



Boletín Informativo No. 03/2018: Tips Económicos, Febrero 2018

19 de Febrero, 2018

Comisión de Relaciones Institucionales y con los Asociados

Contenido	
✓ Liquidez monetaria cierra 2017 con récord	Pag. 1
✓ Venezuela es el país que más se empobreció	Pag. 1
✓ El Petro decreta la "muerte del bolívar"	Pag. 1
✓ OPEP: Cae Producción petrolera de Venezuela	Pag. 2
✓ El poder de China sobre la deuda de USA	Pag. 2
✓ FMI: Somos el único país con inflación de 4 cifras	Pag. 2
✓ Alianza Renault-Nissan-Mitsubishi, N° 1 del mundo	Pag. 3
✓ Automotrices piden a Trump no salir del TLCAN	Pag. 3
✓ Chevrolet presentó la nueva Silverado 2019	Pag. 4
✓ Detalles de la próxima generación del Clio	Pag. 4
✓ Peugeot Scooters se une al proyecto EU-Live	Pag. 4
✓ Precios materias primas y tipos de cambio Dic 2017	Pag. 5

Liquidez monetaria cierra 2017 con récord: El BCV soltó las cifras de la liquidez al cierre de diciembre de 2017, con una cifra preliminar que se ubicó en Bs. 127 billones. Trepó cerca de Bs. 46 billones en un mes. En noviembre 2017 se situó en Bs. 81 billones. Al cierre del 22 de diciembre, el circulante en bolívares tocó los Bs. 122 billones, un aumento de 1.112,6% comparado con los Bs. 10 billones del mismo periodo de 2016. BCV publicó que entre la semana del 18 y 22 de diciembre 2017, la liquidez aceleró 16,65%. De Bs. 105 billones a Bs. 122 billones, marcando el mayor indicador porcentual de los últimos meses de 2017.

En el primer mes del 2018, la liquidez monetaria se ubicó en Bs. 149,8 billones, lo que refleja un incremento de 1.228,5% en comparación con el año pasado. Asimismo, dentro de la política monetaria, el ente emisor aplica las Operaciones Extraordinarias de Absorción y los "Directo BCV", entre ambas modalidades, la autoridad monetaria drenó Bs. 72 millardos al cierre del 26 de enero de este año. Por concepto de las Operaciones Extraordinarias de Absorción, el BCV drenó Bs. 60 millardos en cuatro convocatorias, mientras que por el instrumento "Directo BCV" drenó Bs. 12 millardos en igual número de subastas. Los "Directo BCV" son normativos, con interés fijo anual de 16,50% a 90 días y 17,00% a 180 días, sin ser negociables. Bajo esta modalidad, se convocan por un monto de 3 millardos de bolívares semanalmente, con la finalidad de esterilizar la liquidez excedente y controlar la inflación de manera progresiva, en favor del fortalecimiento económico nacional.

No obstante, las medidas del BCV son insuficientes, para contener el crecimiento de la inflación. Según el FMI, es debido al "financiamiento monetario de profundos déficits fiscales y la pérdida de confianza en la moneda nacional". De acuerdo con el BCV, el componente del circulante, integrado por las monedas, billetes, depósitos a la vista y los depósitos de ahorro transferibles alcanzó Bs. 149 billones, lo que refleja un incremento de 1.237,24% respecto al año 2017, que fue de Bs. 11,1 billones. Mientras que el cuasidineró alcanzó Bs. 795,3 millardos, con una variación de 497,7% en comparación con el año anterior. Según la información difundida por el ente monetario, respecto al dinero circulante, alcanzó Bs. 6,1 billones en 18.485 millones de piezas entre monedas y billetes de todas las denominaciones del cono monetario a noviembre de 2017. Según especialistas del área, el BCV no ha logrado contener la inflación, por lo que proponen aplicar mecanismos para reducir sus efectos sobre la economía.

Días atrás, miembros de la Academia Nacional de Ciencias Económicas, en Carta Pública al presidente Nicolás Maduro, propusieron la negociación de un financiamiento externo con organismos internacionales, lo que permite ofrecer "términos ventajosos de plazo y tasas de interés y reducir la inflación". Por otra parte, el economista Tony Boza considera que el Plan 50 puede contener la inflación, porque a su juicio "son la base fundamental del cálculo del índice de precios al consumidor (indicador de inflación), lo que va a permitir frenar la inflación". Agregó que "tanto el precio subsidiado es irreal como el precio especulativo, por eso el precio acordado le dará viabilidad a la cadena productiva, sin que esto signifique un deterioro del poder adquisitivo".

(Fuentes: La Verdad y El Universal)

Venezuela es el país que más se empobreció: El portal Visual Capitalist que publica los listados de las naciones que han ganado o perdido salud económica en los últimos 10 años, dio a conocer su más reciente evaluación en la que Venezuela tuvo un impacto especialmente duro por la crisis que destruyó 48% de su riqueza en término de dólares. Destaca la publicación que Venezuela fue alguna vez el país más rico de América del Sur.

En general, del ranking de 10 naciones, siete europeas vieron disminuir su riqueza por efecto de la crisis financiera de 2008 que desencadenó una crisis de deuda soberana, señala Visual Capitalist. Grecia fue la más afectada por este impacto, perdiendo 37% de su riqueza en el período 2007-2017.

Naciones que perdieron riqueza (2007-2017)

Posición	País	Crecimiento
1	Venezuela	-48%
2	Grecia	-37%
3	Italia	-19%
4	España	-19%
5	Noruega	-17%
6	Portugal	-13%
7	Países Bajos	-12%
8	Francia	-11%
9	Finlandia	-11%
10	Egipto	-10%

(Fuente: El Impulso)

El Petro decreta la "muerte del bolívar": El lanzamiento del Petro, moneda virtual a participar en el sistema de las criptomonedas, "es la verdadera muerte del bolívar", considera Alberto Castellano, economista y profesor de la Universidad del Zulia. "El mismo Gobierno expone que el bolívar no tiene ningún valor, ningún tipo de función". El balance está demostrado cuando la liquidez está casi en Bs. 150 billones y las reservas internacionales apenas rozan los US\$ 9.000 millones, y los ingresos por petróleo están en bajos. La fuente de divisas está en problemas y urge una salida, para lo cual el Ejecutivo ideó incorporarse en las criptomonedas, con la eliminación de DIPRO y nacimiento de un nuevo DICOM piensa una política cambiaria alterna. Castellano advierte que existen dudas de cómo funcionará el Petro. "Parece que nace para sustituir las pocas funciones que tiene el bolívar". Será una moneda para unos privilegiados, mientras que el común del venezolano seguirá con el bolívar, con un cono de billetes sometido a una inflación y devaluación voraz. Sospecha de que "no es una criptomoneda" por las características de tener garantía sobre reversas petroleras aún no extraíbles, además de los aspectos jurídicos y las restricciones. "Parece que la intención es utilizarlo como en Cuba y el peso convertible". El economista estima que en Venezuela se dará esa condición. "Pagan con bolívares y el Petro que va a utilizar las finanzas públicas, tratando de captar divisas. La intención es muy evidente: captar divisas".

Henkel García, director de Econometría, resalta en su cuenta de Twitter que "se estimulará el pago de compromisos y beneficios laborales extraordinarios en Petro, así como prestaciones sociales acumuladas, siempre que cuenten con la aprobación individual expresa del trabajador beneficiado". Adelanta que el lanzamiento será en dos etapas: preventiva y oferta inicial. La oferta iniciará el 1 de marzo "y consistirá en la creación y venta de un token ERC20 sobre la cadena de bloques de la plataforma Ethereum. Este proceso promoverá y garantizará demanda para la oferta inicial del Petro". García precisa que "son fichas digitales no minables que se emiten en su totalidad a través de un contrato inteligente en dicha plataforma". Los token pueden ser canjeados por Petro y no formarán parte de la red.

Ventas vehículos Enero 2018₍₁₎: 198 unidades. (57,6% Nac. 42,4% Imp.) -o- **Producción vehículos Enero 2018**₍₁₎: 113 unidades.
Inflación (extra oficial) Enero 2018₍₂₎: 84,2% **Anualizada**₍₂₎: 4.068% -o- **Tasas de Interés Dic. 2017**₍₃₎: Activa 21,77%; Pasiva 14,51%
Prestaciones Dic. 2017₍₃₎: 18,14% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 22 al 26/01) ₍₄₎: 390,84 Yuanes (US\$ 61,36).
(Fuentes: Cavenez₍₁₎, Comisión de Finanzas AN₍₂₎, BCV₍₃₎, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería₍₄₎, y cálculos propios)



Señala que la oferta inicial será para agotar las 82.000.400 unidades disponibles para la venta. Los petros "serán creados y vendidos por medio de un mecanismo auditable en la cadena de bloques".

El Petro promoverá el intercambio en las casas de intercambio de criptomonedas internacionales. El Gobierno asomó que será una moneda capaz de participar en operaciones de empresas públicas y privadas, nacionales, regionales y locales. Podrán realizarse pagos con Petro a los efectos de compromisos y beneficios laborales. García indica que "se establecerá la legalidad de la contabilización del Petro como un activo". El Gobierno creará incentivos fiscales para las empresas de bienes y servicios que participen en el uso del Petro. La Superintendencia de la Criptomoneda establecerá la regulación para las operaciones.

(Fuente: La Verdad)

OPEP: Cae Producción petrolera de Venezuela: La producción petrolera de Venezuela cayó el pasado diciembre un 11,75% (216 mil barriles diarios) y se situó en 1,621 millones de barriles diarios (mb/d), su registro más bajo en tres décadas, según informó la Organización de Países Exportadores de Petróleo (OPEP).

Estas cifras las recoge la OPEP en su último informe mensual sobre el mercado de crudo citando fuentes directas de sus 14 socios, entre ellos Venezuela, reseñó Efe. El bombeo de Venezuela ha mostrado un declive mantenido en los últimos meses, al pasar de los 2,100 mb/d del pasado agosto a los 1,621 actuales, lo que supone casi medio millón de barriles diarios, una caída de casi el 23%. Según datos de la OPEP, la producción de Venezuela en 2015 fue de 2,654 mb/d, un millón de barriles más que su bombeo de diciembre. En octubre de 2017 la producción petrolera de Venezuela bajó por primera vez en 28 años del umbral de los dos millones de barriles diarios.

La grave crisis económica de Venezuela se ha dejado sentir también en la empresa petrolera estatal, PDVSA, también afectada por sanciones de Estados Unidos, que restringen su financiación. La Administración de Donald Trump impuso en agosto 2017, sanciones financieras contra el Gobierno venezolano y PDVSA, con las que prohibía a empresas estadounidenses negociar con deuda nueva emitida por el Estado venezolano y su petrolera estatal. PDVSA ha sido declarada en default o suspensión de pagos por varias agencias financieras internacionales, al retrasarse en el pago de los vencimientos de varios de sus bonos. La firma de análisis del mercado energético S&P Global Platts informó en uno de sus estudios recientes que la producción de PDVSA se situó el pasado diciembre en 1,7 mb/d, sus números más bajos desde 1989.

(Fuente: El Universal)

El poder de China sobre la deuda de USA: El mercado de deuda mundial se vio sacudido recientemente ante la noticia de que China se estaba planteando reducir, o incluso paralizar, sus compras de deuda estadounidense. Tal posibilidad provocó el inmediato repunte de las rentabilidades de la renta fija, en especial de la estadounidense, amenazada ante la idea de que el "treasury" pueda perder atractivo para el gigante chino. La tensión se relajó sin embargo horas después, cuando las autoridades chinas negaron esa información. China sí puntualizó en cualquier caso que ha estado diversificando sus reservas en divisa extranjera, en una clara declaración de intenciones de que no está dispuesta a que pierdan valor. Y lo que pueda decidir China sobre sus reservas en moneda extranjera afecta directamente a USA. Alrededor del 45% de la deuda estadounidense está en manos de inversores extranjeros, entre los que los chinos ocupan un papel dominante. Así, del total de la deuda de USA en manos de extranjeros, China tiene el 18,7% (un total de US\$ 1,1892 billones) seguido del 17,2% de Japón y lejos del 5% del tercer mayor tenedor, Irlanda. Si China inicia las ventas de deuda estadounidense, tendrá la capacidad de acelerar el encarecimiento del coste de financiación de la mayor economía del mundo, en un momento en que su ciclo económico ya empuja a la Reserva Federal a subir los tipos de interés. Y si no lo hace, el gigante asiático también se expone a la pérdida de valor de esa ingente cartera de deuda, ante un alza de rentabilidades de la deuda estadounidense que inevitablemente está por llegar.

Los motivos políticos y comerciales de China para reducir su exposición a la deuda estadounidense no serían un argumento menor, dada la batalla comercial que mantiene con USA y las constantes amenazas lanzadas por Donald Trump. Pero, según apuntan desde Link

Securities, "es difícil saber si China está dispuesta a hacer frente a un descenso en el valor de los bonos estadounidenses retirándose de este mercado, ya que esto perjudicaría el valor de su propia cartera".

China no es solo el mayor tenedor extranjero de deuda estadounidense. En consecuencia, el dólar es la moneda dominante en las reservas chinas en divisa extranjera, las mayores del mundo. De un total de US\$ 3,14 billones, al menos el 38,2% están en US\$, apunta CitiBank. Con tamaño exposición, el banco estadounidense cree improbable que China emplee su tenencia de deuda estadounidense como arma arrojada en sus tensiones comerciales con Estados Unidos.

Deuda de Estados Unidos en manos de China

Miles de millones de dólares

Evolución

— China — Japón



Mayores tenedores extranjeros de deuda pública de EE UU

En 2017

		% s/total de deuda de EE UU en manos extranjeras
China	1.189,2	18,7
Japón	1.093,9	17,2
Irlanda	312,4	4,9
Brasil	270,0	4,3
I. Caimán	269,9	4,3
Suiza	254,0	4,0
R. Unido	225,9	3,6
Luxemburgo	217,9	3,4
Hong Kong	192,3	3,0

Fuente: Tesoro de EE UU y MacroYield

A. MERAVIGLIA / CINCO DÍAS

(Fuente: Cinco Días)

FMI: Somos el único país con inflación de 4 cifras: Según el Fondo Monetario Internacional, Venezuela es el único país del mundo con una inflación anual de cuatro cifras. La inflación en Latinoamérica mejoró en 2017 gracias a los buenos datos en Brasil y pese a la hiperinflación en Venezuela, registró EFE. Los mayores aumentos de la inflación en Latinoamérica, según cifras oficiales, los encabezaron Venezuela (2.616%), Argentina (24,8 %) y México (6,77 %). Pero el Índice de Precios al Consumidor (IPC) bajó en Brasil (2,95%) y Perú (1,36%). Venezuela cerró el año con una inflación acumulada de 2.616%, según la AN, que es la única institución oficial que publica cifras de inflación, después de que el BCV dejara de ofrecer números sobre este y otros indicadores económicos en 2015.

País	INPC 2016	INPC 2017
Argentina	No disponible	24,8%
Bolivia	4,0%	2,7%
Brasil	6,29%	2,95%
Colombia	5,75%	4,09%
Costa Rica	0,77%	2,57%
Cuba	No disponible	No disponible
Chile	2,7%	2,3%
Ecuador	1,12%	-0,2%
El Salvador	-0,9%	2,0%
Guatemala	4,23%	5,68%
Honduras	3,3%	4,1%
México	3,36%	6,77%
Nicaragua	3,13%	5,68%
Panamá	1,5%	0,5%
Paraguay	3,9%	4,05%
Perú	3,34%	1,36%
República Dominicana	1,7%	4,2%
Uruguay	8,1%	6,55%
Venezuela	700%	2.616%

(Fuente: Contrapunto)

Ventas vehículos Enero 2018₍₁₎: 198 unidades. (57,6% Nac. 42,4% Imp.) -o- **Producción vehículos Enero 2018**₍₁₎: 113 unidades.
Inflación (extra oficial) Enero 2018₍₂₎: 84,2% **Anualizada**₍₂₎: 4.068% -o- **Tasas de Interés Dic. 2017**₍₃₎: Activa 21,77%; Pasiva 14,51%
Prestaciones Dic. 2017₍₃₎: 18,14% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 22 al 26/01) ₍₄₎: 390,84 Yuanes (US\$ 61,36).
(Fuentes: Cavenez₍₁₎, Comisión de Finanzas AN₍₂₎, BCV₍₃₎, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería₍₄₎, y cálculos propios)



Alianza Renault-Nissan-Mitsubishi, N° 1 del mundo: La Alianza Renault-Nissan-Mitsubishi, el grupo automotriz líder en el mundo, anunció que sus empresas miembro vendieron un total combinado de 10.608.366 unidades en el 2017. La creciente demanda de SUV, vehículos comerciales ligeros y un número creciente de vehículos eléctricos completamente cero emisiones ayudaron a aumentar las ventas de unidades en un 6,5% en 2017; el primer año completo de participación de Mitsubishi Motors a la Alianza. Carlos Ghosn, Presidente y Director Ejecutivo de la Alianza Renault-Nissan-Mitsubishi, dijo: *"Con más de 10.6 millones de vehículos de pasajeros y vehículos comerciales ligeros vendidos en el 2017, Renault-Nissan-Mitsubishi se ha convertido en el grupo automotriz N° 1 en todo el mundo. Esta evolución refleja la amplia diversidad de nuestra gama de modelos, nuestra presencia en el mercado mundial y el atractivo de nuestras tecnologías en vehículos para el cliente"*. En el 2017, las empresas miembro de la Alianza vendieron vehículos en casi 200 países con 10 marcas: Renault, Nissan, Mitsubishi, Dacia, Samsung, Alpine, Lada, Infiniti, Venucia y Datsun.

Las ventas del Grupo Renault aumentaron un 8,5% a 3.761.634 unidades en el 2017. Fue un año récord para Renault, la marca francesa líder en el mundo y la marca número dos en Europa y también para Dacia. Renault está buscando un crecimiento continuo en el 2018, impulsado por el desarrollo de sus actividades internacionales y su gama renovada, en línea con su plan Drive The Future. Nissan Motor Co. Ltd. vendió 5.816.278 vehículos en todo el mundo, un aumento del 4,6%; y compartió los detalles de Nissan MOVE para el 2022, el plan estratégico de seis años de la compañía. En USA y China en el 2017 la compañía logró un crecimiento de ventas del 1,9%, y 12,2%, respectivamente. Infiniti vendió 246.492 vehículos en el 2017, un aumento del 7% con respecto al año anterior. Mitsubishi Motors Corporation vendió 1.030.454 vehículos en el 2017, un 10% más que en el 2016. El aumento en volumen fue liderado por China, un mercado clave para el plan Drive For Growth de Mitsubishi Motors. Las ventas anuales aumentaron en un 56%, a 129.160 unidades. China se convirtió en el mercado más grande de Mitsubishi Motors gracias a la fuerte demanda de la Outlander producida localmente. El rendimiento en la región de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN) también fue sólido, con un aumento del 17%, a 242.224 unidades, gracias al lanzamiento de XPander, un vehículo compacto multiuso, en Indonesia. En Japón, las ventas aumentaron en un 7% al reanudarse la comercialización de los automóviles kei.

Desde el 2010, cuando se presentó por primera vez el Nissan Leaf, la Alianza Renault-Nissan-Mitsubishi ha vendido 540.623 vehículos eléctricos en todo el mundo a través de sus diferentes marcas. Acumulativamente, la Alianza continúa como líder mundial en vehículos de pasajeros 100% eléctricos y vehículos eléctricos comerciales ligeros. El Nissan Leaf, el primer vehículo eléctrico de comercialización masiva, sigue siendo el EV más vendido en el mundo con más de 300.000 vehículos facturados desde su lanzamiento en diciembre del 2010. Durante 2017, se presentó el nuevo Nissan Leaf, que ofrece a los clientes un mayor rango, tecnologías avanzadas y un nuevo diseño dinámico. Salió a la venta en Japón el año pasado y se lanzará en otros mercados importantes durante 2018. El nuevo Nissan Leaf ya recibió más de 40.000 pedidos en todo el mundo, incluidos 13.000 en Japón; 13.000 reservaciones en los Estados Unidos; y más de 12.000 solicitudes en Europa. Además del Leaf, la van e-NV200 de Nissan, un vehículo comercial ligero que se vende principalmente en Europa y Japón, también se ha actualizado recientemente con un rango de conducción adicional de 100 km en Europa.

En el 2017, Renault se mantuvo, por tercer año consecutivo, como líder en el segmento de vehículos eléctricos en Europa con una participación de mercado del 23,8% y volúmenes de ventas que aumentaron en un 38%. El Renault ZOE fue el EV más vendido en Europa, con un aumento del 44% en sus entregas. Desde el 2011, Renault ha vendido más de 150.000 vehículos eléctricos en todo el mundo, incluyendo el Renault ZOE, Renault Kangoo ZE, Fluence ZE y el Renault Samsung Motors SM3 ZE. En el 2017, Renault presentó el Master ZE, anunciando así una gama de vehículos comerciales ligeros cero emisiones, únicos en el mundo: Twizy Cargo, la versión de automóvil corporativo del ZOE, Kangoo ZE y Master ZE.

En el 2017, Renault-Nissan-Mitsubishi vendió 91.000 EV's, con un aumento de más del 11% con respecto al 2016. Como parte del plan estratégico de la Alianza para el 2022, Renault-Nissan-Mitsubishi pronostica que las sinergias anuales superarán los 10.000 millones de euros para finales del 2022. Además, se lanzarán 12 nuevos vehículos eléctricos cero emisiones y 40 vehículos con tecnología de conducción autónoma. La introducción de nuevos modelos y nuevas tecnologías debería aumentar las ventas anuales combinadas de Renault-Nissan-Mitsubishi a más de 14 millones de unidades, generando ingresos esperados de US\$ 240.000 millones para finales del 2022.

(Fuente: Automotive News)

Automotrices piden a Trump no salir del TLCAN: GM, Toyota, Volkswagen, Hyundai, Ford y Fiat Chrysler, entre las líderes mundiales del sector automotriz, conformaron la coalición denominada Driving American Jobs, para pedirle a Donald Trump, Presidente de Estados Unidos, que no saque el país del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLCAN). Las automotrices se sumaron a la Cámara de Comercio estadounidense, que se han expresado públicamente contra las amenazas de Trump de retirarse del TLCAN. La industria automotriz emprendió una campaña publicitaria para convencer a Trump de permanecer en el acuerdo comercial, bajo el argumento de que es clave para impulsar el empleo en el sector.

El intercambio comercial anual entre México, Estados Unidos y Canadá, países que integran el TLCAN, abarca US\$ 1,2 billones. Las compañías coincidieron en su esperanza de que Estados Unidos, México y Canadá puedan alcanzar un acuerdo comercial modernizado y mejorado que beneficie a los ciudadanos de las tres naciones. Las automotrices son una voz clave en la renegociación del TLCAN, pues son uno de los sectores que ha visto mayores beneficios tras la implementación del convenio trilateral, por lo que las amenazas de Trump pueden representar un riesgo para sus finanzas.

Sergio Marchionne, Presidente Ejecutivo de Fiat Chrysler Automobiles (FCA) y quien anunció recientemente que mudará la producción de sus camionetas RAM de México a Michigan en el 2020, señaló que espera que la administración Trump reafine algunas de sus demandas comerciales. El ejecutivo explicó en conferencia de prensa en el Auto Show de Detroit que el cambio de producción de camionetas va más allá de responder algunas preocupaciones de Trump sobre la capacidad de producción fuera de los Estados Unidos. Marchionne dejó entrever que la decisión de trasladar la producción de camionetas responde más a una especie de blindaje ante una posible salida de Trump del TLCAN, lo que podría representar un arancel del 25%. Por su parte, Jim Hackett, CEO de Ford Motor, declaró a la prensa que el TLCAN necesita ser modernizado y señaló que su empresa tiene el porcentaje más alto de vehículos en Estados Unidos. Finalmente, la Presidenta Ejecutiva de GM, Mary Barra, hizo manifiesto su optimismo en el que el tratado logre sobrevivir con varias mejoras, postura que fue respaldada por altos ejecutivos de la automotriz.

Mientras las ensambladoras de origen americano reajustan sus producciones de acuerdo a las nuevas realidades y cumpliendo con compromisos con el Presidente de Estados Unidos, Donald Trump, de regresar la producción automotriz de México a Estados Unidos, Nissan, que podría llegar a producir un millón de autos al año en el país azteca, toma las cosas con calma. En una entrevista concedida al Grupo Expansión, José Muñoz, Presidente de Nissan Norteamérica, dijo que su empresa prefiere esperar a un resultado concreto de la renegociación del Tratado de Libre Comercio entre Estados Unidos, México y Canadá. *"Como se recordará estamos en un punto en donde puede quebrarse el tratado, pero también podría suceder lo contrario, en caso de que se entienda, por los negociadores estadounidenses que el mejor camino es modernizar y actualizar el TLCAN"*, dijo. Nissan confía en que una vez que se llegue a un resultado final entonces moverá sus piezas de acuerdo a las nuevas condiciones que se presenten. Entre tanto, aseguran que continúa en pie la apertura de una tercera planta en Aguascalientes, en sociedad con Daimler, para producir modelos de supe lujo de la marca Infiniti y Mercedes-Benz. El dato en que se basa la consideración de José Muñoz es que venden cerca de la mitad de vehículos que se producen en México dentro del mercado local, esto es una presión *"porque deben conservar el liderazgo y busca una mayor participación de mercado interno"*. (Fuente: AP)

Ventas vehículos Enero 2018₍₁₎: 198 unidades. (57,6% Nac. 42,4% Imp.) -o- **Producción vehículos Enero 2018**₍₁₎: 113 unidades.
Inflación (extra oficial) Enero 2018₍₂₎: 84,2% **Anualizada**₍₂₎: 4.068% -o- **Tasas de Interés Dic. 2017**₍₃₎: Activa 21,77%; Pasiva 14,51%
Prestaciones Dic. 2017₍₃₎: 18,14% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 22 al 26/01) ₍₄₎: 390,84 Yuanes (US\$ 61,36).
(Fuentes: Cavenez₍₁₎, Comisión de Finanzas AN₍₂₎, BCV₍₃₎, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería₍₄₎, y cálculos propios)



Chevrolet presentó la nueva Silverado 2019: Exactamente 100 años después de que Chevrolet entregara las primeras pickups a sus clientes, presentó la nueva generación de Silverado, en el marco del Auto Show de Detroit 2018. Esta edición marca el rumbo del próximo centenario de las pickups de Chevrolet al ofrecer la caja de carga más funcional que cualquier pickup de tamaño completo, con una reducción de hasta 200 kilos para aumentar el desempeño, además de una amplia gama de combinaciones de motor y transmisión para que cada usuario encuentre su pick up ideal. *“Con la totalmente nueva Silverado, hemos tomado la mejor pick up en el camino e incluso la mejoramos”,* comentó Mark Reuss, Vicepresidente Ejecutivo Global de Desarrollo de Producto, Compras y Cadena de Suministro de GM. La Chevrolet Silverado 2019 es más larga que antes, incluye una distancia entre ejes de hasta 10 cm más larga y una longitud total de 4 cm más, permitiendo tanto más volumen de carga como más espacio interior para la cabina. El ahorro de peso proviene del uso extensivo de materiales mezclados y procesos de fabricación avanzados para esta nueva generación.

En Estados Unidos, la Chevrolet Silverado 2019 estará disponible con seis combinaciones de motor y transmisión, brindando a los clientes más opciones de desempeño, eficiencia y valor que mejor se adapten a sus prioridades. Esto incluye los nuevos motores V8 5,3 y 6,2 litros con el primer Dynamic Fuel Management de la industria que apaga activamente cualquier cantidad de cilindros, en una variedad de combinaciones, dependiendo de las necesidades inmediatas para optimizar el ahorro de combustible. La Chevrolet Silverado 2019 también estará disponible con un nuevo motor turbo-diesel Duramax 3,0 litros de 6 cilindros en línea. Tanto el motor de 3,0 turbo-diesel como el de 6,2 litros están acoplados a una nueva transmisión automática Hydra-Matic de 10 velocidades.

El diseño interior también fue influenciado por la retroalimentación de los clientes, quienes tienen como prioridades principales un espacio cómodo de asientos, más espacio para carga interior y mayor facilidad y uso de controles. En consecuencia, ahora se ofrecerán modelos doble cabina con 7.5 cm adicionales de espacio para las piernas en el asiento trasero, para ofrecer un sorprendente espacio en piernas para los pasajeros del asiento delantero y trasero de más de 1 metro. La Chevrolet Silverado 2019 ya es la pick up más conectada de la industria, pues es la primera en ofrecer OnStar 4G LTE, Apple CarPlay, Android Auto, carga de teléfonos inalámbricos y las características de seguridad que incluyen OnStar.



(Fuente: Motor On Line)

Detalles de la próxima generación del Clio: Fuentes extraoficiales han precisado a través de diferentes medios que la empresa francesa Renault empleará el Salón del Automóvil de París a celebrarse el próximo mes de septiembre 2018 para hacer el lanzamiento mundial de la quinta generación de su sedán subcompacto Clio, históricamente un súper ventas de la casa gala. El modelo de quinta generación ofrecerá una estética evolucionada desde las cuatro anteriores entregas y en su extremo delantero incorporará los elementos distintivos del actual family feeling de Renault que ya se han visto en el compacto Megane. Dimensionalmente será muy parecido al modelo previo. Sin embargo, serán muy pocos los elementos que el nuevo modelo retenga de sus predecesores.

La mayor novedad en el Clio y en el segmento de vehículos compactos es la adición de un motor híbrido, compuesto por una unidad de gasolina de 1,5 litros y una pequeña unidad eléctrica, que ofrecerán una potencia conjunta de 120 HP. La oferta de trenes de mando en el Clio de quinta generación será menos amplia que la actual y hará menos hincapié en los propulsores de tipo diesel. Las versiones básicas emplearán el motor tetra cilíndrico de un litro de desplazamiento que ya se ofrece en diversos productos Renault y cuya potencia podría rondar los 90 HP. Un segundo motor de gasolina, de 1,3 litros, debería ser el más demandado y se ofrecerá en al menos tres especificaciones de potencia. La única opción diesel podría ser el bloque 1,5 dCi, también en dos niveles de potencia. A nivel de carrocería, el Clio ofrecerá versiones sedán hatchback de tres y cinco puertas, además de derivar una versión industrial que releve al actual Kangoo. También se anticipan al menos dos niveles de equipamiento y dentro de estos, interesantes accesorios de conectividad.



(Fuente: Cinco Días)

Peugeot Scooters se une al proyecto EU-Live: La firma francesa de motocicletas Peugeot Scooters, a través de su división de Investigación y Desarrollo, se ha unido, junto con once socios, a un consorcio europeo que busca fomentar nuevas soluciones de movilidad eléctrica. Este iniciativa, denominada EU-Live, ha sido creada para fomentar nuevas soluciones de movilidad eléctrica y que cuenta con el apoyo de la Comisión Europea, en el marco del programa para la Investigación y la Innovación Horizonte 2020, reportó el portal Econoticias. Peugeot Scooters, que lanzará próximamente una nueva solución de movilidad eléctrica y conectada, el Peugeot 2.0 e-powered by GenZe, señaló que como miembro de este consorcio participa en el estudio de mercado con el objetivo de definir las grandes líneas del proyecto y en la elaboración del pliego de especificaciones técnicas de dos de los tres proyectos de los modelos de dos y tres ruedas. La marca francesa que es el fabricante de motocicletas más antiguo del mundo resaltó que hace más de 20 años lanzó su primer scooter eléctrico, el Scoot'elec.



(Fuente: EcoNoticias)

Ventas vehículos Enero 2018⁽¹⁾: 198 unidades. (57,6% Nac. 42,4% Imp.) -o- **Producción vehículos Enero 2018**⁽¹⁾: 113 unidades.
Inflación (extra oficial) Enero 2018⁽²⁾: 84,2% **Anualizada**⁽²⁾: 4.068% -o- **Tasas de Interés Dic. 2017**⁽³⁾: Activa 21,77%; Pasiva 14,51%
Prestaciones Dic. 2017⁽³⁾: 18,14% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 22 al 26/01)⁽⁴⁾: 390,84 Yuanes (US\$ 61,36).
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)



PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS Y TIPOS DE CAMBIO EN VENEZUELA
-Enero 2018-

DIA	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) US\$/barril	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)	Tipos de cambio (Bs./US\$)			
									DIPRO / CENCOEX	DICOM II		
									Mínimo	Máximo	Subasta	
1	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.	N.D.		2.679,60	3.445,00	3.345,00
2	559,00	2.255,50	1.800,00	7.180,50	12.680,00	60,05	2.543,00	3.375,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
3	561,00	2.240,00	1.800,00	7.115,00	12.460,00	60,47	2.578,00	3.350,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
4	561,00	2.228,00	1.800,00	7.202,00	12.605,00	61,63	2.572,00	3.376,50		2.679,60	3.445,00	3.345,00
5	561,00	2.205,00	1.800,00	7.096,00	12.495,00	61,44	2.589,00	3.394,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
8	549,00	2.177,50	1.810,00	7.084,50	12.450,00	59,93	2.566,00	3.391,50		2.679,60	3.445,00	3.345,00
9	549,00	2.143,50	1.810,00	7.092,00	12.515,00	59,93	2.608,00	3.401,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
10	558,00	2.159,00	1.805,00	7.140,50	12.900,00	63,57	2.596,00	3.381,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
11	556,00	2.179,00	1.795,00	7.123,00	12.835,00	63,80	2.572,00	3.420,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
12	555,00	2.215,00	1.785,00	7.070,50	12.670,00	64,37	2.536,00	3.420,00	10,00	2.679,60	3.445,00	3.345,00
15	554,00	2.227,50	1.785,00	7.180,00	12.835,00	64,80	2.582,00	3.474,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
16	549,00	2.172,00	1.775,00	7.023,00	12.415,00	63,73	2.542,50	3.429,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
17	549,00	2.187,00	1.820,00	7.047,00	12.415,00	63,91	2.555,00	3.445,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
18	553,00	2.225,00	1.830,00	7.047,00	12.455,00	63,78	2.581,00	3.410,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
19	561,00	2.256,00	1.840,00	7.079,00	12.595,00	63,37	2.608,00	3.463,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
22	544,00	2.235,00	1.815,00	7.049,00	12.720,00	63,62	2.607,00	3.441,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
23	544,00	2.213,50	1.810,00	6.905,00	12.750,00	64,47	2.610,00	3.443,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
24	558,00	2.216,00	1.820,00	6.943,00	13.000,00	65,61	2.612,00	3.428,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
25	555,00	2.237,50	1.825,00	7.112,00	13.695,00	65,51	2.621,00	3.482,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
26	553,00	2.244,50	1.842,50	7.087,00	13.792,50	66,14	2.632,00	3.546,00		2.679,60	3.445,00	3.345,00
29	551,50	2.251,50	1.860,00	7.062,00	13.890,00	65,56	2.643,00	3.609,50		2.679,60	3.445,00	3.345,00
30	550,50	2.229,00	1.960,00	7.049,00	13.650,00	64,50	2.620,50	3.584,50		2.679,60	3.445,00	3.345,00
31	547,50	2.224,50	1.905,00	7.100,50	13.555,00	64,87	2.624,00	3.589,50		2.679,60	3.445,00	3.345,00

Los días que no aparecen reflejados (N.D.) son porque son días feriados o bancarios, y la información no estuvo disponible en la fuente consultada

Fue derogado el DIPRO por el Convenio Cambiario No. 39 que entró en vigencia el 26/01/2018

	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) (US\$/barril)	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)
Variación 31/01/2018 vs. 29/12/2017	-0,5%	-0,7%	4,4%	-0,8%	10,7%	8,5%	5,2%	8,5%
Variación 31/01/2018 vs. 31/10/2017	4,1%	3,9%	2,7%	4,4%	14,4%	19,3%	8,4%	8,1%
Variación 31/01/2018 vs. 31/07/2017	9,7%	16,8%	17,6%	11,9%	32,4%	29,3%	13,5%	28,1%
Variación 31/01/2018 vs. 31/01/2017	68,5%	22,3%	20,2%	19,9%	37,2%	22,8%	11,5%	26,1%

NOTAS: N.D.: Información no disponible en la fuente consultada

FUENTES: London Metal Exchange -LME- para Acero, Aluminio primario y aleado, Cobre, Níquel, Plomo y Zinc
West Texas Intermediate -WTI- para petróleo, tomado de El Mundo, Economía & Negocios
Tipos de Cambio (bs./US\$): El Mundo, Economía & Negocios

Ventas vehículos Enero 2018₍₁₎: 198 unidades. (57,6% Nac. 42,4% Imp.) -o- **Producción vehículos Enero 2018**₍₁₎: 113 unidades.
Inflación (extra oficial) Enero 2018₍₂₎: 84,2% **Annualizada**₍₂₎: 4.068% -o- **Tasas de Interés Dic. 2017**₍₃₎: Activa 21,77%; Pasiva 14,51%
Prestaciones Dic. 2017₍₃₎: 18,14% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 22 al 26/01) ₍₄₎: 390,84 Yuanes (US\$ 61,36).
(Fuentes: Cavenez₍₁₎, Comisión de Finanzas AN₍₂₎, BCV₍₃₎, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería₍₄₎, y cálculos propios)