



Boletín Informativo No. 13/2017: Tips Económicos, Julio 2017

18 de Julio, 2017

Comisión de Relaciones Institucionales y con los Asociados

Contenido

✓ Se prevé una caída del Dicom en agosto	Pag. 1
✓ Producción petrolera cayó 81.000 bpd hasta mayo .	Pag. 1
✓ El país cerrará 2017 con inflación de 1.134%	Pag. 1
✓ SENIAT superó recaudación del 1er semestre	Pag. 1
✓ ¿Cómo las empresas pueden surfear la crisis?	Pag. 2
✓ China pide reforma de su sector financiero	Pag. 2
✓ USA y China se comen el pastel de las TIC	Pag. 2
✓ Toyota marca más valiosa en el 2017	Pag. 3
✓ Ventas mundiales de vehículos a la baja	Pag. 3
✓ PSA cree que Opel será rentable en el 2020	Pag. 3
✓ Hyundai producirá el Accent en México	Pag. 4
✓ Chevrolet lanzó el nuevo Sail 2018	Pag. 4
✓ Ford quita producción del nuevo Focus a México	Pag. 4
✓ Precios materias primas y tipos de cambio May 2017.	Pag. 5

Se prevé una caída del Dicom en agosto: Al DICOM II se debe acudir antes de agosto, para aprovechar comprar dólares de manera legal y a una tasa de cambio más barata que el paralelo, luego las posibilidades disminuirán. Esta es la perspectiva del director de Ecoanalítica, Asdrúbal Oliveros, sobre el Sistema de Divisas de Tipo de Cambio Complementario Flotante de Mercado (DICOM), al explicar que el gobierno disminuirá la oferta de dólares en las subastas, debido a los compromisos de pago de deuda externa que tiene que cumplir a finales de año. *"Mi recomendación es que aprovechen estos meses de junio, julio y hasta incluso el 15 de agosto para intentar comprar dólares en el DICOM, ya que luego la asignación de divisas bajará producto de los pagos de deuda que debe ejecutar el gobierno en el último trimestre del año"*, dijo durante el foro "Venezuela Constituyente, Economía y Organizaciones", realizado por las firmas Ecoanalítica y PGA Group. Indicó Oliveros que durante el primer trimestre de 2017, el recorte en las liquidaciones no se detuvo al reflejar una caída de 42% (DIPRO-DICOM) en comparación al mismo período de 2016. Recalcó que el dólar paralelo sigue ganando espacio y que de los US\$ 4.194 millones de ingresos, un monto por US\$ 430 millones se negoció a tasa paralela y con recursos propios. *"El dólar paralelo financió 42,7% de las importaciones privadas en el primer trimestre de 2017 versus 34,4% de 2016"*, dijo.

Para el economista y director de Ecoanalítica, Alejandro Grisanti, Venezuela puede recuperarse en un corto plazo en caso de haber un cambio en la política económica. *"Si Venezuela recupera y aumenta su producción petrolera, puede obtener con más facilidad financiamiento externo. Puede también llegar de otros entes multilaterales"*, dijo durante su ponencia. Califica como un misterio el por qué el gobierno no vende más activos para obtener más recursos en divisas, en lugar de ejecutar operaciones con bonos venezolanos en total desventaja financiera para el país. Considera que de ejecutarse un posible embargo petrolero contra el país por parte de Estados Unidos (su principal comprador de crudo), el flujo de divisas caería a la mitad y sería muy costoso salir de las consecuencias de una medida de este tipo. *"Se podría imponer la sanción de que CITGO no reciba petróleo procedente de Venezuela. Habría un impacto muy alto en los siguientes tres a cuatro meses tras el embargo petrolero y se podría generar una crisis de refugiados hacia Colombia o hacia otros países cercanos"*, apuntó Grisanti.

(Fuente: El Impulso)

Producción petrolera cayó 81.000 bpd hasta mayo: La caída en la producción de PDVSA no se detiene. El mes de mayo el bombeo bajó 5.400 barriles por día (0,22%) para ubicarse en 2,18 millones de barriles, según cifras que envió el gobierno a la Organización de Países Exportadores de Petróleo.

En el reporte de la OPEP se refleja que en lo que va de año la producción de la principal empresa del país ha tenido una contracción de 81.000 barriles por día (4%), pues en diciembre del año pasado el bombeo se ubicó en 2,27 millones de barriles diarios.

La caída en la producción de PDVSA es mayor si se toman en consideración las cifras suministradas por fuentes secundarias del sector, que también son reseñadas en el reporte mensual de la OPEP.

Ventas vehículos Jun. 2017⁽¹⁾: 278 unidades. (69,1% Nac. 30,9% Imp.) -o- **Producción vehículos Jun. 2017**⁽¹⁾: 102 unidades.

Inflación (extra oficial) Junio 2017⁽²⁾: 21,40% **Anualizada**⁽²⁾: 795,6% -o- **Tasas de Interés May. 2017**⁽³⁾: Activa 21,56%; Pasiva 14,66%

Prestaciones May. 2017⁽³⁾: 18,11% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 26 al 30/06) ⁽⁴⁾: US\$/bbl 39,95.

(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)

La data suministrada por organismos como Petroleum Intelligence y la Agencia Internacional de Energía señala que la producción de PDVSA en abril fue de 1,97 millones de barriles diarios y en mayo descendió a 1,96 millones de barriles. Es decir, que hubo una caída diaria de 7.700 barriles. Aunque PDVSA dijo que este año iba a reducir su bombeo por el acuerdo que firmó con los demás miembros de la OPEP para intentar que los precios del petróleo suban, la contracción que ha habido supera lo establecido en el pacto. El acuerdo fijaba que Venezuela debía recortar su producción hasta 1,97 millones de barriles por día.

Economistas y analistas petroleros han afirmado que la caída en la producción de Venezuela es preocupante, porque se afectan las exportaciones y, por consiguiente, disminuyen los ingresos en divisas. Especialistas y dirigentes sindicales del sector insisten en que la producción sigue cayendo, porque a la empresa no se le han hecho las inversiones necesarias. Dicen que no se cumplen con los protocolos de mantenimiento, ni siquiera se dota a los trabajadores con los guantes, botas y uniformes que requieren.

(Fuente: El Nacional)

El país cerrará 2017 con inflación de 1.134%: El FMI estima que Venezuela cerrará con una inflación de 1.134% este año tras advertir a los países vecinos a prepararse de recibir refugiados venezolanos. *"En Venezuela, se prevé que la economía continúe en una profunda recesión y camino hacia la hiperinflación. Al no observarse un cambio en las políticas económicas, se prevé una caída del PIB real de 7,4% en 2017, tras una caída estimada de 18 por ciento en 2016 y 6,2 por ciento en 2015"*.

El organismo señaló que a esto se suma las distorsiones generalizadas y una severa restricción en la disponibilidad para importar bienes intermedios. *"El colapso no puede ser contenido"*, dijo un funcionario del organismo durante un foro "Perspectivas Económicas: Las Américas", que se realizó en Trinidad y Tobago. *"Obviamente, la situación es una fuente de preocupación para los venezolanos, pero esto también ha empezado a afectar las perspectivas económicas para los países cercanos a Venezuela. Las islas del Caribe, incluyendo Trinidad y Tobago, deben estar preparadas para recibir refugiados"*, agregó.

Según las proyecciones del FMI, Venezuela podría cerrar el año con una inflación de 1.134% y el próximo año se ubicaría en 2.530%. *"La situación reciente en el país es una calamidad económica mayor"*, añadió el funcionario.

El FMI proyecta que las exportaciones de petróleo se mantengan por debajo de sus niveles históricos, y se prevé que los precios más elevados del producto generen espacio para incrementar las importaciones en aproximadamente US\$ 4.000 millones. Estima que las reservas internacionales se reduzcan a US\$ 6.000 millones en 2017, es decir, alrededor de un tercio del nivel registrado en 2015.

Las condiciones sociales de Venezuela siguen deteriorándose rápidamente, con un nivel de pobreza que aumentó a 82% de los hogares en 2016, del cual un 50% se clasifica como pobreza extrema. *"La situación se agrava por la falta de medicamentos y el colapso del sistema de salud. La violencia también es motivo de preocupación: la tasa de homicidios aumentó de 79 por 100.000 habitantes en 2013 a 92 en 2016"*, señaló el FMI.

(Fuentes: Dinero)

SENIAT superó recaudación del 1er semestre: El SENIAT cumplió en 179% la meta de recaudación del ISLR en el primer semestre del año, informó el superintendente José David Cabello. A través de su usuario en Twitter, Cabello recordó que la meta asignada era de Bs 2 billones 745,37 millardos y, sin embargo, el ente tributario recaudó entre enero y junio Bs 4 billones 930,80 millardos, lo que representa un superávit de Bs. 2 billones 185.43 millardos. *"En este semestre estamos 79% por encima de la meta. Recaudamos 4 billones 930,80 millardos de bolívares"*, escribió en la red social de microblogueo, donde recordó que el SENIAT aporta más de 80 % del



presupuesto de la nación a través de la recaudación. Sólo en junio (agregó) se recaudó 1 billón 166,62 millardos de bolívares, cuando la meta era de 561,28 millardos de bolívares. Ello indica el cumplimiento de 207%.

(Fuente: *El Mundo, Economía & Negocios*)

¿Cómo las empresas pueden surfear la crisis?: La crisis económica de Venezuela parece haber sobrepasado todas nuestras expectativas negativas, por lo que muchos empresarios se han enfrentado al siguiente dilema: ¿termino de cerrar la santamaría e intento liquidar activos para recuperar una partecita de mi inversión?, o ¿me preparo para seguir aguantando la pela por un tiempo, manteniendo mi presencia en un mercado que en algún momento debería repuntar?

Se trata de una decisión fundamental, pues tendrá repercusiones no sólo sobre los accionistas, sino que afectará a trabajadores y clientes. Dado que al ubicarse en el grupo de quienes se preocupan por la salud de las empresas que hacen un esfuerzo gigante por mantenerse en el país contra todas las adversidades y sirven de soporte al empleo y abastecimiento de los venezolanos, vale la pena compartir algunas recomendaciones que podrían ser de ayuda para "surfear" esta crisis no convencional.

Algo que se debe tener claro es que esta crisis se combate desde dos frentes. El primero tiene que ver con la adaptación de la estructura y los procesos y el segundo con la atención de los clientes.

En el primer campo se tiene que el mercado se ha reducido significativamente. Se debe extremar el ahorro, concentrando los gastos en las actividades medulares de la operación, entrando en una especie de "modo hibernación". La estructura debe hacerse lo más ligera y flexible posible, pues los cambios en el entorno ocurren cada vez más rápido. Ya no se trata de quitar grasa y quedarse con el lomito, sino de reducir también el tamaño del lomito. Una vez se ajusten las dimensiones, se debe cuidar al máximo los recursos que quedaron (tanto el capital humano como la maquinaria e infraestructura). A los trabajadores se les debe motivar, haciéndoles entender lo importantes que son para la organización y demostrándoles estar comprometidos con ellos. De igual modo, también se deben preservar las máquinas y equipos. Es un error ahorrar en mantenimiento, porque podrían dañarse y conseguir repuestos o sustituir equipos es difícil e impagable. Por los momentos no deben contemplarse ampliaciones de plantas o instalaciones, a menos que estén atadas a un proyecto de venta garantizada. Se pueden comprar activos si se encontró una oferta sensacional, pero no como parte de las operaciones de la compañía, sino como una inversión de oportunidad, siempre en Bolívares, mejor con crédito interno y si es en moneda extranjera, con aporte de capital de los accionistas.

El segundo frente se orienta a la búsqueda de ingresos, conociendo las realidades de los clientes. Así como la crisis le golpea a usted y a su negocio, también ha afectado a los consumidores y competidores. Por esa razón es clave entender cómo cambiaron las necesidades y hábitos de los clientes, para ofrecerles los atributos que buscan. La estrategia de ventas debe orientarse a segmentar los clientes, dejando en el portafolio aquellos productos que tengan alta demanda en cada uno de los diferentes segmentos. Muy probablemente se deban realizar modificaciones que hagan más asequible el bien o servicio, dado que actualmente el precio es uno de los principales limitantes para la compra. Estas acciones deben llevarse a cabo junto a una comunicación efectiva con los consumidores, de manera que estos se sientan acompañados y tu marca pueda ubicarse de primera en su mente.

Sólo aquellas empresas que sean flexibles y se adapten a los cambios tienen posibilidad de salir ilesas, encontrándose en una posición de ventaja cuando Venezuela vuelva a la senda del crecimiento y progreso económico, que si bien no podemos proyectar en tiempo ni sabemos cuánto costará, ya es inevitable que ocurra.

(Fuente: *Artículo del Econ. Luis Vicente León publicado en El Universal*)

China pide reforma de su sector financiero: El presidente del Banco Central chino, Zhao Xiaochuan, pidió al Gobierno una amplia reforma del sector bancario, incluso con la autorización de entidades

del exterior, para reforzar las entidades y asegurar la estabilidad del sistema. "*Si queremos evitar una crisis financiera, debemos asegurar la salud de nuestras instituciones, y no deberíamos tolerar elevados apalancamientos, insuficiente capital o un elevado nivel de préstamos fallidos*", afirmó Zhou en un foro financiero que se celebra anualmente en Shanghai.

De acuerdo con información publicada por EFE, Zhou, presidente del Banco Popular de China desde 2002, incluso recomendó al Ejecutivo de Pekín abrir el sector a la presencia de bancos extranjeros.

La protección frente a la competencia en un mercado abierto "*conduce a la pereza y genera bancos poco saludables e inestables*", señaló Zhou, citado por el diario South China Morning Post. Añadió que la reforma bancaria debe incluir una mejora del gobierno corporativo de las entidades, así como de sus controles de riesgo y de los sistemas de evaluación de negocios, puntos que consideró importantes para mantener la estabilidad financiera del país.

En el mismo Foro de Lujiazui, el vicepresidente de la Comisión Reguladora de la Banca de China, Wang Zhaoxing, coincidió con Zhao a la hora de pedir amplias reformas que garanticen la estabilidad bancaria. "*Mientras la economía atraviesa una reestructuración y su crecimiento afronta presiones a la baja, los riesgos financieros se han ido acumulando y pueden seguir saliendo a la superficie*", afirmó Wang. Si algunos de esos riesgos emergen, "*podrían potencialmente debilitar la seguridad y estabilidad financiera de China*", afirmó, según el portal financiero chino Caixin. Estas intervenciones siguen a un creciente goteo de informaciones sobre la situación del sistema financiero chino, donde algunos de los grandes bancos estatales sufren de una excesiva concesión de préstamos y un aumento de la morosidad, pues una parte considerable de créditos se dio a empresas estatales en difícil situación económica.

(Fuente: *El Mundo, Economía & Negocios*)

USA y China se comen el pastel de las TIC: Las nuevas tecnologías de la información y la comunicación (TIC) tienen un papel fundamental en el crecimiento económico y también en la forma de organización de la sociedad. La importancia sobre el crecimiento radica tanto en el efecto tractor que tienen los sectores productores, como por su utilización en otros sectores no productores, especialmente en aquellos que las utilizan de forma intensiva.

El informe *World Economic Outlook* del FMI indicaba, en su número de abril de 2015, que el PIB de China ya había superado en 2014 al de Estados Unidos, desplazando el centro de gravedad de la economía mundial hacia los países asiáticos. Del mismo modo, el reciente informe de la CE "*Análisis del sector TIC y su I+D en la UE y otros países*" confirma que este desplazamiento se ha producido también en el sector productor de TICs al situarse el valor añadido en ese sector muy próximo al de Estados Unidos en ese mismo año. Los datos recién publicados ponen en evidencia el espectacular avance de las economías asiáticas emergentes en un proceso que parece imparable. China era en el 2014, el segundo productor mundial de TICs y estaba a punto de superar a Estados Unidos.

El tamaño de los países no es la única razón que explica estas cifras. En USA, el valor añadido por el sector TIC representaba en 2014 el 5,3% del PIB, y en la UE, el 3,9%. China se situaba en un punto intermedio entre los dos, el 4,7%. Pero es notable constatar que en dos economías asiáticas pequeñas, pero tecnológicamente muy avanzadas, Taiwán y Corea del Sur, los porcentajes correspondientes eran 15,9% en el primero y 8,9% en el segundo. Japón, con el 5,4% superaba a USA y, por supuesto, a la UE. China, y también India, han hecho el recorrido desde el atraso económico hasta aproximarse a los estándares de los países desarrollados en un periodo muy corto de tiempo. Es un crecimiento basado en la ventaja competitiva en costos intensivos en mano de obra con bajos salarios y, por tanto, también baja productividad. Es por ello por lo que suele argumentarse que su fuerza radica en haberse convertido en la gran fábrica del mundo. Sin embargo, este modelo de crecimiento parece estar cambiando a una velocidad notable. La muestra más evidente es la importancia que, sobre todo China, está otorgando a la inversión en I+D. Ya no se trata de copiar, sino de apropiarse de la parte grande del pastel y no solo de las migajas que dejan las actividades puramente manufactureras de ensamblaje de piezas o la manufactura de los componentes con menor

Ventas vehículos Jun. 2017⁽¹⁾: 278 unidades. (69,1% Nac. 30,9% Imp.) -o- **Producción vehículos Jun. 2017**⁽¹⁾: 102 unidades.

Inflación (extra oficial) Junio 2017⁽²⁾: 21,40% **Anualizada**⁽²⁾: 795,6% -o- **Tasas de Interés May. 2017**⁽³⁾: Activa 21,56%; Pasiva 14,66%

Prestaciones May. 2017⁽³⁾: 18,11% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 26 al 30/06)⁽⁴⁾: US\$/bbl 39,95.

(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)



contenido tecnológico. En USA, la relación entre la inversión en I+D y el VA del sector TIC era el 12,3% en 2014, en la UE era menos de la mitad, el 5,3%, y muy similar a la de China (5,2%). La diferencia es que mientras en la UE este porcentaje se encuentra prácticamente estancado desde comienzos de siglo, en China ha seguido una trayectoria creciente desde 2006, primer año para el que se dispone de información, con un 3,9% en esa fecha. En otros países asiáticos de crecimiento consolidado, las cifras son todavía más llamativas: Japón (11%), Taiwán (10,7%) y Corea del Sur (21,1%). La inferioridad del sector TIC de la UE en términos de I+D también se refleja en la inversión en I+D financiada por el sector público, el 73% de la realizada por USA pese a ser este el paladín de la economía de mercado.

El líder indiscutible en términos de productividad en el sector TIC es USA. En el año 2000, la productividad por hora trabajada en China era el 16% de la de USA. Tan solo 14 años después, había aumentado al 21%. Es cierto que las diferencias con respecto al líder son todavía notables, pero la importancia de su dinamismo queda patente al constatar que en este mismo periodo de tiempo la UE perdió posiciones al pasar del 85% al 69% de la productividad en USA. El informe de la CE proporciona información para 15 sectores, seis de ellos productores de TIC y los nueve restantes intensivos en su uso. La productividad por hora trabajada en 2014 en USA era superior a la de la UE en todos ellos, y por supuesto también a la de China. Lo interesante es que en el periodo 1995-2014 el crecimiento de la productividad en China fue superior a la de USA y la UE en dos sectores productores de TIC, y en siete sectores de uso intensivo respectivamente. Las informaciones anteriores confirman que el crecimiento de China no es solo de cantidades sino que están teniendo lugar cambios acelerados, orientados a mejorar la eficiencia en el funcionamiento de su economía. En la actual fase de incertidumbre por la que transita la UE, las informaciones recién publicadas por la CE deberían ser una llamada de atención sobre el futuro de la economía europea en un contexto internacional que está cambiando a pasos agigantados, alejándonos de los centros de decisión de la economía mundial.

(Fuente: Cinco Días)



Toyota marca más valiosa en el 2017: Toyota ha vuelto a revalidar la primera posición como la marca más valiosa dentro del sector del automóvil, situándose por encima de las alemanas BMW y Mercedes-Benz que completaban el podio. Este

ranking sobre el "Top 100" de las marcas más valiosas a nivel mundial de 2017 lo ha elaborado BrandZ. La empresa nipona también ocupa la trigésima plaza del ranking general que lideran las estadounidenses Google, Apple y Microsoft. Toyota volvió a ser la marca automovilística más valiosa del mercado por quinto año consecutivo con 26.054 millones de euros, o lo que es lo mismo, un 3% menos respecto al año pasado.

Por su parte, BMW repite posición respecto al 2016 con una disminución del 8% con 22.326 millones de euros. Su compatriota, Mercedes-Benz, obtuvo una valoración de 23.513 millones, lo que se traduce en un 4% más. El "Top 5" lo completa Ford, que subió una posición con 11.877 millones de euros, y Honda, con 11.057 millones de euros, un 8% menos. El resto de marcas más valiosas del mundo son Nissan con 10.310 millones de euros, Audi con 8.539 millones, Tesla con 5.341 millones, Land Rover con 5.030 millones y Porsche con 4.673 millones de euros.

Este informe pone de manifiesto que, en términos de ventas, el valor total de las 10 principales marcas de automóviles se redujo en 2017 un 3% respecto al ejercicio anterior, con un total de 126.545 millones de euros.

(Fuente: Automotive News)

Ventas mundiales de vehículos a la baja: Las ventas mundiales de vehículos cayeron en el mes de abril por primera vez desde agosto de 2015, es decir, 20 meses consecutivos de crecimiento

interrumpidos, por el peor desempeño de los mercados principales, Europa, Estados Unidos y China. Las ventas se colocaron en 7,37 millones de unidades en el cuarto mes del año frente a los 7,47 millones de vehículos vendidos en el mundo en abril del año pasado, un 1,4% menos, según los datos recogidos por la consultora LMC Automotive.

Japón fue el único mercado de los de peso mundial que incrementó sus ventas en un 9,4%, hasta las 351.202 unidades. Los mercados de Europa del Este también crecieron alrededor del 3% en sus ventas en abril, hasta los 340.567 vehículos. Brasil y Argentina parecen estar saliendo ligeramente de la crisis económica que les aqueja y mantuvieron el nivel de ventas del año pasado, con solo un 0,7% de descenso. Las ventas en Europa cayeron un 7,1%, su mayor descenso desde marzo de 2013. En este contexto, las ventas de vehículos propulsados por diesel cayeron un 15%, según los datos de ACEA. Cuatro de los cinco principales mercados europeos (Alemania, Francia, Italia y Reino Unido) registraron descensos en sus ventas. *"En varios países contaron con dos días laborables menos, que afectó a las ventas"*, señala LMC, que también destaca *"cambios en las políticas fiscales de algunos países como Reino Unido"* como causas de este descenso. Sin embargo, la *"situación económica en la región es fuerte y no esperamos que esta caída tan pronunciada se repita. El año se cerrará con crecimientos, previsiblemente"*, destacan.

Por su parte, Estados Unidos redujo sus ventas de vehículos en un 5,4%. La consultora LMC destaca que *"si bien las ventas a particulares se mantuvieron estables respecto del mismo mes del año pasado, las entregas en el canal de flotas registraron un severo retroceso"*. Sin embargo, no esperan que esta situación se prolongue para todo el año en curso debido a que *"las condiciones macroeconómicas son positivas, con tasas de interés bajas, los ratios de confianza del consumidor al alza, precios de los combustibles bajos de manera estable y una tasa de desempleo también baja"*, señalan desde el informe de la consultora. China *"tiene visos de seguir desacelerándose"* en cuanto a ventas de vehículos al estar decreciendo su industria y exportaciones.

(Fuente: Auto Bild)



PSA cree que Opel será rentable en el 2020:

El Presidente Ejecutivo del Grupo PSA, Carlos Tavares, confía en que Opel, vuelva a ser rentable en el 2020. Para ello, la dirección de la compañía prepara un plan de futuro en el que se detalla la estrategia que se seguirá en el medio y largo plazo para reflotar el negocio. Dicho plan se dará a conocer y se comenzará a aplicar a partir del 12 de septiembre, coincidiendo con el comienzo del "Salón del Automóvil de Frankfurt".

El Presidente del Grupo PSA aseguró además que en esta nueva etapa de Opel, antigua filial europea de la corporación estadounidense General Motors (GM), seguirá confiando en el actual equipo de la compañía. *"Todos los directivos están invitados a caminar junto a mí. Solo deben tener presente que esto no puede seguir como hasta ahora..."*, agregó en unas declaraciones que en Alemania se interpretan como una alusión directa a la salida del actual Presidente de Opel, Karl-Thomas Neumann. *"Opel debe seguir siendo tan alemana como sea posible para complementarse con las otras marcas"*, señaló Tavares, quien cree que la reestructuración de la filial debe llevarse a cabo en áreas relacionadas con la exportación o la distribución. El directivo no garantiza, no obstante, más allá del 2018 el trabajo de los actuales 38.000 empleados de Opel. *"En este sentido uno debe ser sincero: lo único que protege a los trabajadores son las ganancias"*, recalcó.

El Grupo francés PSA anunció a principios de marzo la adquisición de la rama europea de GM, que incluía a la empresa alemana Opel y a la británica Vauxhall, para convertirse en el segundo consorcio automotor europeo solo por detrás del líder germano Volkswagen. La operación, valorada en 1.300 millones de euros (US\$ 1.380 millones), fue sellada con un acuerdo de intenciones, a la espera de ser aprobada por los reguladores de los respectivos países, por lo que se estima que estará cerrada apenas a final de año.

Ventas vehículos Jun. 2017(1): 278 unidades. (69,1% Nac. 30,9% Imp.) -o- **Producción vehículos Jun. 2017**(1): 102 unidades.

Inflación (extra oficial) Junio 2017(2): 21,40% **Anualizada**(2): 795,6% -o- **Tasas de Interés May. 2017**(3): Activa 21,56%; Pasiva 14,66%

Prestaciones May. 2017(3): 18,11% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 26 al 30/06) (4): US\$/bbl 39,95.

(Fuentes: Cavenez(1), Comisión de Finanzas AN(2), BCV(3), Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería(4), y cálculos propios)



Opel, desde 1929, formó parte del consorcio estadounidense GM y junto a la británica Vauxhall integraba la parte europea del Grupo, que el año pasado vendió 1,16 millones de automóviles. El Presidente de la automotriz germana Opel, Karl-Thomas Neumann, seguirá manteniendo su puesto como miembro del Consejo de Dirección de Opel hasta que culmine el proceso de adquisición de la empresa por parte del Grupo francés PSA, y será sustituido en el cargo por el hasta ahora jefe de finanzas de Opel, Michael Lohscheller.

(Fuente: Automotive News)

Hyundai producirá el Accent en México: Hyundai iniciará la producción del modelo Accent en la planta de Kia en Pesquería, en el estado de Nuevo León, como parte de la alianza entre compañías, confirmó Pedro Albarrán, Director General de la firma en México, según una reseña periodística de El Financiero. El Accent con certificado mexicano tendrá un motor de 1.6 litros con 132 caballos de fuerza. Ofrecerá un rendimiento de 15.6 kilómetros por litro de gasolina. Tendrá transmisión manual de 6 velocidades. Estará equipado con una pantalla táctil de 7 pulgadas con Android Auto y Apple CarPlay. Además, según el fabricante, ofrecerá de serie, frenado de emergencia y encendido sin llave, con mandos al volante para control de sonido y contestar llamadas. Albarrán destacó que se iniciará el ensamblaje de este modelo entre julio y agosto y se harán 20.000 unidades al año para el mercado mexicano. Dijo que en un principio producirán este modelo para el mercado mexicano, pero en una segunda etapa estarán enviándolo a naciones de Latinoamérica. *"Hyundai viene invirtiendo muchos años en el país, por lo que la empresa decidió aprovechar la capacidad instalada de Kia para fabricar en México la nueva generación de Accent, que está ubicado en el segmento más importante del mercado (compactos)"*, expresó.



(Fuente: Motor On Line)

Chevrolet lanzó el nuevo Sail 2018: En el marco de la Feria "AutoMundo 2017" que se realizó en las instalaciones de CEMEXPO Mitad del Mundo, en Quito, Ecuador, la marca Chevrolet presentó su modelo nuevo Sail 2018. Luis Enrique Landínez, Presidente Ejecutivo de General Motors OBB en el país andino, dijo que el auto representa una evolución de sus anteriores diseños. *"Todas nuestras acciones van dirigidas a satisfacer las necesidades de nuestros clientes. Estamos seguros que el nuevo Sail se convertirá en el vehículo de los ecuatorianos"*, sostuvo Landínez, según reseña del periódico El Universo. El nuevo carro tiene, entre sus novedades, un motor 1.5 LT con sistema VVT (sincronización variable de válvulas) para lograr un buen desempeño en cualquier carretera y puede llegar a recorrer hasta 60 kilómetros por galón de combustible. También posee doble airbag frontal, frenos ABS, vidrios eléctricos en sus cuatro puertas, volante deportivo con controles de audio, espejos retrovisores eléctricos y anclaje Isofix para asientos de niños. Además, el Sail 2018 tiene tres elementos novedosos: asistente de arranque en pendiente, control eléctrico de estabilidad y control de tracción. Landínez aseguró que la planta de ensamblaje de GM OBB fue mejorada para poder producir el nuevo diseño. *"Invertimos más de US\$ 13 millones para brindar el mejor servicio porque creemos fuertemente en el potencial que tiene Ecuador, ya que nos demostró que podemos tener éxito hasta en los momentos más difíciles y complicados de la industria"*, dijo. El auto cumple con los más altos estándares de calidad, pues la planta ensambladora de GM recibió recientemente la certificación BIQ4 (Built In Quality Level 4, por sus siglas en inglés).

El vehículo, que por ahora solo se comercializará en el mercado ecuatoriano, tiene un precio de US\$ 18.490 en su versión STD y US\$ 19.490 con sistema de aire acondicionado.



(Fuente: Motor On Line)

Ford quita producción del nuevo Focus a México: Ford anunció que cancelará sus polémicos planes para fabricar el modelo Focus en México. Sin embargo, el beneficiario no será Estados Unidos, porque la empresa dejará de producir esa línea de vehículos en Norteamérica al completo. A cambio, Ford pasará a importarlos principalmente de China después del próximo año, ahorrando con ello US\$ 1.000 millones. El fabricante estadounidense de automóviles comenzará a producir el Focus de próxima generación en China desde la segunda mitad del 2019, un año después de que la producción termine en una de sus plantas en Michigan. Los ahorros de Ford provendrán de la cancelación de los planes para montar el automóvil en una fábrica existente en México y una decisión adoptada en enero de suspender la construcción de una planta en México, dijo una nota de la agencia Bloomberg.

Con la última decisión, Ford ha abandonado completamente su estrategia de trasladar la producción de automóviles pequeños a México, la que había sido anunciada el año pasado por el entonces máximo ejecutivo Mark Fields, quien fue reemplazado el mes pasado como máximo ejecutivo por Jim Hackett, ex Presidente Ejecutivo del fabricante de muebles de oficina Steelcase. La compañía someterá a prueba tanto el apetito de los consumidores por los automóviles construidos en China como la tolerancia del Presidente Donald Trump, quien ha criticado y amenazado a los fabricantes de automóviles por importar vehículos desde el extranjero. *"Hemos realizado muchos estudios y los consumidores se preocupan mucho más por la calidad y el valor que por el lugar de abastecimiento"*, dijo Joe Hinrichs, Presidente de Operaciones Globales de Ford. *"Los iPhones se producen en China, por ejemplo, y la gente realmente no habla de ello..."*, dijo.

Ford informó además que invertirá US\$ 900 millones en su fábrica de camiones de Kentucky para construir los vehículos utilitarios deportivos Expedition y Lincoln Navigator, conservando 1.000 puestos de trabajo.

Después de importar la producción inicial de los nuevos Focus de China, Ford enviará posteriormente variantes del modelo de Europa, dijo la compañía. La planta de ensamblaje de Michigan que actualmente fabrica el Focus será reequipada para producir la camioneta Ranger a finales del 2018 y el vehículo utilitario deportivo mediano Bronco en el 2020. *"China recibe mucha atención, veremos cómo funciona esto"*, dijo Hinrichs en respuesta a una pregunta sobre las posibles críticas a la decisión de Trump. *"Pero creemos que este es un plan mucho mejor para nuestro negocio en todo el mundo. Y libera del plan original alrededor de US\$ 1.000 millones de capital que podemos reinvertir en el negocio, incluyendo cosas interesantes en las que estamos trabajando en la autonomía y la electrificación y mucho de ese trabajo se hace aquí mismo en Estados Unidos..."*.

(Fuente: Automotive News)

Ventas vehículos Jun. 2017(1): 278 unidades. (69,1% Nac. 30,9% Imp.) -o- **Producción vehículos Jun. 2017**(1): 102 unidades.

Inflación (extra oficial) Junio 2017(2): 21,40% **Anualizada**(2): 795,6% -o- **Tasas de Interés May. 2017**(3): Activa 21,56%; Pasiva 14,66%

Prestaciones May. 2017(3): 18,11% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 26 al 30/06) (4): US\$/bbl 39,95.

(Fuentes: Cavenez(1), Comisión de Finanzas AN(2), BCV(3), Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería(4), y cálculos propios)



PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS Y TIPOS DE CAMBIO EN VENEZUELA
-Junio 2017-

Día	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) US\$/barril	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)	Tipos de cambio (Bs./US\$)			
									DIPRO / CENCOEX	DICOM II		
										Mínimo	Máximo	Subasta
1	448,00	1.929,00	1.635,00	5.636,00	8.825,00	48,36	2.083,00	2.544,00	10,00	1.800,00	2.200,00	2.010,00
2	440,00	1.916,00	1.635,00	5.559,00	8.710,00	47,65	2.071,50	2.506,00	10,00	1.800,00	2.200,00	2.010,00
5	435,00	1.917,50	1.645,00	5.586,50	8.820,00	47,40	2.068,00	2.474,50	10,00	1.800,00	2.200,00	2.010,00
6	433,00	1.893,00	1.645,00	5.540,50	8.800,00	48,19	2.080,00	2.480,00	10,00	1.800,00	2.200,00	2.161,00
7	433,00	1.903,50	1.635,00	5.575,50	8.870,00	45,72	2.055,00	2.434,50	10,00	1.800,00	2.200,00	2.161,00
8	436,00	1.902,50	1.620,00	5.647,50	8.800,00	45,64	2.065,50	2.462,50	10,00	1.800,00	2.200,00	2.161,00
9	438,00	1.901,50	1.630,00	5.739,00	8.805,00	45,83	2.097,00	2.480,00	10,00	1.800,00	2.200,00	2.161,00
12	436,00	1.888,00	1.620,00	5.752,00	8.940,00	46,08	2.077,00	2.496,00	10,00	1.800,00	2.200,00	2.161,00
13	433,00	1.877,00	1.610,00	5.659,00	8.720,00	46,46	2.036,00	2.436,00	10,00	1.800,00	2.200,00	2.200,00
14	433,00	1.886,50	1.600,00	5.684,50	8.815,00	44,73	2.055,00	2.472,00	10,00	2.010,00	2.640,00	2.200,00
15	440,00	1.864,00	1.600,00	5.637,00	8.830,00	44,46	2.078,50	2.495,00	10,00	2.010,00	2.640,00	2.200,00
16	434,00	1.863,00	1.598,50	5.662,00	8.862,50	44,74	2.096,00	2.515,00	10,00	2.010,00	2.640,00	2.200,00
19	434,00	1.861,50	1.597,00	5.687,00	8.895,00	44,20	2.113,00	2.535,00	10,00	2.010,00	2.640,00	2.200,00
20	433,00	1.889,00	1.610,00	5.673,50	8.980,00	43,23	2.118,00	2.561,00	10,00	2.010,00	2.640,00	2.200,00
21	432,00	1.865,50	1.600,00	5.650,00	8.890,00	42,53	2.121,00	2.579,50	10,00	2.010,00	2.640,00	2.640,00
22	432,00	1.872,00	1.600,00	5.736,00	8.910,00	42,74	2.181,00	2.697,00	10,00	2.010,00	2.640,00	2.640,00
23	432,00	1.868,00	1.600,00	5.774,00	9.170,00	43,01	2.186,50	2.725,00	10,00	2.010,00	2.640,00	2.640,00
26	432,00	1.855,00	1.600,00	5.771,00	9.040,00	43,38	2.237,00	2.722,00	10,00	2.010,00	2.640,00	2.640,00
27	430,00	1.861,50	1.595,00	5.789,00	9.060,00	44,24	2.247,50	2.726,00	10,00	2.010,00	2.640,00	2.640,00
28	429,00	1.886,00	1.610,00	5.822,00	9.125,00	44,74	2.265,00	2.732,50	10,00	2.310,00	2.970,00	2.640,00
29	429,00	1.897,00	1.610,00	5.865,00	9.202,50	44,93	2.269,50	2.743,00	10,00	2.310,00	2.970,00	2.640,00
30	427,07	1.908,50	1.610,00	5.907,50	9.280,00	46,15	2.274,00	2.754,00	10,00	2.310,00	2.970,00	2.640,00

Los días que no aparecen reflejados (N.D.) son porque son días feriados o bancarios, y la información no estuvo disponible en la fuente consultada

	Acero (Steel billet) (US\$/Ton.)	Aluminio primario (US\$/Ton.)	Aluminio aleado (US\$/Ton.)	Cobre (US\$/Ton.)	Níquel (US\$/Ton.)	Petróleo (WTI) (US\$/barril)	Plomo (US\$/Ton.)	Zinc (US\$/Ton.)
Variación 28/04/2017 vs. 31/03/2017	-2,9%	-0,8%	-0,6%	-2,7%	-3,9%	-2,5%	-1,3%	-5,2%
Variación 28/04/2017 vs. 31/01/2017	30,4%	6,1%	7,3%	-3,9%	-4,0%	-6,6%	-3,1%	-7,3%
Variación 28/04/2017 vs. 31/10/2016	30,4%	12,0%	7,9%	17,8%	-10,1%	5,3%	10,4%	9,1%
Variación 28/04/2017 vs. 29/04/2016	323,8%	15,4%	9,7%	12,8%	0,3%	7,4%	27,0%	35,8%

NOTAS: N.D.: Información no disponible en la fuente consultada

FUENTES: London Metal Exchange -LME- para Acero, Aluminio primario y aleado, Cobre, Níquel, Plomo y Zinc
West Texas Intermediate -WTI- para petróleo, tomado de El Mundo, Economía & Negocios
Tipos de Cambio (bs./US\$): El Mundo, Economía & Negocios

Ventas vehículos Jun. 2017⁽¹⁾: 278 unidades. (69,1% Nac. 30,9% Imp.) -o- **Producción vehículos Jun. 2017**⁽¹⁾: 102 unidades.
Inflación (extra oficial) Junio 2017⁽²⁾: 21,40% **Anualizada**⁽²⁾: 795,6% -o- **Tasas de Interés May. 2017**⁽³⁾: Activa 21,56%; Pasiva 14,66%
Prestaciones May. 2017⁽³⁾: 18,11% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 26 al 30/06)⁽⁴⁾: US\$/bbl 39,95.
(Fuentes: Cavenez⁽¹⁾, Comisión de Finanzas AN⁽²⁾, BCV⁽³⁾, Ministerio del Poder Popular de Petróleo y Minería⁽⁴⁾, y cálculos propios)