



Boletín Informativo No. 11/2018: Tips Económicos, Junio 2018

12 de Junio, 2018

Comisión de Relaciones Institucionales y con los Asociados

Contenido	Pag.
✓ Precios aumentan un 15% cada semana	Pag. 1
✓ Banca sufre igual que el resto de la economía	Pag. 1
✓ Inversión inicial de reconversión: US\$ 250 millones .	Pag. 1
✓ Default Venezuela: Nuevo grupo de acreedores	Pag. 2
✓ Señales anuncian cambio de ciclo económico	Pag. 2
✓ OPEP: Industria petrolera debe elevar inversión	Pag. 2
✓ ¡Una vergüenza, Alemania!	Pag. 3
✓ Compañías tecnológicas dominan "Fortune 500"	Pag. 3
✓ Ford y Toyota sufrirán por recortes anunciados	Pag. 3
✓ Nueva generación de vehículos Chevrolet 2019	Pag. 4
✓ Mitsubishi Lancer se convertirá en SUV	Pag. 4
✓ Precios materias primas y tipos de cambio May 2018.	Pag. 5

Precios aumentan un 15% cada semana: El proceso hiperinflacionario continúa mostrando indicadores nunca vistos en la historia económica del país. De acuerdo a las recientes mediciones de la consultora Ecoanalítica, los precios aumentan semanalmente 15% en promedio, evidenciándose una aceleración en las últimas semanas de cada mes. Asdrúbal Oliveros, director de Ecoanalítica, refirió que la tasa de inflación ha tenido un comportamiento de mucha variabilidad al observarse que a finales del mes siempre tiene un salto importante. Explica que algunos sectores de la economía parecen esperar la última semana para hacer ajustes. No obstante, señala que *"a medida que la hiperinflación arrece, esta tendencia podría desaparecer porque lo ajustes serán más rápido. Vemos una tasa de inflación promedio de 15%, pero se ha observado alzas de entre 8% a 22% semanales"* desde que la consultora comenzó la medición en enero.

Durante su participación en el foro "Voces de la economía: Soluciones que motivan", organizado por Fedecámaras, según las proyecciones de Ecoanalítica, de mantenerse la tasa de inflación en un promedio de 72% mensual, para finales de año se observará un cierre de 70.000%, siendo el resultado para el sector de alimentos de 1.000.000%. *"Es imposible tener estabilidad en precios si sigue el mercado paralelo de divisas"*, acotó Oliveros. Indicó que 90% de las importaciones del sector privado es financiado por el paralelo. *"El mercado oficial de divisas prácticamente desapareció (...). Evidentemente esta situación se va a reflejar en los precios en el mercado interno"*, dijo.
(Fuente: El Estímulo)

Banca sufre igual que el resto de la economía: Según lo aseguró el economista Leonardo Buniak, calificador de riesgo bancario en el foro "Venezuela: Voces de la economía, soluciones que motivan", organizado con motivo del primer aniversario de Fedecámaras Radio. Señala que la banca venezolana está suficientemente capitalizada y aprovisionada para absorber pérdidas en caso de que alguien no cumpla con sus obligaciones, sin embargo, la banca está asistiendo a una pérdida de su rentabilidad, que pueden producir dudas acerca de su confiabilidad económico-financiera, pero está suficientemente capitalizada, padeciendo el deterioro como el resto de los sectores de la economía nacional, como consecuencia de una recesión que hoy se ve agravada por una hiperinflación. Advierte que la banca ha venido realizando esfuerzos para mantener su gestión económico financiera, afirmando que la pregunta realmente importante, es si la banca hoy tiene capital para crecer, recordando que la banca es el sistema circulatorio de la economía. Recientemente se acaban de hacer unos cambios regulatorios en la adecuación del capital, para que la banca quede habilitada para poder aumentar el límite de tarjetas de crédito y continuar atendiendo los préstamos bancarios, se hizo esto con cambios en la legislación, con cambios en los índices de capital de carácter regulatorio, ajustando el patrimonio, ajustando la posición en moneda extranjera de la banca a la tasa DICOM, para que la banca goce de una mayor capacidad patrimonial para poder prestar y captar los fondos que han producido el crecimiento tan vertiginoso de la liquidez monetaria, señala el economista.

Ratifica que la banca venezolana cuenta con capital para crecer, capital para aportar para mantener sus niveles de intermediación financiera. Sin embargo, vale la pena advertir que el crecimiento de la cartera de créditos, tan vertiginoso como viene ocurriendo, aumenta el riesgo

latente del portafolio porque para el pagador, no es lo mismo saldar sus obligaciones a tasa de 29% que es la más alta, si hay un ajuste en la economía venezolana, y las tasas de interés son ajustadas hacia el alza, eso es lo peligroso y son los riesgos del portafolio pueden complicarse, sobre todo si la hiperinflación sigue aumentando, señala Buniak.

Ratifica que en estos momentos la banca nacional, está suficientemente aprovisionada, advirtiendo que no se podría decir lo mismo en el futuro, sin las condiciones de la economía venezolana, se continúan deteriorando. Admite que las recomendaciones a la gente que se endeude, es porque las tasas de interés reales son negativas, están muy por debajo de la inflación, de manera que cualquier crédito que pidas o solicites hoy, en noventa días, no significará nada, de allí la conveniencia de comprar bienes y servicios que se remuneren con la inflación, señaló el economista en el foro "Venezuela: Voces de la economía, soluciones que motivan", en Fedecámaras.
(Fuente: El Impulso)

Inversión inicial de reconversión: US\$ 250 millones:

Para que la economía nacional funcione adecuadamente se requiere en una primera fase de la re conversión monetaria, incorporar 5.000 millones de piezas (billetes) para lo cual es necesario destinar US\$ 250 millones, gasto que asegura José Guerra, habría que preguntarse si es prioritario. El economista destacó que en el contexto de este proceso se deberían sacar de circulación 10.000 millones de piezas que representan entre 100 y 150 toneladas de papel en tanto que, *"en poco tiempo el nuevo cono perderá su valor como consecuencia de la hiperinflación que vive el país"*, sostuvo.

José Guerra propone como alternativa emitir billetes de Bs 500 mil, 1 millón y 2 millones con el empleo de un papel más barato que el que usa actualmente el BCV que asegura es muy costoso. También plantea que se agreguen los ceros faltantes al billete de 20.000 proceso que asegura llevaría solo semanas. Sin embargo, aclara que la solución de fondo es solventar la hiperinflación. Con respecto al lapso que debe darse, en caso de que se implemente la reconversión monetaria, aseguró que serían necesarios tres meses para que se ajusten los procesos *"desde el punto de vista operacional y funcional"*. Estima que debe decretarse la convivencia de los dos conos monetarios. No obstante, aclaró que en el actual contexto hiperinflacionario los cálculos realizados apuntan a que el billete de mayor denominación del nuevo cono monetario (que sería de Bs 500) en diciembre de este año o enero de 2019 equivaldría a Bs 40 y se haría necesaria otra reconversión, determinó.

Por su parte, el primer vicepresidente de Consecomercio, Vito Vincelao, estimó que el sector necesita más de 90 días para la adaptación que requieren los sistemas de facturación, SENIAT y máquinas fiscales, entre otros, explicó. Expresó que también solicitan *"mejores condiciones, que nos den respuestas cuando se dañen los puntos, que nos provean de las divisas para reponer equipos dañados. El tema del efectivo sigue haciendo mella en la crisis, hay que ver cuánto será la cantidad de efectivo cuando inicie la reconversión para ver con cuánto se cuenta"*, especificó.

Guerra y Vincelao coincidieron en la necesidad de que se produzca un cambio de modelo económico que permita superar la crisis que atraviesa el país actualmente. Vincelao asegura que están abiertos al diálogo, y destacó que los productores e industriales quieren ser la solución. *"Tiene que haber un cambio del modelo económico y político"*, recalcó. Guerra dijo que desde la Comisión de Finanzas de la AN, instancia que preside, se han propuesto soluciones pero no han sido escuchadas. Aseveró que las mismas han abarcado planteamientos en el ámbito fiscal, cambiario y monetario.

A juicio del presidente de Conindustria Juan Pablo Olalquiaga no habrá mayores cambios en la economía luego de los resultados electorales del pasado 20 de mayo. Recordó que las políticas económicas erradas han generado el declive de empresas manifestó que existían 12.7000 instalaciones fabriles y al día de hoy van quedando menos de 3.800.

Ventas vehículos Mayo 2018⁽¹⁾: 269 unidades. (80,3% Nac. 19,7% Imp.) -o- **Producción vehículos Mayo 2018**⁽¹⁾: 66 unidades.
Inflación (extra oficial) Mayo 2018⁽²⁾: 110,1% **Anualizada**⁽²⁾: 24,571% -o- **Tasas de Interés Abr. 2018**⁽³⁾: Activa 21,93%; Pasiva 14,58%
Prestaciones Abr. 2018⁽³⁾: 18,26% -o- **Cesta petrolera venezolana** (21 al 25/05/2018) ⁽⁴⁾: 406,31 Yuanes (US\$ 63,28).
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)



Estima que no habrá recuperación de la economía si no hay transformación del modelo político. **"En la medida que no haya un cambio de gobernantes veo prácticamente imposible el que haya algún tipo de recuperación"**, sentenció.
(Fuente: El Carabobeño)

Default Venezuela: Nuevo grupo de acreedores: Tres fondos de cobertura que poseen bonos venezolanos en default contrataron a un bufete de abogados de Washington para explorar opciones legales para el cobro. El grupo posee más del 15% de los US\$ 1.500 millones en circulación de los bonos soberanos 2034 de Venezuela, según Mark Stancil, el abogado de Robbins, Russell, Englert, Orseck, Untereiner & Sauber LLP que representa a los inversores. Stancil se negó a nombrar las empresas. El abogado Stancil ayudó a representar a los fondos de cobertura Aurelius Capital Management y Davidson Kempner Capital Management en su demanda contra Argentina, según publicación de Bloomberg. Los inversionistas de Venezuela, que en conjunto tienen unos \$ 20.000 millones en activos bajo administración, buscan **"hacer crecer al grupo y evaluar múltiples acciones de cumplimiento"** en los bonos, dijo Stancil. Los bonos, que tenían un pago de intereses de US\$ 70 millones con vencimiento en enero, se cotizan a aproximadamente US\$ 0,31.

El grupo de Stancil es el último en surgir luego de los incumplimientos de Venezuela. La nación, sumida en su peor recesión y una crisis económica que ha alentado a una gran cantidad de personas a emigrar, no ha honrado los pagos de casi US\$ 4.000 millones en bonos desde noviembre. Debido a las sanciones de Estados Unidos destinadas a restringir el financiamiento del régimen del presidente Nicolás Maduro, los inversionistas estadounidenses tienen prohibido emprender una reestructuración de la deuda, y en su mayoría están marginados de las conversaciones con funcionarios venezolanos.

Si bien el grupo aún no posee el umbral mínimo necesario de los pagarés para exigir el pago inmediato de su capital (un proceso conocido como aceleración) sí tiene el monto requerido para bloquear modificaciones clave en los contratos de bonos. Venezuela necesitaría el consentimiento de los tenedores de al menos el 85% de la deuda pendiente para enmendar los artículos, incluido el monto del capital o intereses adeudados a los inversores, la fecha de vencimiento de los bonos y la ley aplicable.

Una resolución para los inversores puede no estar a la vista ahora que Maduro se ha asegurado otro plazo de seis años en la presidencia. A pesar que las opciones son limitadas, los acreedores se han vuelto inquietos: un grupo separado de aproximadamente 15 administradores de fondos formalizó un comité con Millstein & Co. como asesor financiero, mientras que algunos de los acreedores garantizados de la petrolera estatal de Venezuela contrataron al bufete de abogados White & Case LLP para asesorarlos. Stancil dijo que envió un aviso de incumplimiento al abogado de Venezuela en Dentons y al Bank of New York Mellon Corp., el agente fiscal para los bonos 2034. Un representante del banco se negó a hacer comentarios, mientras que David Syed, un socio de Dentons contratado por Venezuela, no respondió a un correo electrónico en busca de comentarios.

(Fuente: Descifrado)

Señales anuncian cambio de ciclo económico: Los Ministros de Finanzas y Presidentes de Bancos Centrales reunidos en la conferencia de primavera del FMI y del Banco Mundial se han felicitado por la marcha de la economía internacional, y han mantenido su previsión de crecimiento del 3,9% para 2018 y 2019. La crisis de la deuda soberana de la Eurozona puede acabar formalmente cuando el Eurogrupo certifique el final del rescate de Grecia en junio. Grecia se financia con normalidad en los mercados, vendiendo su bono a diez años al 4,06%, mientras que Portugal paga menos por colocar el suyo (1,67%) que EE UU (2,96%). Ninguna economía importante está al borde de una crisis provocada por una huida de capitales debida a un insostenible déficit por cuenta corriente, como sucedió con el sudeste asiático en 1997 y bastantes países emergentes en 2014-2015 debido al hundimiento de los precios de los hidrocarburos y materias primas. La Reserva Federal pudo mantener hasta 2018 los tipos a un nivel más bajo de lo habitual para una economía con un paro de solo un 4,1% y un crecimiento cercano al 3% porque la inflación en 2017 tampoco superó el 2,1%. La corrección fuerte de la Bolsa en febrero acaeció a raíz del repunte de la inflación e incrementos salariales en USA.

La estabilidad en las plazas bursátiles parece indicar que los inversores aceptan el fin de la era de tipos e inflación reducidos. Pero la complacencia que parece mostrar muchos organismos internacionales y Gobiernos ignora tendencias muy preocupantes. Nos acercamos al final de un ciclo de expansión. La pregunta es cuándo sucederá y la gravedad de la ralentización. En el frente político, los titulares que pronostican el ocaso de Trump antes de 2020 son muy prematuros. Ignoran que el presidente de USA tiene potestad absoluta para despedir a cualquier miembro de la rama ejecutiva y conceder perdones a testigos o personas acusadas o condenadas, siempre y cuando no sea para ocultar una acción ilegal. El equipo legal del presidente puede apelar la citación a declarar por parte del fiscal especial Mueller hasta el Tribunal Supremo, proceso que puede durar hasta un año. El aparato del Partido Republicano no abandonará al presidente a menos que sufra un duro revés en las legislativas de noviembre. El paro ha descendido al nivel más bajo en 70 años, y el 40% de la población sigue apoyando al presidente. Trump continuará generando un ambiente de incertidumbre que cree le beneficia. Desgraciadamente, es muy probable que en 2018 más populistas lleguen al poder en economías importantes: López Obrador aventaja a Ricardo Anaya, candidato del PAN, por más de ocho puntos para las presidenciales de México de julio. El extremista congresista y exmilitar Jair Bolsonaro, apodado el Trump de los trópicos, puede ser el beneficiario del hastío de la ciudadanía con los políticos tradicionales en las presidenciales brasileñas de octubre. El Movimiento 5 Estrellas, que acabará encabezando el próximo Gobierno italiano, rechaza los objetivos de déficit fijados por la Comisión. El favorito para convertirse en junio en Premier de Ontario, la provincia más poblada de Canadá, es Doug Ford, que promete aplicar medidas populistas.

Por otro lado, después de ocho rondas, se atisba un principio de acuerdo para mantener el NAFTA, que da empleo a 14 millones de estadounidenses. Pero Canadá y México siguen rechazando que el acuerdo solo tenga una validez de cinco años, la repatriación a los tribunales nacionales de los conflictos planteados por inversores y las reglas de origen para componentes de vehículos que exige Washington. Trump otorgó el 1 de mayo a la UE una prórroga temporal de la exención sobre los aranceles de acero y aluminio. La cooperación transatlántica brilla por su ausencia. Trump no querrá coordinar con la UE la presión sobre Pekín para que abra el sector de servicios y ponga fin a las transferencias forzadas de tecnología y el incumplimiento en materia de propiedad intelectual. La Comisión Europea comparte la agenda de Trump respecto a China, pero no sus métodos. Ya en época de Obama, Washington empezó a vetar inversiones o adquisiciones chinas de empresas de tecnología. Entre Obama y Trump, y por recomendación del Comité sobre Inversiones en USA, se ha prohibido la compra de Lattice Semiconductor, Aixtron, Qualcomm y NV Here por capital chino o asiático por motivos de seguridad nacional. Todas ellas son empresas occidentales punteras en el desarrollo de 5G. USA ha prohibido a sus empresas hacer negocios con ZTE, y AT&T ha anunciado que no venderá móviles de Huawei. Se avecina una guerra por la supremacía digital entre Occidente y China. En dicha pugna, serán inevitables regulaciones sobre los cinco gigantes de tecnología: Facebook, Amazon, Google, Apple y Microsoft, que generan aproximadamente un 10% del total de beneficios empresariales en EE UU, pero han adquirido a 329 rivales desde 2013. USA debe abordar la regulación y negociación con China desde la confianza que otorgan dichas cifras. La UE, por su parte, debe proseguir con la negociación de acuerdos de libre comercio con Mercosur, China y Asia, y defender las instituciones internacionales y la integración económica desde la tranquilidad que concede ser el primer socio comercial de 59 países.

(Fuente: Cinco Días)



OPEP: Industria petrolera debe elevar inversión: La industria mundial de crudo debería aumentar la inversión para asegurarse de poder lidiar con el crecimiento futuro del consumo y evitar una escasez de oferta, dijo el secretario general de la Organización de Países Exportadores de Petróleo, Mohammad Barkindo, según informó Reuters en su página web.

Ventas vehículos Mayo 2018⁽¹⁾: 269 unidades. (80,3% Nac. 19,7% Imp.) -o- **Producción vehículos Mayo 2018**⁽¹⁾: 66 unidades.
Inflación (extra oficial) Mayo 2018⁽²⁾: 110,1% **Anualizada**⁽²⁾: 24,571% -o- **Tasas de Interés Abr. 2018**⁽³⁾: Activa 21,93%; Pasiva 14,58%
Prestaciones Abr. 2018⁽³⁾: 18,26% -o- **Cesta petrolera venezolana** (21 al 25/05/2018) ⁽⁴⁾: 406,31 Yuanes (US\$ 63,28).
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)



La OPEP y otros productores fuera del grupo liderados por Rusia iniciaron el año pasado un programa para recortar el bombeo en 1,8 millones de barriles diarios, con el fin de ajustar el mercado e impulsar los precios que en 2016 descendieron a su nivel más bajo en más de una década, por debajo de los US\$ 30. Rusia y el socio líder de la OPEP, Arabia Saudita, han dialogado sobre la necesidad de incrementar gradualmente la producción a medida que se va cumpliendo la meta de acabar con el exceso de oferta y que el mercado se equilibra. **"Nuestra próxima fase crítica en todo el proceso es sostener este logro de reequilibrio del mercado y recuperación gradual de las inversiones, y el retorno de la confianza en nuestra industria"**, expresó Barkindo en una conferencia en Baku, capital de Azerbaiyán. Agregó que el ritmo de inversión ha repuntado este año, pero que no eran proyectos a largo plazo lo suficientemente sólidos para ser **"la base del suministro futuro y del futuro de esta industria"**.

El titular de la OPEP indicó que la inversión requerida por el sector petrolero en el período 2040 se calcula en US\$ 10,5 millardos para poder satisfacer la demanda futura, que se espera que pase de 111 millones de barriles diarios.

(Fuente: El Nacional)

iUna vergüenza, Alemania!

Europa demandará a Alemania, que se considera pionera en cuestiones medioambientales, por la mala calidad del aire en muchas de sus ciudades. Es hora de conciliar la ambición alemana con la realidad, opina Jens



Thurau en un interesante artículo bajo su firma en el portal de la Deutsche Welle (DW). Hace solo unos pocos días se decía en el Ministerio de Medioambiente alemán, que Alemania aún sigue siendo considerada un modelo a seguir en las conferencias internacionales sobre medioambiente. Alemania es admirada por su transición energética y por dar la espalda a la energía nuclear. Los otros países ven con sorprendente indulgencia los recientes problemas de Alemania para atenerse a sus ambiciosos objetivos climáticos. Pero ¿será siempre así?

Ahora la Comisión Europea ha anunciado que demandará a Alemania y otros cinco países de la UE por la elevada contaminación en muchas ciudades. En primer lugar, eso es algo vergonzoso, porque se sobrepasan límites que el propio Gobierno ha impuesto. Y, en segundo lugar, es una mala noticia para los miles de conductores que usan vehículos diesel en Alemania. Pero, mirándolo bien, se trata en primer lugar del fracaso de una política que proclama con orgullo sus ambiciosos objetivos, pero que después falla a la hora de ponerlos en práctica en su propio país. En las últimas décadas, Alemania ha logrado reducir numerosos gases contaminantes en mayor medida que muchos otros países industrializados. Pero después la protección del clima perdió impulso, en parte porque a los alemanes les gusta conducir autos rápidos y caros, preferiblemente de producción nacional. Los fabricantes de autos del país apostaron por el diesel, comparativamente más beneficioso para el medioambiente, ignorando las advertencias de los expertos sobre otros riesgos de este combustible, como el aumento en el aire del óxido de nitrógeno. Cuando finalmente las automotrices vieron claro este problema, decidieron engañar y hacer trampas antes que emprender cambios en su fabricación. Es cierto que se ha reaccionado a nivel político y ahora se promueven los autobuses eléctricos en el transporte de cercanías, pero la eficacia de tales pasos solo se percibirá a muy largo plazo. En cualquier caso, no lo suficientemente rápido desde la perspectiva de la Comisión de la UE. Pero, sobre todo, la única medida realmente efectiva y rápida asusta al Gobierno alemán: una cara reconversión de los autos diesel para volverlos realmente limpios. Pero no se quieren imponer los costos ni a los automovilistas ni a las automotrices que, al fin y al cabo, también son votantes.

Pero quizá la demanda de Bruselas ayude a la coalición de Gobierno para ponerse manos a la obra en serio con los dos grandes retos de la política climática y medioambiental: por un lado, abajo con los niveles

dañinos de sustancias contaminantes para no tener que llegar a una prohibición de circular a los autos. Por el otro, adiós a la energía proveniente del carbón, para poder atenernos a los objetivos climáticos. La presión de la UE apunta ahora al primero de estos temas. Pronto podría llegar de la escena internacional presión para el segundo. Justo antes de la próxima conferencia climática de la ONU, que tendrá lugar en la ciudad polaca de Kattowitz en diciembre del 2018, una comisión del Gobierno alemán presentará un plan para abandonar el carbón. La transición energética es visible ya en todo el país, en cuyos horizontes se erigen numerosos molinos de viento. Los alemanes andan mucho en bicicleta y utilizan el tranvía, además de separar su basura con dedicación. Eso les ha bastado durante mucho tiempo, pero ahora se demuestra que no es suficiente. Así pues, hay que hacer las tareas en casa. Mientras no estén hechas, Alemania debe felicitar en las conferencias internacionales sobre medioambiente los logros de otros países. Concretamente, los de los Estados pobres del hemisferio sur que, a pesar de tener situaciones desesperadas, no abandonan la lucha contra los gases de efecto invernadero.

(Fuente: Automotive News)



Compañías tecnológicas dominan "Fortune 500":

Las compañías tecnológicas dominaron la lista "Fortune 500" de este año, con la inclusión de Apple, Amazon, Alphabet, Microsoft e IBM, entre las 50 mayores en los Estados Unidos, dijo un despacho de la

agencia china Xinhua fechado en Nueva York. Apple cayó del tercer lugar el año pasado a la cuarta posición a pesar de registrar un incremento de 6% en las ventas anuales, pero se mantiene con ganancias netas de más de US\$ 48.000 millones, según la lista. Amazon se incorporó al "Top 10" por primera vez y continúa con un crecimiento destacado, las ventas han aumentado en dos años alrededor de US\$ 70.000 millones.

Apple, Alphabet, Microsoft y Amazon eran hasta el 29 de marzo las cuatro con mayor valor mercado, según la lista. Son seguidas de Berkshire Hathaway, Facebook y JPMorgan Chase. Fortune hace cada año una lista de las mayores compañías del mundo por ingresos y la del 2018 es su lista Nº 64. Las 500 compañías de Fortune de este año representan dos terceras partes del PIB de Estados Unidos con US\$ 12,8 billones en ingresos, US\$ 1 billón en beneficios, US\$ 21,6 billones en valor de mercado y 28,2 millones de empleados.

Walmart, Exxon Mobil, Berkshire Hathaway, Apple, UnitedHealth Group, McKesson, CVS Health, Amazon, AT&T y General Motors fueron las 10 mayores compañías de este año. Exxon Mobil y General Motors han estado en la lista todos los años desde que se empezó a realizar en 1955.

(Fuente: Agencia EFE)

Ford y Toyota sufrirán por recortes anunciados:

El futuro de la industria automotriz está siendo puesto a prueba, y puede que las tribulaciones de Ford Motor Co. y Toyota Motor Corp. ofrezcan algunas lecciones, señaló el periódico 'Gestión' en un artículo distribuido por la agencia Bloomberg. Recientemente el Presidente de Ford, dijo que los accionistas deberían esperar algunos cambios bastante grandes el próximo año luego que el segundo mayor fabricante de automóviles de Estados Unidos tuviera que detener la producción de su popular camioneta F-150 debido a un incendio en una planta proveedora y sufriera bloqueos a las importaciones en China. Eso seguiría a algunos drásticos cambios que ya fueron anunciados a principios de año. Para lidiar con un debilitado mercado de sedanes, Ford dijo que suspenderá la producción de ciertos modelos en América del Norte, además de que duplicará los recortes de costos con el objetivo de reducir los gastos en casi US\$ 26.000 millones en los próximos cuatro años.

Mientras tanto, en una reciente llamada para discutir las ganancias, los ejecutivos de Toyota mencionaron en repetidas ocasiones una palabra tabú. Toyota solo gasta cerca del 3,6% de las ventas en I+D, menos que sus pares, pero se habló mucho sobre una revolución del siglo y automatización con un toque humano, todo lo cual requiere inversión.

Ventas vehículos Mayo 2018⁽¹⁾: 269 unidades. (80,3% Nac. 19,7% Imp.) -o- **Producción vehículos Mayo 2018**⁽¹⁾: 66 unidades.
Inflación (extra oficial) Mayo 2018⁽²⁾: 110,1% **Anualizada**⁽²⁾: 24,571% -o- **Tasas de Interés Abr. 2018**⁽³⁾: Activa 21,93%; Pasiva 14,58%
Prestraciones Abr. 2018⁽³⁾: 18,26% -o- **Cesta petrolera venezolana** (21 al 25/05/2018) ⁽⁴⁾: 406,31 Yuanes (US\$ 63,28).
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)



Los inversionistas esencialmente ignoraron el hecho de que el repunte de las ganancias de Toyota proviene de reducir los costos más o menos al mismo ritmo que siempre lo ha hecho. La firma japonesa también presentó una sombría perspectiva de ventas. Al igual que cualquier compañía automotriz que se dirige a territorio incierto, Toyota y Ford van por la vía de los recortes de costos. Las reducciones en Ford han sido mucho más pronunciadas que en Toyota. La gran pregunta es ¿hasta dónde se pueden recortar los costos sin erosionar el gasto en I+D?

Ford gasta más del 5% en I+D como porcentaje de las ventas netas. Tiene 16 vehículos eléctricos que saldrán al mercado para el 2022, y durante el mismo período tiene la intención de reducir miles de millones del presupuesto. A principios de este año, Ford dio a conocer un plan de US\$ 11.000 millones para invertir en electrificación. La I+D aumentó un 9,6% el año pasado, en comparación con el 2,6% de Toyota. Dichos desembolsos obviamente afectan las ganancias y representan gastos en un futuro indeterminado. Toyota, por su parte, recientemente creó una división de autos eléctricos, después de enfocarse en baterías de estado sólido durante muchos años. Su participación en el mercado de automóviles híbridos también ha disminuido. Este enfoque exclusivo en el recorte de costos no es nuevo, y no siempre se ha desarrollado según lo previsto. Para limitar los gastos, los fabricantes de automóviles tradicionalmente han ejercido presión sobre los proveedores. Eso ha llevado a una consolidación de los productores de partes, pero también ha creado una dependencia indeseable de un puñado de proveedores. El incendio que afectó a Meridian Magnesium Products of America es un ejemplo que afecta no solo a Ford, sino que también a General Motors, BMW y Fiat Chrysler Automobiles. Goldman Sachs Group Inc. estima que Ford tendrá un impacto de US\$ 350 millones en la Ebit por cada semana que la producción esté detenida.

(Fuente: Bloomberg)

Nueva generación de vehículos Chevrolet 2019: Todos los nuevos modelos Chevrolet se construirán sobre una nueva plataforma, destinada a la producción de modelos de tamaño subcompacto para los mercados emergentes y desarrollados en conjunto con la firma china SAIC-Wuling. General Motors no está dispuesto a perder el liderazgo en los países de América del Sur y, por ello, están trabajando en una nueva familia de vehículos que sustituirá a los actuales Chevrolet Sail, Onix/Prisma, Spin y Cobalt, y adicionará una SUV del segmento B que tomará el lugar de la Tracker, escribió Oscar Julián Restrepo en la revista virtual "El Carro Colombiano".

Según información divulgada por la agencia Reuters, el estreno de esta nueva línea de modelos se llevará a cabo en el 2019, tanto en China como en América Latina, utilizando una nueva plataforma desarrollada y construida en conjunto con SAIC-Wuling, socia china de GM, con el objetivo de reducir costos de producción en las naciones emergentes. Esta nueva línea es conocida internamente como Global Emerging Markets (GEM) y llegará a países como Brasil, China, India, México, entre otros. El planeamiento que ya fue divulgado por GM muestra que esa gama será formada por los sucesores de los modelos mencionados, además de la mini SUV basada en el prototipo Chevrolet FNR-X.

La próxima generación del Chevrolet Cobalt ya se dejó ver realizando pruebas en Brasil, en imágenes publicadas por el portal Motor1 de Brasil. El Cobalt es el modelo más grande de la línea GEM y con la revitalización del segmento de sedanes compactos, tiene sentido que éste sea el primero en aparecer. Finalmente, Chevrolet deberá estrenar un propulsor tri cilíndrico de 1,0 litro en los próximos Onix/Prisma, dejando el motor de 1,4 litros Turbo Ecotec de la Tracker en modelos más grandes. El sedán mostrará la nueva identidad visual de la marca para toda la línea, que pudiera ser inspirada en el citado prototipo FNR-X. El primer modelo de la plataforma GEM será el posible reemplazo del Chevrolet Sail, que internamente se conoce como Proyecto K216, dando origen a un sedán y un hatchback que serán exclusivos para ese mercado. Entre tanto, la reducción en los costos de producción redundará en inversiones para mejorar los sistemas de seguridad y conectividad de los modelos más costosos de Chevrolet.

Con esta noticia se podría explicar que GM Colmotores no tenga planes de ensamblar y/o producir el Sail de tercera generación en Colombia

ante la inminencia de que el reemplazo del subcompacto aparezca en menos de un año.



Chevrolet FNR-X Concept, un "crossover" híbrido
(Fuente: Motor On Line)

Mitsubishi Lancer se convertirá en SUV: Al igual que el Eclipse, Mitsubishi también está pensando convertir en un SUV al emblemático Lancer y que se ubicaría entre el ASX y el Eclipse Cross. El boom de los crossover y SUV ha hecho que prácticamente todas las marcas tengan un vehículo en este segmento. Mitsubishi, no solo tiene autos ahí, sino que ha reinventado alguno de sus emblemáticos modelos. Pasó con la Mitsubishi Eclipse Cross, por ejemplo. El vehículo que en su momento fue un coupe, ahora es un crossover que, de hecho, ya está a la venta en algunos mercados. La misma suerte correría el emblemático Lancer. En el 2017, el Lancer salió del mercado luego de presentarse por primera vez en 1973 y volvería a producirse aunque en distinta carrocería. Así lo dejó entrever Trevor Mann, Director de Mitsubishi Motors, en una entrevista con AutoExpress, en la que indicó que estará entre la ASX y el Eclipse Cross. Asimismo, se supo que se basará en el Mitsubishi e-Evolution Concept, que se presentó en el Salón de Tokio 2017. Sin embargo, antes de que esto pase, Mitsubishi tiene otros proyectos. "Renovaremos por completo la ASX, Outlander y L200, para luego hacer lo propio con la Montero. Después de todo eso recién llegará el Lancer", dijo Mann. Una noticia que, sin duda, no le gustará mucho a los fanáticos del emblemático Lancer. Vale recordar que Mitsubishi es ahora parte de la Alianza Renault-Nissan, con cuya valiosa sinergia está experimentando un repunte en ventas y desarrollo de nuevos productos para un portafolio más competitivo.



El reinventado Mitsubishi Lancer
(Fuente: Motor On Line)

Ventas vehículos Mayo 2018⁽¹⁾: 269 unidades. (80,3% Nac. 19,7% Imp.) -o- **Producción vehículos Mayo 2018**⁽¹⁾: 66 unidades.
Inflación (extra oficial) Mayo 2018⁽²⁾: 110,1% **Anualizada**⁽²⁾: 24.571% -o- **Tasas de Interés Abr. 2018**⁽³⁾: Activa 21,93%; Pasiva 14,58%
Prestaciones Abr. 2018⁽³⁾: 18,26% -o- **Cesta petrolera venezolana** (21 al 25/05/2018)⁽⁴⁾: 406,31 Yuanes (US\$ 63,28).
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)



PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS Y TIPOS DE CAMBIO EN VENEZUELA
-Mayo 2018-

DIA	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo WTI (US\$/barril)	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)	Tipo de cambio (Bs./Euro) DICOM II
1	546,00	2.258,00	1.925,00	6.777,50	13.610,00	68,57	2.336,00	3.100,50	83.345,10
2	548,00	2.269,00	1.925,00	6.785,00	13.915,00	67,75	2.320,00	3.065,50	83.345,10
3	549,00	2.349,00	1.925,00	6.837,00	13.985,00	68,45	2.279,00	3.028,00	83.345,10
4	550,00	2.316,00	1.890,00	6.783,00	13.835,00	68,45	2.274,00	2.968,00	83.818,00
7	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	69,80	N.D.	N.D.	83.818,00
8	550,00	2.384,00	1.925,00	6.722,00	13.940,00	70,50	2.301,50	3.066,00	83.818,00
9	550,00	2.295,00	1.925,00	6.786,00	13.790,00	71,13	2.291,00	3.066,00	83.818,00
10	550,00	2.327,00	1.930,00	6.862,00	13.810,00	71,39	2.300,00	3.072,00	83.818,00
11	550,00	2.273,50	1.930,00	6.869,00	13.910,00	70,49	2.332,00	3.080,00	83.678,00
14	550,00	2.285,50	1.930,00	6.828,00	14.320,00	71,13	2.380,00	3.020,50	83.678,00
15	548,00	2.302,50	1.920,00	6.800,00	14.365,00	71,57	2.350,00	3.038,00	83.678,00
16	546,00	2.319,50	1.900,00	6.773,50	14.410,00	71,31	2.321,00	3.055,00	83.678,00
17	549,00	2.280,00	1.875,00	6.838,00	14.580,00	71,49	2.325,00	3.053,00	83.678,00
18	539,50	2.297,00	1.840,00	6.783,50	14.750,00	71,35	2.330,50	3.080,50	92.665,12
21	535,00	2.281,00	1.843,00	6.857,50	14.725,00	71,28	2.389,00	3.059,50	92.665,12
22	530,00	2.265,50	1.845,00	6.931,50	14.700,00	72,24	2.448,00	3.038,50	92.665,12
23	529,00	2.227,00	1.800,00	6.800,00	14.510,00	72,20	2.441,00	3.006,00	92.665,12
24	529,00	2.271,00	1.885,00	6.835,00	14.525,00	71,84	2.502,00	3.022,00	92.665,12
25	522,00	2.282,00	2.020,00	6.886,00	14.840,00	70,71	2.465,00	3.048,00	93.216,00
28	555,00	2.280,00	2.010,00	6.884,00	14.830,00	67,88	2.464,00	3.047,00	93.216,00
29	526,50	2.260,00	1.905,00	6.841,50	14.880,00	67,88	2.423,00	3.080,00	93.216,00
30	522,00	2.265,50	1.800,00	6.810,00	14.870,00	66,73	2.421,00	3.107,00	93.216,00
31	522,00	2.285,50	1.820,00	6.825,00	15.200,00	68,21	2.445,50	3.100,00	93.216,00

Los días que no aparecen reflejados (N.D.) son porque son días feriados o bancarios, y la información no estuvo disponible en la fuente consultada

	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) (US\$/barril)	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)
Variación 31/05/2018 vs. 30/04/2018	-6,0%	2,8%	-5,0%	0,6%	10,8%	0,2%	4,4%	-2,2%
Variación 31/05/2018 vs. 28/02/2018	-12,1%	5,9%	-0,5%	-1,8%	10,1%	10,7%	-3,4%	-11,4%
Variación 31/05/2018 vs. 30/11/2017	-6,7%	12,4%	-2,4%	0,9%	34,6%	18,8%	-1,2%	-3,0%
Variación 31/05/2018 vs. 31/05/2017	20,6%	19,1%	10,3%	21,5%	72,5%	41,2%	17,9%	20,5%

NOTAS: N.D.: Información no disponible en la fuente consultada

FUENTES: London Metal Exchange -LME- para Acero, Aluminio primario y aleado, Cobre, Níquel, Plomo y Zinc
West Texas Intermediate -WTI- para petróleo, tomado de www.preciopetroleo.net
Tipos de Cambio (Bs./US\$): Página web del Banco Central de Venezuela -BCV-

Ventas vehículos Mayo 2018⁽¹⁾: 269 unidades. (80,3% Nac. 19,7% Imp.) -o- **Producción vehículos Mayo 2018**⁽¹⁾: 66 unidades.
Inflación (extra oficial) Mayo 2018⁽²⁾: 110,1% **Anualizada**⁽²⁾: 24.571% -o- **Tasas de Interés Abr. 2018**⁽³⁾: Activa 21,93%; Pasiva 14,58%
Prestaciones Abr. 2018⁽³⁾: 18,26% -o- **Cesta petrolera venezolana** (21 al 25/05/2018) ⁽⁴⁾: 406,31 Yuanes (US\$ 63,28).
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)