilística está en alza en Sudamérica: este primer trimestre se ha producido un 10% más que en el del año pasado: 761.300 vehículos de pasajeros. Brasil, que es el mayor productor de automóviles de la región, ha mejorado su índice del año pasado en un 11%, con una producción de 639.300 ejemplares, que constituyen el 84% del total de la región. En África se ha experimentado una dinámica negativa en este primer trimestre, con un 5,6% menos de producción que en el primer trimestre de 2012: se han producido 56.400 automóviles de pasajeros.

(Fuente: Automotive News)

Uruguay iniciará producción de Geely en Septiembre:

Ubicada al norte de Montevideo, Uruguay, en las instalaciones de la empresa uruguaya Nordex, se están dando los toques finales a la primera planta latinoamericana que tendrá la automotriz china Geely. Tras el convenio entre Nordex (que se encargará del ensamblaje de los vehículos) y Geely (que hará la distribución a los mercados foráneos y

de las autopartes) ya se están culminando las obras de infraestructura, que estarían listas para agosto, por lo que se estima que se empiece la producción a escala en septiembre. La planta de ensamblaje de Geely en Uruguay cuenta con 12.000 m² y su construcción tuvo una inversión de aproximada de US\$ 10 millones.

Si bien las instalaciones tendrán capacidad para producir 20.000 unidades anualmente, para el primer año de operaciones se ha considerado que se fabriquen alrededor de 5.000 vehículos. El primer modelo de Geely, que saldrá de la nueva planta en Uruguay, será el Emgrand. En el 2014 se estima producir el Geely Panda LC10 que se muestra en la foto.



(Fuente: Motor OnLine)

Nueva generación del Toyota Corolla:

Toyota reveló la última generación de su modelo Corolla, una radical actualización del clásico vehículo diseñada para atraer conductores más jóvenes. El profundo rediseño del Corolla permitirá que pueda hacer frente a las nuevas versiones del Ford Focus, Honda Civic o Hyundai Elantra. Del Corolla se han producido cerca de 40 millones de unidades desde que apareció por primera vez en 1966 en Japón. En la actualidad, se produce en 16 fábricas y se vende en 154 países de todo el mundo. El nuevo Corolla 2014 tiene una distancia entre ejes 100 milímetros mayor que el anterior y también es más bajo, además de que es 99 milímetros más largo. Exteriormente, la imagen del Corolla 2014 está dominada por el nuevo frontal, más afilado y con una parrilla de forma trapezoidal situada inmediatamente debajo de una delgada toma de aire. En el interior, la mayor distancia entre ejes ha aumentado el espacio en las plazas traseras y, por tanto, la comodidad. Toyota dijo que el nuevo Corolla 2014 estará disponible en cuatro versiones, L, LE, S y el nuevo LE Eco, cada una con sus propios niveles de equipamiento. El vehículo estará disponible con dos motores distintos, uno estándar de 1,8 l y 4 cilindros que genera 132 caballos de potencia para los modelos L, LE y S; y, el segundo es de 1,8 l equipado con Valvematic, una nueva tecnología que permite reducir el consumo de gasolina en un 5% a la vez que aumenta el rendimiento a 140 caballos. Este motor estará disponible para el modelo LE Eco.



(Fuente: Motor OnLine)

Ventas vehículos Jun. 2013: 7.736 unids. (76,7% Nac. 23,3% Imp.) -o- **Producción vehículos Jun. 2013:** 5.766 unids.

Inflación Junio 2013: Mes 4,7%; Acum.: 25,0% -o- **Tasas de Interés May. 2013:** Activa: 15,63%; Pasiva: 14,50%

Prestaciones May. 2013: 15,07% -o- **Cesta petrolera venezolana** (24 al 28/06/2013): US\$/bbl 101,79.

(Fuente: VenEconomía, BCV, Cavenez y cálculos propios)



PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS –Junio 2013-

DIA	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) US\$/barril	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)
3	135,00	1.888,50	1.810,00	7.330,50	15.030,00	93,45	2.210,00	1.906,50
4	150,00	1.902,50	1.800,00	7.337,50	15.140,00	93,31	2.219,00	1.912,00
5	150,00	1.939,00	1.830,00	7.421,50	15.255,00	93,74	2.246,50	1.925,00
6	145,00	1.927,50	1.835,00	7.311,00	14.920,00	94,76	2.205,50	1.895,50
7	145,00	1.933,50	1.860,00	7.282,00	15.050,00	96,03	2.188,00	1.903,50
10	145,00	1.884,00	1.860,00	7.120,00	14.855,00	95,77	2.123,00	1.849,50
11	140,00	1.848,50	1.830,00	7.036,00	14.495,00	95,38	2.129,00	1.833,00
12	140,00	1.843,00	1.830,00	7.086,00	14.385,00	95,88	2.133,00	1.833,00
13	140,00	1.813,00	1.845,00	7.057,50	14.030,00	96,69	2.092,00	1.815,50
14	140,00	1.815,50	1.850,00	7.045,00	14.230,00	97,85	2.100,00	1.818,00
17	140,00	1.789,50	1.830,00	7.020,50	14.085,00	97,77	2.099,50	1.816,00
18	135,00	1.795,00	1.780,00	6.970,50	14.025,00	98,44	2.076,00	1.817,00
19	125,00	1.792,00	1.745,00	6.972,00	14.005,00	98,24	2.081,00	1.834,50
20	145,00	1.748,50	1.770,00	6.808,00	13.745,00	95,40	2.009,00	1.795,00
21	175,00	1.728,50	1.741,00	6.637,00	13.625,00	93,69	1.995,00	1.783,50
24	195,00	1.729,00	1.742,00	6.637,50	13.650,00	95,18	1.996,00	1.784,00
25	155,00	1.744,50	1.770,00	6.726,50	13.865,00	95,32	2.023,00	1.805,00
26	160,00	1.733,00	1.775,00	6.685,50	13.560,00	95,50	2.032,00	1.801,00
27	150,00	1.719,50	1.790,00	6.705,50	13.620,00	97,05	2.038,00	1.808,00
28	135,00	1.731,00	1.785,00	6.750,50	13.680,00	96,56	2.058,00	1.823,00

Los días que no aparecen reflejados son porque son días feriados o fines de semana

	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) (US\$/barril)	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)
Variación 28/06/2013 vs. 30/05/2013	-10,0%	-6,8%	-0,3%	-6,8%	-6,6%	3,7%	-4,3%	-2,5%
Variación 28/06/2013 vs. 28/03/2013	-27,2%	-8,0%	-1,0%	-11,0%	-17,3%	-0,7%	-1,7%	-2,5%
Variación 28/06/2013 vs. 31/12/2012	-51,6%	-15,1%	-4,0%	-14,7%	-19,9%	6,7%	-12,1%	-10,4%
Variación 28/06/2013 vs. 29/06/2012	-62,9%	-5,6%	1,9%	-11,2%	-17,0%	13,7%	14,6%	-1,1%

NOTAS: N.D.: Información no disponible en la fuente consultada

FUENTES: London Metal Exchange -LME- para Acero, Aluminio primario y aleado, Cobre, Níquel, Plomo y Zinc
West Texas Intermediate -WTI- para petróleo, tomado de VenEconomía

Ventas vehículos Jun. 2013: 7.736 unids. (76,7% Nac. 23,3% Imp.) -o- **Producción vehículos Jun. 2013:** 5.766 unids.
Inflación Junio 2013: Mes 4,7%; Acum.: 25,0% -o- **Tasas de Interés May. 2013:** Activa: 15,63%; Pasiva: 14,50%
Prestaciones May. 2013: 15,07% -o- **Cesta petrolera venezolana** (24 al 28/06/2013): US\$/bbl 101,79.
(Fuente: VenEconomía, BCV, Cavenez y cálculos propios)