



Boletín Informativo No. 07/2018: Tips Económicos, Abril 2018

16 de Abril, 2018

Comisión de Relaciones Institucionales y con los Asociados

Contenido

✓ Impacto de un embargo petrolero en el país	Pag. 1
✓ CEPAL estima en 5,5% la caída del PIB en 2018	Pag. 1
✓ China se mantiene al margen ante crisis financiera .	Pag. 1
✓ Se ha retrocedido 60 años en crecimiento económico	Pag. 2
✓ Trump y la guerra comercial con China	Pag. 2
✓ OPEP prevé aumento de bombeo en 2018	Pag. 2
✓ Se fabricaron 97,3 millones de vehículos en el 2017 .	Pag. 3
✓ 80% de los latinoamericanos comprarían un vehículo eléctrico	Pag. 3
✓ GM recortará 5.000 empleos en Corea del Sur	Pag. 3
✓ El Pacífico en 2020 será el 60% de la producción	Pag. 4
✓ Geely intenta adquirir acciones de FCA o Fiat	Pag. 4
✓ Chery lanzó el Arrizo 3 en el mercado chileno	Pag. 4
✓ Precios materias primas y tipos de cambio Mar 2018.	Pag. 5

Impacto de un embargo petrolero en el país: Ya Washington aplicó sanciones contra el presidente Nicolás Maduro y altos funcionarios y prohibió a ciudadanos y empresas estadounidenses negociar deuda de Venezuela y su estatal petrolera PDVSA. Ahora bien, el eventual embargo petrolero evocado recientemente por el secretario de Estado Norteamericano, Rex Tillerson, quien dijo analizar opciones para mitigar sus posibles secuelas, entre las cuales diversos expertos consultados respondieron lo siguiente.

Estados Unidos es el principal cliente de Venezuela, que obtiene 96% de sus ingresos del crudo y cuya industria enfrenta una severa caída de la producción y dificultades financieras. Según la Agencia de Energía Estadounidense, recibió de Venezuela unos 600.000 barriles diarios en 2017, lo cual equivale a un tercio de las ventas del país. Pero ello representa 75% del flujo de caja de Venezuela, por lo que un embargo sería el peor escenario, en opinión del economista César Aristimuño. Añade que un tercio de la producción (de 1,6 millones de barriles diarios según la OPEP) se destina a pagar deuda con China y Rusia y a acuerdos de cooperación con el Caribe. Otra fracción alimenta el consumo interno, con gasolina casi regalada: un dólar del mercado negro compra 214.000 litros de gasolina. Además, Venezuela importa desde Estados Unidos unos 160.000 barriles diarios de crudo liviano para procesar su petróleo pesado, que podría obtener de Argelia o Nigeria aunque a mayor costo, según lo indica el experto Orlando Ochoa.

Según los últimos datos de PDVSA, la producción venezolana experimenta su peor derrumbe en 30 años (excluido un paro petrolero entre diciembre de 2002 y febrero de 2003). Hoy extrae la mitad de lo que obtenía hace una década. **"Su flujo de caja se deteriorará aún más"** por esa caída y posibles nuevas sanciones, estima la consultora Eurasia Group. Aunque los precios se recuperan, con su crudo rondando US\$ 60 por barril, Venezuela y PDVSA fueron declaradas en default parcial por pagos atrasados de deuda. En recesión desde 2014, el país tiene una deuda externa de unos US\$ 150.000 millones. La consultora Ecoanalítica proyecta en US\$ 24.800 millones los ingresos petroleros en 2018, con compromisos de deuda por US\$ 8.000 millones.

Por otro lado, un 8% de las compras de crudo de Estados Unidos proviene de Venezuela. Las sanciones del gobierno de Donald Trump podrían ir en dos sentidos: restringir sus compras o frenar las ventas de crudo liviano, según James Williams, de la consultora WRTG Economics. Washington podría tener a México y Canadá como principales sustitutos del crudo venezolano, añade Williams, quien resalta que las importaciones desde Venezuela vienen reduciéndose. Pero restringir compras afectaría a refinerías como Citgo (filial de Pdvsa), Valero Energy Corp, PBF o Philips, que perderían fuentes de suministro y **"esto significaría aumentos en los precios de la gasolina"**, apuntó Williams. En 2017, Valero anunció medidas para reducir su dependencia de Venezuela y la OPEP, aunque Ochoa remarca que el suministro para las refinerías estadounidenses de la Costa del Golfo de México **"no se puede reemplazar tan fácil"**.

Pero incluso gobiernos críticos de Maduro las rechazan. **"México no va a imponer sanciones petroleras"**, advirtió el secretario mexicano de Energía, Pedro Joaquín Coldwell, preocupado por **"las repercusiones que podrían tener sobre los venezolanos y países del Caribe"**.

Venezuela sufre una hiperinflación que el FMI proyecta en 13.000% para 2018, y una escasez crónica de alimentos y medicinas. Esta situación ha provocado el éxodo de unas 500.000 personas hacia la vecina Colombia y 40.000 a Brasil desde 2017, según autoridades de ambos países.

El impacto político sería incierto. **"Se confunden quienes creen que el aislamiento y las sanciones afectarán solo al gobierno. El impacto esperado es demoledor sobre la economía y lo viviremos todos (...) sin garantía de cambio político"**, escribió en Twitter Luis Vicente León, de la encuestadora Datanálisis. Maduro, con probabilidades de ser reelegido hasta 2025 en los comicios aplazados a mayo, asegura estar preparado para posibles sanciones. Un 75% reprueba al mandatario, según Datanálisis, pero casi 90% rechaza un embargo. **"Las sanciones deberían llevar al gobierno a negociar, pero ¿van a ceder? Han demostrado hasta ahora absoluta indiferencia ante el rápido deterioro socio-económico"**, estimó Ochoa.

(Fuente: El Estímulo)

CEPAL estima en 5,5% la caída del PIB en 2018: La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (CEPAL) prevé que en Venezuela disminuya la caída de su PIB a 5,5% en 2018 frente a la caída de 9,5% de 2017. El organismo aseguró que el repunte de la economía de Brasil impulse el crecimiento económico en Latinoamérica durante los próximos años. Las proyecciones favorables se unen a la previsiones de otros países que venían creciendo a tasa moderadas y que tendrán una aceleración de la actividad económica.

La mayor tasa de expansión de la región se espera que se produzca en Panamá, con un 5,5% tras crecer en 5,3% en 2017, seguido de República Dominicana que pasará de 4,9% a 5,1% y Nicaragua avanzará de 4,9% a 5%. Argentina crecerá 2,2%, Bolivia un 4,0%; Ecuador un 1,3%; Paraguay un 4%; y Uruguay aumentará su PIB un 3,2%.

En consonancia con la mejora del crecimiento económico, se espera que la tasa de desempleo comience disminuir a partir del 2018, después de que entre 2016 y 2017 la desocupación urbana aumentase de 8,9% a 9,4% por un aumento de la tasa de participación y un estancamiento en la tasa de ocupación. A juicio de este organismo de la Organización de las Naciones Unidas, eso plantea una gran oportunidad para que América Latina y el Caribe pueda ampliar su espacio de política económica a fin de sostener el ciclo expansivo.

(Fuente: El Nacional)

China se mantiene al margen ante crisis financiera: El gigante asiático evalúa mantenerse al margen frente a la crisis financiera que atraviesa Venezuela. Ante esto, el flujo de efectivo que llegaba desde Asia se detuvo hace casi tres años, una vez que flexibilizaron la forma de pago, como solicitó el atribulado Gobierno de Maduro, viendo cómo la caída de los precios del petróleo, su principal fuente de ingresos, profundizaba la recesión y la escasez de bienes.

Desde entonces, Venezuela ha propuesto alternativas en las que su aliado puede servir de salvavidas financiero, pero el Banco de Desarrollo de China probablemente solo extienda un período de gracia que concede a Maduro desde 2016 y permite al país pagar únicamente intereses y no el capital de los préstamos otorgados, dijeron las fuentes. **"Dada la caída de la producción de petróleo en Venezuela, es natural que los bancos chinos no renueven sus créditos"**, dijo una fuente de la industria petrolera china que pidió no ser identificada.

Pero frente a la posibilidad de que las instituciones suspendan esas facilidades de pago, otra fuente en Pekín dijo, citando un viejo proverbio local, que China no **"lanzará piedras a quien ha caído en un pozo"**.

Ventas vehículos Marzo 2018₍₁₎: 184 unidades. (71,7% Nac. 28,3% Imp.) -o- **Producción vehículos Marzo 2018**₍₁₎: 80 unidades.
Inflación (extra oficial) Marzo 2018₍₂₎: 67,0% **Anualizada**₍₂₎: 8.800% -o- **Tasas de Interés Feb. 2018**₍₃₎: Activa 22,58%; Pasiva 14,51%
Prestaciones Mar. 2018₍₃₎: 18,55% -o- **Cesta petrolera venezolana** (19 al 23/03/2018) ₍₄₎: 379,09 Yuanes (US\$ 59,89).
(Fuentes: Cavenez₍₁₎, Comisión de Finanzas AN₍₂₎, BCV₍₃₎, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería₍₄₎, y cálculos propios)



Venezuela debe a su socio en Asia unos US\$ 19.300 millones, según una fuente de la industria financiera venezolana que ha rastreado la información con contactos en ambos países. Cerca de US\$ 10.400 millones faltan por pagar de un préstamo a largo plazo que en 2010 se firmó por unos US\$ 20.000 millones, según esos datos. Otros US\$ 8.400 millones se adeudan en un mecanismo de financiamiento que entrega, en tres tramos renovables, unos US\$ 5.000 millones cada vez que terminan de pagar esos montos con crudo, indicó la fuente.

(Fuente: Gerente)

Se ha retrocedido 60 años en crecimiento económico:

José Manuel Puente, economista y profesor del Instituto de Estudios Superiores de Administración (IESA), indicó que el PIB de Venezuela en el año 2017 es similar al que tenía en el año 1955, por lo que el país retrocedió 60 años en términos de crecimiento económico. *“Es la crisis más aguda que se haya vivido en América en los últimos 40 años. La pérdida de 35% del PIB en cuatro años es muy superior a la crisis de Bolivia de 1981 a 1985 en la que decreció 9,5% o Argentina entre 1998 y 2002 cuando la contracción fue de 18,36%”*, indicó Puente en el foro Perspectivas 2018 llevado a cabo por el IESA.

En cuanto a términos de inflación, el economista indicó que Venezuela en los últimos 10 años estuvo entre los países con la inflación más alta del mundo. Situación que llevó a que el poder de compra del salario se redujera y el país ahora tenga el ingreso mínimo más bajo de los últimos 29 años. Puente advirtió que durante este año se realizarán brutales restricciones de dólares al aparato productivo del país para que el Estado pueda pagar los compromisos internacionales que, de acuerdo con su información, es de US\$ 90.000 millones. El profesor del IESA indicó que se deben buscar recursos financieros para fortalecer el sector externo, reconstruir la industria petrolera y buscar ayuda financiera. Sobre un proceso de dolarización en el país, explicó que bajaría la hiperinflación rápidamente. Sin embargo, genera dilemas en cuanto a la sostenibilidad del crecimiento económico. *“Para que una economía salga del ciclo recesivo tiene que instrumentar una política económica distinta. La economía no está quebrada pero sí muy mal manejada. El problema no haber hecho antes las reformas económicas”*.

A pesar de lo agudo de la crisis, Puente explicó que, en el caso de las empresas, deben apalancarse en el crédito barato en bolívares y no endeudarse en dólares, así como la reducción de lapsos en las cuentas por cobrar. *“Venezuela sigue siendo una de las economías de mayor potencialidad en América Latina. Las historias no son lineales y las economías pueden cambiar. Si la empresa puede proveer servicios en dólares, puede ser una gran oportunidad. A pesar de los grandes problemas, existen soluciones”*, sentenció.

(Fuente: El Nacional)

Trump y la guerra comercial con China:

El presidente de USA, Donald Trump, amenazó con imponer un arancel global del 25% a las importaciones de acero y del 10% a las de aluminio para tratar de frenar las prácticas abusivas de países como China o México, que estaban provocando una deslocalización de empleo y actividad en USA. La intensa actividad diplomática desencadenada por ese anuncio ha tenido su recompensa en el caso de los socios americanos y europeos. Trump anunció recientemente que la Unión Europea, Brasil, Argentina, México, Canadá y Australia, se libran de momento de la aplicación de esos recargos. Horas antes del anuncio, el presidente de la Comisión Europea, Jean-Claude Juncker, se había mostrado optimista con respecto a la posibilidad de que las empresas europeas se vieran exoneradas. Pero esa es solo una victoria parcial, fuentes gubernamentales ya deslizaron que es una medida temporal y que estará sujeta a negociaciones. En el caso de Canadá y México estará ligada a la mejora del tratado de libre comercio entre las tres naciones. Trump, sin embargo, los aplicó de forma inmediata a China y Japón. Y en el caso del gigante asiático fue mucho más allá al imponerle aranceles por un importe de US\$ 60.000 millones para un gran número de bienes, al margen del acero y el aluminio. El argumento oficial norteamericano, responsabiliza directamente a China de ser el causante de que USA tenga el mayor déficit comercial del mundo, por encima del medio billón de dólares. De ellos, US\$ 375.000 millones son el resultado de las masivas compras de tecnología y productos de consumo a China. Sin embargo hay otros tres países (México, Japón y Alemania), cuyas ingentes exportaciones a USA también son los culpables del abultado desfase comercial. México y Alemania quedan

eximidos por ahora de los aranceles, mientras que Japón, que tiene un saldo excedentario con USA de US\$ 68.800 millones (el tercero más alto por detrás de México), sí se verá afectado. Trump denunciara á China ante la Organización Mundial de Comercio por prácticas abusivas en materia de propiedad intelectual y reclamará a Pekín que reduzca en unos US\$ 100.000 millones el superávit comercial que tiene en la actualidad con USA. El Ejecutivo estadounidense recurrió al artículo 301 de la Ley de Comercio Exterior, en vigor desde 1974, para iniciar una investigación sobre el supuesto robo de propiedad intelectual estadounidense y la transferencia forzada de tecnología por parte de China. Los primeros cálculos estimaban un daño cercano al billón de dólares, lo que habría servido como base para el inicio de las hostilidades. Michael Kagan, gestor de Clearbridge, filial de Legg Mason, precisa que esa norma deja margen a las autoridades estadounidenses más allá de los aranceles. *“Podría bloquear cualquier inversión china en su territorio, restringir la capacidad de las empresas chinas para hacer negocios en USA, colaborar con otros socios comerciales para aislar al país asiático y limitar el acceso a suelo estadounidense de los ciudadanos chinos mediante la concesión limitada de visados”*, remarca.

¿Qué impacto puede tener esta guerra comercial con China en las empresas de EE UU? Kagan resalta que la imposición de aranceles a las exportaciones chinas a suelo estadounidense perjudicaría a más empresas cotizadas de las que beneficiaría. *“El sector aeronáutico, el automovilístico, el de los cultivos agrícolas, el de los semiconductores y el de productos químicos serían los más afectados por esa guerra”*. En el otro lado, acero, aluminio, telecomunicaciones, mobiliario y el textil serían algunas de las industrias cuya actividad y empleo se verían impulsadas por una reducción de las importaciones chinas.



(Fuente: Cinco Días)

OPEP prevé aumento de bombeo en 2018:

La OPEP revisó al alza su pronóstico sobre el aumento de la producción petrolera de sus competidores en 2018, al cifrarlo en 1,66 millones de barriles diarios (mbd). En su informe mensual, la OPEP revela que ha tenido que corregir sus estimaciones porque el incremento de la producción, sobre todo de Estados Unidos, ha sido mayor de lo esperado en los primeros meses del año. Solo en USA prevén un incremento anual de 1,46 mbd, gracias sobre todo al auge del petróleo de esquisto. *“Para 2018 se espera un crecimiento mayor (de la oferta petrolera) en función del incremento proyectado en la producción de petróleo de esquisto”*, que a su vez refleja *“un ambiente de mejores precios no sólo para los productores de esquisto, sino también para otros países como Canadá, Reino Unido, Brasil y China”*, indican. En total, estiman que sus rivales bombearán una media de 59,53 mbd en 2018, un 2,87% más que en 2017, y llegarán a un máximo de 60,10 mbd en diciembre próximo. Frente a ello, los catorce miembros de la OPEP y otros diez productores aliados, como Rusia y México, se han comprometido a mantener limitadas sus extracciones durante todo el año, en el marco del recorte pactado a fines de 2016 para retirar del mercado 1,8 mbd con el fin de apuntalar el precio del barril. De hecho, de acuerdo con el informe, la producción conjunta de los países de la organización bajó en febrero hasta 32,18 mbd, (77.100 bd menos que en enero), debido sobre todo a la caída del bombeo de Venezuela (52.400 bd menos), Emiratos Árabes Unidos (34.300 bd menos) e Irak (25.500 bd menos). En cuanto a la demanda mundial de crudo, el documento vaticina que se situará este año en una media de 98,63 mbd, o sea un 1,64% más que en 2017. Estas cifras han sido marginalmente corregidas al alza y se basan en un sólido crecimiento de la economía mundial.

(Fuente: El Mundo, Economía & Negocios)

Ventas vehículos Marzo 2018(1): 184 unidades. (71,7% Nac. 28,3% Imp.) -o- **Producción vehículos Marzo 2018**(1): 80 unidades.
Inflación (extra oficial) Marzo 2018(2): 67,0% **Anualizada**(2): 8.800% -o- **Tasas de Interés Feb. 2018**(3): Activa 22,58%; Pasiva 14,51%
Prestaciones Mar. 2018(3): 18,55% -o- **Cesta petrolera venezolana** (19 al 23/03/2018) (4): 379,09 Yuanes (US\$ 59,89).
(Fuentes: Cavenez(1), Comisión de Finanzas AN(2), BCV(3), Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería(4), y cálculos propios)



Se fabricaron 97,3 millones de vehículos en el 2017: El tirón productor de vehículos de Brasil y también de Francia amenaza el octavo puesto de España dentro de los fabricantes mundiales de automóviles. El país amazónico incrementó su ensamblaje un 25,2% el año pasado, hasta casi los 2,7 millones de unidades, según los datos facilitados por la Organización Internacional de Constructores de Automóviles (OICA). De este modo Brasil se colocó en novena posición por detrás de España, país que repite la octava posición pese a haber reducido su fabricación de vehículos en un 1,3%, hasta los 2,84 millones. Solo unas escasas 140.000 unidades separan a un país de otro, lo que hace pensar que si Brasil sigue con la recuperación de su mercado interno, podría superar a España en el 2018. Francia, el décimo productor del mundo, aumentó en 2017 su producción de vehículos un 6,5% hasta alcanzar 2.227.000 unidades. La patronal española de fabricantes de coches ANFAC comentó estos datos y señaló que este crecimiento se debe al hilo "a las reformas que han comenzado a implementarse bajo el mandato del Presidente Emmanuel Macron". "De repetirse un crecimiento así, amenazaría el puesto español", apuntaban desde ANFAC. Y para España es muy difícil escalar posiciones, toda vez que el inmediato competidor es México y el salto en unidades es muy grande. El país azteca registró un crecimiento del 13% en el año, hasta los cuatro millones de unidades ensambladas y más de un millón de vehículos producidos más que en España.

China repite como primer productor mundial con 29 millones de unidades, un 3% más, seguido de USA, que redujo su ensamblaje un 8%, hasta los 11,1 millones de vehículos. Tras ellos, Japón, que creció hasta los 9,7 millones de automóviles, un 5,3% más. Alemania, India y Corea del Sur completan el Top 10 de fabricantes mundiales. Así, en total en el año 2017 se fabricaron 97,3 millones de vehículos en todo el mundo, un 2,4% más que en el 2016. El 55% de toda esta fabricación salió de Asia y el 23%, de las factorías europeas. Sin embargo, la previsión de producción para el año 2018 es de un crecimiento muy escaso, del 1% según la OICA, hasta alcanzar los 98 millones de unidades. Y es que el Presidente de la OICA, Mathias Wissman, explicó en la rueda de prensa en el marco del Salón Internacional del Automóvil de Ginebra, que "el año pasado, el crecimiento económico fue una constante en prácticamente todas las regiones del mundo". "Incluso Brasil y Rusia han dejado atrás la recesión y empiezan a crecer con fuerza", señaló. Sin embargo, Wissman hizo mucho hincapié en las incertidumbres que se ciernen sobre el sector debido a "las políticas proteccionistas que se están poniendo en marcha en muchos países". Se refirió directamente al anuncio del Presidente de USA, Donald Trump, de establecer aranceles sobre los vehículos importados a su país desde la UE. "No hay ningún país del mundo que pueda cubrir su demanda interna de automóviles por sí solo ni las fábricas de una región pueden sobrevivir sirviendo solo a su zona. Es por eso que el acceso libre a los mercados y la eliminación de las barreras comerciales son muy importantes para el crecimiento y la prosperidad de la economía mundial", afirmó. Y lo mismo aseguró para las redes de proveedores que suponen el 75% del valor del vehículo. La OICA abogó también "por unos estándares tecnológicos mundiales, porque no tiene sentido, en un mercado global, que cada región tenga sus propias reglas", señaló. Además, pidió que se "equilibren las políticas medioambientales de reducción de emisiones contaminantes con el desarrollo y amortización de la tecnología y la industria". En particular, reclamó que Europa "se coordine con el resto de países para tener una política común al respecto del CO₂, que no entienda de fronteras".
(Fuente: Euro News)

80% de los latinoamericanos comprarían un vehículo eléctrico: Según un estudio encargado por Nissan en América Latina, 8 de cada 10 personas están abiertos a la compra de un vehículo eléctrico. En el estudio realizado por la empresa C230, se observa que, con acciones adecuadas, la región tiene oportunidades de acelerar la adopción de vehículos eléctricos y autónomos. El estudio fue elaborado mediante la aplicación de un cuestionario virtual a 5.769 personas (hombres y mujeres entre 18 y 65 años) de cinco países de América Latina (Argentina, Brasil, Chile, Colombia y Perú) entre 22 y 23 de febrero de 2018. Las preguntas de los cuestionarios se desarrollaron para recopilar información sobre la percepción de la movilidad, la percepción de vehículos eléctricos y la percepción de vehículos autónomos en América Latina.

Los resultados del estudio fueron compartidos en el Nissan Futures América Latina, celebrado en Sao Paulo, Brasil. En el evento, Nissan ha reiterado su compromiso de impulsar el futuro de la movilidad en la región a través de su visión de movilidad inteligente. El estudio también contribuyó a identificar otros datos relevantes sobre el tema, entre los que se destacan:

- Oportunidades para la introducción de vehículos eléctricos: El 80% de los encuestados estarían dispuestos a comprar un vehículo eléctrico, ya que lo consideran una solución que contribuye a la reducción de la contaminación ambiental; el 73% piensa que el abastecimiento de un vehículo eléctrico es más barato que los movidos a combustibles fósiles. Aunque hay una clara apertura para adquirir y aprender más sobre vehículos eléctricos, se han identificado algunas barreras, que los entrevistados expresan como las principales preocupaciones relacionadas con la adquisición de un vehículo eléctrico, tales como: el 75% considera que puede ser complicado encontrar un punto de recarga; el 60% se preocupa por el hecho de que la carga disponible en este tipo de vehículo puede no ser suficiente para completar los desplazamientos diarios; para el 63% de ellos, la preocupación es que el tiempo de carga de la batería sea muy largo.

- Mercados con oportunidades: El nivel de conocimiento y actitud hacia los vehículos con tecnología autónoma muestran que hay una oportunidad para explorar el tema en la región latinoamericana: sólo el 35% de las personas consultadas oyeron hablar de vehículos autónomos; sin embargo, el 69% dijo, tras explicación de la tecnología, que estarían dispuestos a usar un vehículo autónomo; más de la mitad, el 54%, expresó una opinión positiva sobre vehículos autónomos, principalmente sobre cómo esto puede ayudar a mejorar la movilidad y la seguridad en las calles de las ciudades latinoamericanas; el 58% de los encuestados considera que los vehículos autónomos mejorar la movilidad en sus ciudades y 6 de cada 10 consideran que sus viajes serían mucho más cómodos con este tipo de vehículo; es importante resaltar que el 70% considera que la ocurrencia de accidentes podría disminuir con el uso de vehículos autónomos y el 72% dijo que, en caso de ocurrencia, sería menos grave; finalmente, el 64% de las personas consultadas estarían dispuestas a comprar un vehículo autónomo si el costo fuera similar al de un vehículo normal.

Nissan anunció la llegada del Nissan Leaf 100% eléctrico a América Latina. El vehículo 100% eléctrico cero emisión será lanzado en una primera fase en Argentina, Brasil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, Uruguay y Puerto Rico durante el próximo año fiscal. Nissan también está considerando la introducción del Leaf en otros mercados de la región, incluyendo Perú y Panamá. Nissan Leaf es el vehículo eléctrico líder global de ventas, con más de 300.000 unidades vendidas desde que el modelo fue lanzado por primera vez en 2010.

(Fuente: Automotive News)



GM recortará 5.000 empleos en Corea del Sur:

La unidad surcoreana de General Motors planea recortar 5.000 puestos de trabajo, o alrededor del 30% de su fuerza laboral, pero mantendrá la producción estable si Seúl acepta su plan de inversiones por US\$ 2.800 millones para la deficitaria operación, según un documento visto por la agencia Reuters. El fabricante estadounidense de automóviles anunció que cerrará una fábrica en Gunsan, al suroeste de Seúl, y que estaba analizando el destino de sus otras tres plantas en Corea del Sur. La automotriz con sede en Detroit, que posee el 77% de GM Corea, está negociando con el gobierno de Corea del Sur una propuesta de reestructuración, mientras que un banco estatal surcoreano de desarrollo (KDB) posee una participación del 17% en la unidad. El principal socio chino de GM, SAIC Motor Corp. Ltd., controla el 6% restante. En el plan fue presentado al gobierno de Seúl, GM Corea propone reducir el número de empleados de cerca de 16.000 a 11.000. Debido a que solo 2.000 personas trabajan en las instalaciones de Gunsan, las otras fábricas también se verán afectadas. El documento no especificó cuándo ocurrirían los recortes laborales.

Ventas vehículos Marzo 2018₍₁₎: 184 unidades. (71,7% Nac. 28,3% Imp.) -o- **Producción vehículos Marzo 2018₍₁₎:** 80 unidades.

Inflación (extra oficial) Marzo 2018₍₂₎: 67,0% **Anualizada₍₂₎:** 8.800% -o- **Tasas de Interés Feb. 2018₍₃₎:** Activa 22,58%; Pasiva 14,51%

Prestaciones Mar. 2018₍₃₎: 18,55% -o- **Cesta petrolera venezolana** (19 al 23/03/2018) ₍₄₎: 379,09 Yuanes (US\$ 59,89).

(Fuentes: Cavenez₍₁₎, Comisión de Finanzas AN₍₂₎, BCV₍₃₎, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería₍₄₎, y cálculos propios)



La propuesta de GM puede poner al gobierno surcoreano en un aprieto, en un momento en que el Presidente Moon Jae-in, busca salvar miles de empleos, pero podría enfrentar una reacción pública si se usa el dinero de los contribuyentes como salvavidas para la automotriz estadounidense. El documento también mostró los planes de GM para crear más de 1.100 nuevos empleos en 10 años, además de construir dos nuevos vehículos utilitarios (SUV) y un motor de automóvil compacto en Corea del Sur. El gobierno ha dicho que decidirá si entrega apoyo a la automotriz después de realizar una revisión de los libros contables sobre lo que ha llamado una gestión opaca de GM de sus operaciones en el país. GM Corea se negó a comentar sobre los detalles de la propuesta. **"Reduciremos nuestra base de costos para hacer rentable nuestro negocio"**, dijo el portavoz de GM, que agregó que la empresa ha estado emprendiendo una serie de acciones de reestructuración.

(Fuente: Automotive News)

El Pacífico en 2020 será el 60% de la producción: Los polos industriales del automóvil se están desplazando del Atlántico al Pacífico y, debido a este cambio, en el 2020 China, la región del Sudeste Asiático y Latinoamérica serán las zonas en las que se concentrará el 60% de la producción mundial de vehículos y componentes. Esas son las conclusiones de un estudio que ha difundido la consultora española en comunicaciones y mercadeo directo Torres y Carrera y en el que ha destacado que otras de las claves de la industria para 2020 son la movilidad **"sostenible, más eficiente y segura"**, el vehículo conectado y autónomo, y el desarrollo de un modelo de negocio en el que las empresas de telecomunicaciones tendrán un papel fundamental. Según la consultora, desde el 2005 hasta ahora, China se ha convertido en el **"agente de referencia en la industria automotriz mundial"** al producir 28,5 millones de vehículos en el 2017, frente a 11,9 millones de Estados Unidos. La misma fuente ha señalado el incremento del 388% en la producción de vehículos de China entre 2005 y 2017 y su impulso al vehículo eléctrico, ya que el gobierno de la República Popular ha impuesto el desarrollo de este tipo de vehículos como medida de choque para combatir los altos niveles de contaminación. El año pasado se duplicaron las ventas de vehículos eléctricos en China y, para 2025, el gobierno le ha marcado como objetivo a los fabricantes vender 7 millones de vehículos de este tipo. Todas las regiones, excepto América, han aumentado su producción de vehículos, al mismo tiempo que la zona de Asia-Pacífico ha fabricado en conjunto **"más de la mitad de los automóviles del planeta"**. Las marcas occidentales **"no han sufrido tanto como sus países de origen"**, ha apuntado la consultora, porque las compañías han buscado la manera de desarrollar su capacidad productiva en China, en la mayor parte de casos a través de socios locales que **"se revelan como clave para su supervivencia"**.

En concreto, en estos momentos China cuenta con más de diez marcas nacionales y, aunque buena parte de ellas sea resultado de la colaboración con marcas occidentales, cada vez tienen una mayor entidad propia, como demuestra el incremento de sus exportaciones, sus implantaciones en otros países y la inversión creciente en I+D+i. Sin embargo, la producción fuera de los países de origen es la tónica dominante y los grandes grupos estadounidenses, como GM o Ford, han perdido su liderazgo histórico porque su capacidad para controlar el mercado nacional y desarrollarse internacionalmente ha sido insuficiente frente a la versatilidad de grupos como Toyota o Volkswagen, según la fuente.

Así, en la clasificación que ha elaborado la consultora sobre datos de OICA y la patronal europea de fabricantes ACEA, GM, Ford y Daimler Chrysler ocupaban en el 2005 los primeros puestos entre las marcas más vendidas (seguidas por Toyota y Honda), mientras que en el 2017, los tres primeros puestos los ocupan, respectivamente, Toyota, Volkswagen y Hyundai, seguidas por GM y Ford. En el pasado ejercicio se produjeron en el continente europeo más de 22 millones de vehículos, lo que convierte a la región en la segunda zona productora del planeta, por delante de América y por detrás de Asia-Pacífico.

(Fuente: Motor On Line)

Geely intenta adquirir acciones de FCA o Fiat: Según la publicación semanal española Autopista, la trasnacional automotriz china Geely no ha renunciado a sus planes de ingresar en la

composición accionaria de la trasnacional Fiat Chrysler Automobiles Group (Grupo FCA), por lo cual podrían reanudarse en breve las conversaciones entre su Presidente y los directivos de la corporación italoestadounidense. Explicó el semanario en su nota que **"en mayo del año pasado Shufu se reunió en Turín con John Elkann, el heredero de la familia Agnelli"**. El centro de la reunión fue una oferta en torno a US\$ 20.000 millones por la adquisición de todo el Grupo que fue rechazada por Elkann. Una segunda oferta en torno a US\$ 22.000 millones, realizada en agosto pasado, habría resultado más atractiva para los italianos, pero a través de un acuerdo que involucraría a las marcas estadounidenses del Grupo y a las europeas Fiat, Lancia, Abarth e Innocenti, dejando fuera a Alfa Romeo y Maserati, lo cual impidió seguir avanzando en el trato. A pesar de haber invertido unos US\$ 8.000 millones en la adquisición de casi 10% del Grupo DaimlerBenz y de haber invertido unos US\$ 4.000 millones extras en atender otras aristas del proceso de expansión, Li Shufu y Geely parecen contar con suficiente liquidez, como para hacer una nueva oferta, que ésta vez involucraría solo a Fiat.

(Fuente: Autopista)

Chery lanzó el Arrizo 3 en el mercado chileno: Para iniciar un 2018, Chery Motors una de las marcas chinas líderes en el mercado automotriz, lanzó en el mercado chileno, su renovado y esperado Arrizo 3, integrante de la nueva generación de productos, con alto nivel de equipamiento y seguridad. Disponible en 3 versiones GL, GLS Y GLX, esta nueva generación evoluciona con sutiles cambios en su diseño exterior, como la parrilla, faros frontales y líneas en la parte trasera del vehículo, aumentando su versatilidad, confort e incorporando mayor tecnología para un mejor desempeño; mientras en su interior, sus cómodos asientos cuentan con un mix de tela y ecocuero que aportan una cuidada apariencia. En materia de motorización el Arrizo 3 cuenta con motor a gasolina con una potencia de 107 HP a 6.000 rpm, torque máximo de 140 Nm a 4.500 rpm, una transmisión mecánica de 5 velocidades y tracción delantera. Además, presenta un gran equipamiento dependiendo de la versión, entre ellos, pantalla de 8 pulgadas en la más equipada, radio touch, bluetooth, Mirrolink, espejos retrovisores eléctricos, volante multifuncional, cámara de retroceso y apertura de maletero y cierre de puertas a distancia, entre otros. En términos de seguridad, el nuevo modelo de la marca china cuenta con 2 airbags delanteros, jaula de seguridad en habitáculo, parachoques con sistema de absorción de impactos, sistema Isofix, inmovilizador, barra de acero con laterales en puerta y cinturones traseros y delanteros de 3 puntas. **"Comenzar este 2018 con el lanzamiento de la renovación de este modelo, es una señal potente de los grandes pasos que realiza Chery para convertirse en un actor relevante de la industria automotriz chilena"**, manifestó Hugo Castro, Gerente General de Chery Motors Chile. Durante el 2017, las cifras de venta de este modelo alcanzaron las 1.137 unidades, siendo las proyecciones de la marca para este año de 150 vehículos mensuales, para un total de 1.800 anuales. El Arrizo 3 llega a Chile a un precio desde los 4.99 millones de pesos (casi US\$ 8.300). Este modelo es el sustituto del Chery Orinoco en Venezuela.



(Fuente: Motor On Line)

Ventas vehículos Marzo 2018⁽¹⁾: 184 unidades. (71,7% Nac. 28,3% Imp.) -o- **Producción vehículos Marzo 2018**⁽¹⁾: 80 unidades.
Inflación (extra oficial) Marzo 2018⁽²⁾: 67,0% **Anualizada**⁽²⁾: 8.800% -o- **Tasas de Interés Feb. 2018**⁽³⁾: Activa 22,58%; Pasiva 14,51%
Prestaciones Mar. 2018⁽³⁾: 18,55% -o- **Cesta petrolera venezolana** (19 al 23/03/2018) ⁽⁴⁾: 379,09 Yuanes (US\$ 59,89).
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)



PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS Y TIPOS DE CAMBIO EN VENEZUELA
-Marzo 2018-

DIA	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo WTI (US\$/barril)	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)	Tipo de cambio (Bs./Euro) DICOM II
1	580,00	2.143,00	1.865,00	6.852,00	13.510,00	60,99	2.458,00	3.405,00	43.489,66
2	585,00	2.144,00	1.825,50	6.883,00	13.450,00	61,25	2.454,50	3.396,50	43.489,66
5	585,00	2.135,00	1.880,00	6.850,00	13.335,00	62,57	2.432,00	3.302,00	43.489,66
6	578,00	2.136,00	1.860,00	6.968,50	13.580,00	62,60	2.436,00	3.336,00	43.489,66
7	578,00	2.110,00	1.860,00	6.900,00	13.415,00	61,15	2.404,00	3.289,00	49.656,00
8	577,00	2.082,50	1.855,00	6.830,00	13.250,00	60,31	2.372,00	3.241,50	49.656,00
9	572,00	2.078,50	1.855,00	6.808,00	13.345,00	62,06	2.352,00	3.216,00	49.656,00
12	572,00	2.097,00	1.855,00	6.857,00	13.725,00	61,37	2.347,00	3.259,00	45.112,48
13	565,00	2.080,00	1.840,00	6.883,00	13.830,00	60,71	2.404,00	3.279,00	45.112,48
14	565,00	2.096,00	1.850,00	7.015,00	13.925,00	60,96	2.453,50	3.279,50	45.112,48
15	565,00	2.062,50	1.850,00	6.885,50	13.685,00	61,19	2.395,00	3.233,00	45.112,48
16	565,00	2.069,00	1.850,00	6.923,00	13.740,00	62,28	2.416,00	3.285,00	54.020,63
19	557,00	2.070,50	1.850,00	6.791,50	13.430,00	62,02	2.360,00	3.262,00	54.020,63
20	549,00	2.073,00	1.850,00	6.784,00	13.520,00	63,40	2.345,50	3.243,00	54.020,63
21	549,50	2.056,50	1.850,00	6.675,00	13.330,00	65,17	2.377,00	3.224,00	54.020,63
22	551,00	2.059,00	1.845,00	6.746,50	13.355,00	64,30	2.378,00	3.223,00	54.020,63
23	587,00	2.048,00	1.810,00	6.657,50	13.040,00	64,93	2.359,00	3.214,00	61.169,03
26	585,00	2.021,50	1.765,00	6.499,00	12.840,00	65,55	2.366,00	3.254,00	61.169,03
27	582,50	2.034,50	1.789,00	6.641,00	13.025,00	65,25	2.396,00	3.326,00	61.169,03
28	583,50	2.008,00	1.800,00	6.601,00	12.920,00	64,38	2.401,00	3.291,00	61.169,03
29	535,00	1.997,00	1.820,00	6.685,00	13.245,00	N.D.	2.411,00	3.332,00	61.169,03

Los días que no aparecen reflejados (N.D.) son porque son días feriados o bancarios, y la información no estuvo disponible en la fuente consultada

	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) (US\$/barril)	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)
Variación 29/03/2018 vs. 28/02/2018	-9,9%	-7,5%	-0,5%	-3,9%	-4,0%	4,4%	-4,7%	-4,8%
Variación 29/03/2018 vs. 29/12/2017	-2,8%	-10,9%	-0,3%	-6,6%	8,1%	7,7%	-3,3%	0,7%
Variación 29/03/2018 vs. 29/09/2017	0,5%	-5,4%	2,2%	3,1%	25,1%	24,6%	-4,3%	3,6%
Variación 29/03/2018 vs. 31/03/2017	22,6%	2,6%	6,4%	14,3%	34,1%	27,2%	4,4%	19,7%

NOTAS: N.D.: Información no disponible en la fuente consultada

FUENTES: London Metal Exchange -LME- para Acero, Aluminio primario y aleado, Cobre, Níquel, Plomo y Zinc
West Texas Intermediate -WTI- para petróleo, tomado de El Mundo, Economía & Negocios
Tipos de Cambio (Bs./US\$): El Mundo, Economía & Negocios

Ventas vehículos Marzo 2018⁽¹⁾: 184 unidades. (71,7% Nac. 28,3% Imp.) -o- **Producción vehículos Marzo 2018**⁽¹⁾: 80 unidades.
Inflación (extra oficial) Marzo 2018⁽²⁾: 67,0% **Annualizada**⁽²⁾: 8.800% -o- **Tasas de Interés Feb. 2018**⁽³⁾: Activa 22,58%; Pasiva 14,51%
Prestaciones Mar. 2018⁽³⁾: 18,55% -o- **Cesta petrolera venezolana** (19 al 23/03/2018) ⁽⁴⁾: 379,09 Yuanes (US\$ 59,89).
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)