



Boletín Informativo No. 17/2016: Tips Económicos, Septiembre 2016

15 de Septiembre, 2016

Comisión de Relaciones Institucionales y con los Asociados

Contenido	Pag.
✓ PIB cae 11,8% en segundo trimestre 2016	Pag. 1
✓ Canje de bonos PDVSA 2017 desahoga la economía .	Pag. 1
✓ Neo rentismo socialista y la pobreza	Pag. 2
✓ Brasil con superávit comercial récord hasta julio	Pag. 2
✓ Argentina deberá equilibrar su balanza automotriz .	Pag. 3
✓ Mercedes lanzará submarca de modelos eléctricos ..	Pag. 3
✓ JAC dominio automotor chino en Suramérica	Pag. 3
✓ GM comenzó la producción del Mokka X en España ...	Pag. 4
✓ Precios materias primas y tipos de cambio Ago 2016.	Pag. 5

PIB cae 11,8% en segundo trimestre 2016: El crecimiento de la economía venezolana se contrajo 11,8% en el segundo trimestre de 2016 con respecto a igual período del año pasado, según cifras no oficiales del BCV. Un detalle importante es que las cifras de decrecimiento se producen en medio de una caída del consumo de 8% en el segundo trimestre del año, según las mediciones del BCV. La cifra es especialmente estudiada en el BCV porque es la mayor contracción en el consumo en los últimos 30 años.

Entre los otros números que se pudieron conocer de manera extraoficial está el que tuvo la actividad del sector construcción, cuyo decrecimiento llegó a 18%. Los datos reunidos por el BCV refieren que las cifras correspondientes a la inversión mostraron una contracción de 16% en el trimestre. Este dato refleja la gran desconfianza que hay en el sistema económico venezolano, pero también las pocas condiciones favorables para que los capitales nacionales e internacionales apuesten por el desarrollo del país. También se supo que el sector petrolero descendió 2% en el segundo trimestre de 2016, lo que preocupa a las autoridades del instituto emisor porque este sector es el principal motor del resto de la economía, destacó la fuente.

El BCV se ha negado a presentar los números oficiales del comportamiento de la economía en lo que va de año, por órdenes del presidente Nicolás Maduro. Las estadísticas del PIB de 2015 se conocieron solo hasta el tercer trimestre. Hace pocas semanas la Comisión Económica para América Latina y el Caribe revisó las cifras calculadas para todo el continente y apuntó que particularmente Venezuela y Brasil experimentarán caídas en su producto interno bruto de 8% y 3,5%, respectivamente. Otros organismos como el Fondo Monetario Internacional prevén que Venezuela cerrará 2016 con una "caída libre de la economía", según un comunicado oficial, al registrar en sus pronósticos un decrecimiento de 10,0% y una inflación superior a 700%. El FMI también informó que había rebajado en 2 puntos porcentuales su expectativa de crecimiento de la economía venezolana para este año. Para 2017 el fondo señaló que su previsión es de una contracción económica de 4,5%. No obstante, han apuntado que la cifra está sujeta a revisión.

(Fuente: El Nacional)

Canje de bonos PDVSA 2017 desahoga la economía: El canje voluntario de la deuda de los bonos PDVSA con fecha de vencimiento de 2017 es un hecho anunciado por el presidente de la estatal Eulogio Del Pino. Sin embargo aún se desconoce si todos los tenedores de bonos aceptarán. Es por ello que PDVSA deberá recurrir a instituciones financieras u otros instrumentos, explica el economista Ramiro Molina, director de estrategia de Fivenca.

PDVSA tiene que cancelar la amortización de los dos tramos pendientes del Bono Amortizable PDVSA 2017 el 2 de noviembre de 2016 y el 2 de noviembre de 2017, cuya emisión totalizó US\$ 3.000 millones, según la oferta publicada en 2010. El próximo año, en abril, también vence el Bono 2017 por US\$ 400 millones.

"Hay un número de propuestas de instituciones financieras, sobre todo de Europa y Estados Unidos que se han replanteado la forma de hacer operaciones, y si esos pagos se postergan hasta 2018, tienen menos carga de vencimiento", explica Molina.

Según Molina, el posible canje sería atractivo para los tenedores porque tienen un alto rendimiento, que estima entre 60 y 70%. "Una situación económica que no se repite con otro tipo de papeles. Pero quizás la mejor cualidad es que la estatal venezolana no ha caído en impago, eso asegura que el re perfilamiento voluntario es una buena opción para los inversionistas".

La firma Barclay's, en su más reciente informe mensual, "Venezuela, márgenes más estrechos de maniobra", aconseja a los inversionistas a volver a reinvertir de forma voluntaria porque significa un buen negocio al poder obtener mayor capital e intereses, y además se suma un riesgo latente, que Venezuela no pueda al momento pagar por la fuerte situación económica este año. Por su parte, Molina afirma que si la relación de los tenedores que acepten el canje voluntario es de 60%, por lo que a ese 40% restante PDVSA tendrá que cancelarle este noviembre un aproximado de US\$ 800 mil correspondientes al adelanto de capital, eso quiere decir que se deberá recurrir bien sea a una institución financiera o a una operación swap.

En 2015 PDVSA recurrió a los bonos garantizados a través de CITGO Holding con una colocación privada de US\$ 1.500 millones, con una tasa de interés anual de 10,75%, y con fecha de vencimiento del 2020. La condición, de que se cancele en marzo y septiembre de cada año los intereses, a pesar de que su casa matriz es la filial venezolana, no constituye un riesgo. Molina explica que esos títulos se están negociando en prima, eso quiere decir que ahora valen más que cuando se emitieron. A pesar de que los precios del barril de petróleo se mantienen bajos, y que el petróleo venezolano se cotiza alrededor de los US\$ 35 y US\$ 38, hay una reposición ante la caída de los precios con respecto a febrero y marzo que rondaba los US\$ 20 por barril.

Molina asevera que se espera que el promedio anual pueda mantenerse alrededor de los US\$ 35 y que siga la tendencia de precios horizontal, para que el país pueda estabilizar su economía. Mientras tanto la política que mantiene el presidente de PDVSA es lograr renegociar con los proveedores de servicio la deuda que mantiene la estatal. Un viraje importante en el flujo de caja en bolívares de la estatal comenzó en marzo, cuando se le permitió a la estatal vender los dólares a la tasa DICOM, y pasó de Bs 6,30 a los Bs 600 actuales, lo que mejora los números financieros.

(Fuente: Dinero)

Neo rentismo socialista y la pobreza: Hace 80 años fue publicado en el diario "Ahora" un artículo con el título "Sembrar el petróleo", firmado por Arturo Uslar Pietri, un joven de 30 años quien para entonces se desempeñaba como Director de la Oficina de Estudios Económicos del Ministerio de Hacienda, cuyo titular era Alberto Adriani. Cuando todavía el país no estaba plenamente consciente de la colosal riqueza depositada en su subsuelo, Uslar Pietri levantó su mirada hacia el futuro y fue capaz de advertir sobre las graves distorsiones que generaría en la economía y sociedad venezolanas el mal uso que pudiera dársele a los caudales de la renta petrolera. Desde 1936, el joven visionario anticipó que Venezuela terminaría convertida en "un país improductivo y ocioso, un inmenso parásito del petróleo, nadando en una abundancia corruptora" si no lograba construir un gran acuerdo nacional para sembrar el petróleo y conjurar la tentación de convertir aquella incipiente riqueza en el manantial de los festines y derroches por venir.

En la IV República un alto porcentaje de la renta se destinó a financiar el capitalismo rentístico con financiamiento público a bajas tasas de interés y largos plazos; inversiones en infraestructura y servicios de apoyo a las inversiones de capital; petrodólares baratos para importar maquinarias, insumos y tecnología; y compras gubernamentales en condiciones muy favorables para la producción nacional. Mientras que en la V República el mayor porcentaje de los ingresos generados por la extracción del petróleo se utilizaron para financiar el neo rentismo socialista que puso el énfasis en pagar la deuda social a través de políticas asistencialistas y compensatorias que acostumbraron a la población más vulnerable a vivir de gratuidades en el acceso a bienes

Ventas vehículos Agosto 2016: 236 unidades. (81,8% Nac. 18,2% Imp.) -o- **Producción vehículos Agosto 2016:** 270 unidades.

Inflación Agosto 2016(e): 26,9% **Anualizada(e):** 675,1% -o- **Tasas de Interés Jun. 2016:** Activa 21,70%; Pasiva 14,54%

Prestaciones Ago. 2016: 18,54% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 22 al 26/08): US\$/bbl 38,92.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



y servicios que solo podían pagarse y sostenerse en períodos de altos precios del petróleo. Dicho en otras palabras, en la IV República, la renta petrolera financió las inversiones de capital para producir bienes privados, mientras que en la V República el énfasis se puso en la inversión social para generar servicios públicos. Por eso, tanto el capitalismo rentístico como el neo rentismo socialista son expresiones distintas del mismo modelo de acumulación extractivista, sustentado en una creciente extracción del petróleo que está depositado en el subsuelo.

Los auges en los precios del petróleo propician liderazgos prepotentes, soberbios y autoritarios. La caudalosa renta estimula la arrogancia y endiosamiento de los caudillos populistas, quienes la administran a su antojo para levantar un Estado intervencionista y empresario que entra en conflicto con el sector privado y la sociedad, al estatizar la economía y funcionarizar la fuerza de trabajo. Los gobiernos que no dependen de los impuestos que pagan los contribuyentes no se sienten obligados a rendir cuentas de la forma como administran las rentas petroleras. Por el contrario, son los contribuyentes los que dependen del reparto de la renta. Esta ventaja la aprovechan los gobiernos rentistas para imponer su poder a los factores sociales que pugnan por lograr la mejor tajada en el reparto de la renta. Se implanta la cultura de los cazadores de renta que pretenden vivir de ingresos que no son frutos de su esfuerzo productivo. La sociedad no invierte, ni trabaja, ni produce sino que rivaliza por obtener las dádivas y prebendas que se derivan del manejo discrecional de la renta. Con el respaldo del extraordinario poder financiero que confieren los auges en los precios del petróleo, el neo rentismo socialista desata una ola de expropiaciones de empresas que finalmente terminan secuestradas y quebradas por el burocratismo, el pseudosindicalismo y la corrupción.

La ineficiencia administrativa del Estado empresario provoca caídas en la producción, escasez, acaparamiento, especulación e inflación. Así, la desindustrialización y descapitalización de la economía estimula los mercados negros que se extienden desde los alimentos y medicinas, hasta el dólar paralelo, pasando por una amplia gama de artefactos electrodomésticos, repuestos automotrices, etc., hasta desembocar en un severo racionamiento. Para someter al sector privado, el neo rentismo socialista implanta férreos controles de cambio/precios y despliega una acción enfocada en penalizar la iniciativa privada y cercar la libre actividad económica. La proliferación de controles, trámites permisos, etc. genera enormes costos de transacción, reduce la rentabilidad y desestimula la producción. Al obstaculizar el libre emprendimiento y satanizar a la empresa privada, las oportunidades laborales se concentran en el sector público. Reducir a la mínima expresión el emprendimiento personal y ampliar la frontera empresarial del Estado es un mecanismo de dominación que impone el neo rentismo socialista para burocratizar la fuerza de trabajo y crear una sociedad servil, donde el trabajador productivo degenera en un ineficiente burócrata que se limita a cumplir un horario, asistir a marchas y servir de relleno en actos de apoyo al régimen, sin generar un valor equivalente que sirva de contrapeso a la presión inflacionaria que ejerce la sumatoria de esa creciente masa salarial inorgánica. La destrucción de la economía privada sin crear una economía social alternativa y emancipadora es la clave del modelo de dominación rentista. El permanente cierre de pequeñas, medianas y grandes empresas destruye millares de puestos de trabajo. Y quienes necesitan con urgencia poner comida en la mesa de su casa enajenan su lealtad política a cambio del bozal de arepas que les impone el Estado empleador y opresor. Cuando colapsan los precios de los crudos, la falta de petrodólares limita la capacidad para importar y la consiguiente escasez no puede ser compensada con la pronta reactivación de un aparato productivo que quedó en ruinas. El desmembramiento del tejido empresarial potenció el papel empleador del Estado clientelar. Con la destrucción de millares de empleos productivos se funcionariza la fuerza de trabajo y crece la burocracia estatal. Así, los puestos de trabajo y subsidios que ofrece el gobierno operan como un mecanismo de dominación y quienes critiquen o se opongan pueden ser despedidos de las nóminas públicas.

Para mantenerse en el poder, el neo rentismo socialista necesita la pobreza y la desigualdad. Ese es su público, su clientela, su elector. El empobrecimiento generalizado de la población crea un entorno social cada vez más dependiente de los programas asistencialistas del

gobierno. Así, las dádivas y prebendas del oficialismo operan como un mecanismo de sometimiento para premiar a los incondicionales, comprar a los indecisos y castigar a los adversarios. El neo rentismo socialista es un modelo de dominación basado en aliviar temporalmente las condiciones de pobreza, sin erradicar las causas estructurales de la misma. Se afianza a través del empobrecimiento material, moral y espiritual de la gente, en la destrucción de la dignidad del ser humano para crear pueblos sumisos, fáciles de manipular y engañar. Por eso cultiva la dependencia de los pobres en torno a unos programas asistencialistas que refuerzan los lazos de servidumbre y sumisión.

Los auges de la renta son el caldo de cultivo perfecto en el que fermentan caudillos de mentes ignorantes, almas resentidas e ínfulas de próceres. Para evitar que se reproduzcan e imponga su talante autoritario hay que quitar al gobierno de turno el manejo arbitrario y discrecional de la renta petrolera. Esto implica un gran acuerdo nacional para depositar toda la renta en fondos de ahorro e inversión. Estos serán regidos por un sólido marco legal e institucional que permitirán complementar el Presupuesto Nacional única y exclusivamente con los rendimientos generados por los fondos. Así se impedirá a la demagogia populista dilapidar los ahorros de la Nación en cada campaña electoral. La transición sin traumas a una sociedad post extractivista implica sustituir la cultura rentista por una cultura tributaria. Significa dejar de reclamar "mi gotica de petróleo", "mi cupo de CADIVI", "las divisas para importar" y comenzar a contribuir con los ingresos fiscales que financian el Presupuesto Público y a generar las divisas que cubren los requerimientos de materias primas y maquinarias importadas. En lo económico implica diversificar el aparato productivo para ofrecer nuevas y mejores oportunidades de empleo en el sector privado que ayuden a desburocratizar la fuerza de trabajo. Y para esto hay que promover el espíritu emprendedor y la cultura del trabajo. Se trata de crear una nueva sociedad de emprendedores emancipados y no de empleados públicos sometidos por los mecanismos de dominación que se impone en las economías rentistas con gobiernos clientelares y populistas. Al despojar a los caudillos del uso arbitrario de la renta se podrá construir un verdadero sistema democrático, con autonomía de los poderes públicos, que ponga freno a las pretensiones hegemónicas de los liderazgos mesiánicos y autoritarios que, a nombre de las mejores causas de la humanidad, hacen gárgaras con patria, pueblo y socialismo, mientras logran concentrar en sus manos todo el poder para abusar de él.

(Fuente: Artículo publicado por el Economista Víctor Álvarez)

Brasil con superávit comercial récord hasta julio:

Brasil acumuló en los primeros siete meses del año un superávit en su balanza comercial de US\$ 28.230 millones, el mayor valor para el período desde que el indicador comenzó a ser medido con los actuales criterios hace 28 años. El mayor superávit hasta ahora para el período entre enero y julio era el de 2006, cuando el saldo positivo alcanzó US\$ 26.190 millones, según los datos divulgados por el Ministerio de Desarrollo, Industria y Comercio Exterior. El superávit brasileño hasta julio superó incluso al de todo el año pasado (US\$ 19.690 millones) gracias a que las exportaciones sumaron US\$ 105.580 millones y las importaciones US\$ 78.350 millones.

Según la última previsión del Banco Central, Brasil terminará este año con un superávit comercial de US\$ 50.000 millones, con exportaciones por US\$ 190.000 millones e importaciones por US\$ 140.000 millones. El buen resultado entre enero y julio obedeció principalmente a la fuerte caída de las importaciones como consecuencia de la recesión que enfrenta Brasil desde el año pasado y que desincentivó las compras de materias primas externas.

La economía brasileña se encogió 3,8% en 2015, su peor resultado en 25 años, y los economistas prevén para este año una caída de cerca de 3,2%, con lo que el país acumulará por primera vez dos años de crecimiento negativo desde la década de 1930. Las importaciones brasileñas se desplomaron 27,6% en los siete primeros meses del año frente al mismo período del año pasado. Las exportaciones también cayeron entre enero y julio pero en menor grado (5,6%).

En el buen resultado del período contribuyó el saldo positivo de julio, cuando el superávit se ubicó en US\$ 4.578 millones, un valor 91,9% superior al registrado en el mismo mes del año pasado (US\$ 2.386 millones) y el mayor para el período desde 2006 (US\$ 5.650 millones).

Ventas vehículos Agosto 2016: 236 unidades. (81,8% Nac. 18,2% Imp.) -o- **Producción vehículos Agosto 2016:** 270 unidades.

Inflación Agosto 2016(e): 26,9% **Anualizada(e):** 675,1% -o- **Tasas de Interés Jun. 2016:** Activa 21,70%; Pasiva 14,54%

Prestaciones Ago. 2016: 18,54% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 22 al 26/08): US\$/bbl 38,92.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavetra, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



millones). Las exportaciones en julio sumaron US\$ 16.331 millones, con una reducción de 3,5% frente al mismo mes de 2015, en tanto que las importaciones bajaron a US\$ 11.752 millones, con una caída de 20,3% en comparación con idéntico mes del año pasado.

(Fuente: El Mundo, Economía & Negocios)

Argentina deberá equilibrar su balanza automotriz: El Gobierno argentino comenzará en los próximos días las reuniones con las terminales automotrices para exigirles que presenten sus planes de inversiones y de adecuación de sus respectivas balanzas comerciales, tal como quedó establecido en el acuerdo sectorial firmado entre la Argentina y Brasil. Por haber incumplido los términos de intercambio bilateral (que se rige mediante el Flex), las compañías deberían estar sujetas a importantes multas, pero hubo un acuerdo para que puedan ir compensando ese desbalance en los cuatro años que durará el convenio con el principal socio del Mercosur.

Las empresas que incumplieron el Flex entre junio de 2015 y el mismo mes de este año (fijado en 1,50) fueron citadas por el Ministerio de Producción argentino para que presenten sus proyectos de inversión y anticipen de qué manera compensarán, con mayores exportaciones, el desbalance importador. Si por cada dólar exportado en materia automotriz, las terminales podían importar US\$ 1,50 hasta junio pasado, lo hicieron por US\$ 1,70. La crisis brasileña, que afectó fuertemente las ventas, y las mayores compras del exterior habilitadas por la liberación del cepo cambiario, fueron los motivos de este desfasaje. Fuentes de la Secretaría de Industria afirmaron que las reuniones con cada terminal comenzarán próximamente. Desde las empresas confirmaron la carta recibida del Gobierno y manifestaron que están preparando sus planes para discutir con las autoridades. Uno de los objetivos será que en la ecuación entre exportaciones e importaciones puedan incluirse las inversiones. **"No es lo mismo una empresa que invierte de la que no"**, dijeron en una de las compañías.

Según el acuerdo firmado con Brasil, el sector privado podrá ir aumentando sus exportaciones en cuatro años, al mismo tiempo que ir regulando sus importaciones, a los fines de poder cumplir con el Flex de 1,50 hasta el 2020. Fuentes del sector aseguraron que, salvo Honda, Ford y Toyota, el resto de las terminales importó más de lo permitido. Es el caso de Fiat, Volkswagen, General Motors, Renault, PSA Peugeot-Citroën, Iveco, Scania y Mercedes-Benz, si estas empresas no presentan sus planes de adecuación del Flex, sufrirán las multas pertinentes, cuya aplicación será reglamentada a la brevedad. Si bien no está claro a cuánto ascenderían (dependen de cómo se cobren), en algunos casos podrían trepar a US\$ 40 millones. Al respecto, uno de los puntos que resta definir de la reglamentación es si las empresas podrán compensar el déficit en autopartes con el superávit en vehículos terminados. Si el Gobierno avanza en este sentido, las multas serían menores. Pero si las firmas presentan sus planes, estarán eximidas de pagar estos recargos, que alcanzan al 70% sobre el arancel de las piezas (oscila entre el 14% y el 16%) y al 75% sobre el que rige para la importación de autos terminados (35%).

En General Motors aseguraron que con la producción del Cruze y la proyección de exportación de este vehículo, **"la balanza estará equilibrada en cuatro años"**. Si bien el Cruze ya se está vendiendo a Brasil desde hace un mes y medio y, según afirman en la empresa, tuvo muy buena aceptación, las proyecciones que tienen son bastante conservadoras debido al contexto brasileño. A su vez, en Renault (una de las más afectadas por el desbalance) aseguraron que en septiembre/octubre comenzarán a producir en la planta de Santa Isabel, Córdoba, los modelos Sandero, Sandero Stepway y Logan, aunque inicialmente serán pocas unidades por lo que el fuerte será la importación. También apuestan a la fabricación de tres pick ups (la Renault Alaskan; la Nissan Frontier y otra para Mercedes-Benz), que se destinarán básicamente a la exportación a Brasil y a todas América Latina; y a fines del 2017 producirán un nuevo modelo del que todavía no se conocen precisiones. Hoy exportan sólo el Clío, el Fluence y la Kangoo, aunque este año la venta al exterior estará 70% abajo, dijeron en la empresa.

(Fuente: Automotive News)

Mercedes lanzará submarca de modelos eléctricos: Durante este último año hemos visto que varias marcas están comenzando a hacer un fuerte hincapié en el mercado de los modelos

eléctricos, tanto Audi, como BMW y Mercedes-Benz, entre otras, por citar a las marcas premium alemanas. A juicio de algunos analistas europeos es Mercedes quizás la que más proyección de futuro tiene actualmente junto con Audi, habiendo presentado anteriormente prototipos eléctricos y con una visión que incluye tener al menos dos modelos eléctricos antes de que finalice la década.

Desde Mercedes-Benz afirman que los planes que tienen entre manos podrían pasar por comercializar los modelos eléctricos bajo una sub marca, de la misma manera que BMW lleva a cabo con la sub marca "i", dedicada a modelos eficientes y eléctricos. Con este paso, Mercedes diferenciaría notablemente unos y otros, y dicho sea de paso, confirmaría que los modelos eléctricos en principio no tendrán nada que ver en cuanto a estética y aerodinámica con los modelos generales de la marca.

Mercedes-Benz lanzará en primer lugar un todoterreno urbano eléctrico que se situará en cuestión de dimensiones y capacidades dinámicas en un mercado similar al Tesla X y a éste le seguirá una berlina del segmento E también eléctrica, con el que compartirá chasis, motores eléctricos, kit de baterías... ambos podrían estar basados perfectamente en el GLE y el Clase E, pero Mercedes-Benz optará por otorgar un diseño diferente a ambos y cambios importantes que los situarán como modelos independientes y totalmente nuevos de cara al público.



(Fuente: Cinco Días)

JAC dominio automotor chino en Suramérica: En un comunicado de prensa de Business Wire, JAC Motors ofreció detalles sobre su gestión en el mercado automotor suramericano, en el que se atribuye el dominio entre las marcas chinas. En el referido comunicado llama la atención que se ignore a Venezuela, donde el régimen es socio mayoritario de una ensambladora de vehículos, empresa que se ha beneficiado de una importación masiva de camiones de la marca. En el comunicado de prensa de Business Wire, publicado en el portal "lainformación.com", se destaca que JAC continuó su dominio del floreciente mercado automotor sudamericano con foco en los conductores jóvenes, con consciencia de estilo y expertos en tecnología. El lanzamiento del modelo SUV S2 de JAC en Chile, Colombia y Paraguay, en junio y julio, siguió al éxito de su pick up Frison y de su S3 que rompió todos los récords. Con un exterior elegante y deportivo, especificaciones de alta gama, destacado rendimiento off road y precio razonable, se espera que el S2 repita el éxito de ventas del S3, que vendió más de 300.000 vehículos, mundialmente, desde su lanzamiento hace casi dos años.

El S3 se volvió, rápidamente, el SUV compacto chino más vendido en el mercado chileno cuando se lanzó el año pasado, mientras que el Frison fue el modelo de pick-up chino número 1 en el país, al momento de su lanzamiento, en mayo pasado. JAC también espera que el Frison repita este éxito cuando ingrese al mercado uruguayo en agosto. En cuanto a los vehículos comerciales, JAC recientemente, celebró la venta de sus camiones livianos y de alta gama número 300.000. Como se sabe, JAC vendió más de 300.000 camionetas de alta gama para trabajos livianos, internacionalmente en los últimos catorce años. En el mercado sudamericano, dejó una excelente impresión con los modelos chinos de mayores ventas en Chile, Perú y Colombia, entre otros. Debido a su excelente reputación y productos

Ventas vehículos Agosto 2016: 236 unidades. (81,8% Nac. 18,2% Imp.) -o- **Producción vehículos Agosto 2016:** 270 unidades.

Inflación Agosto 2016(e): 26,9% **Anualizada(e):** 675,1% -o- **Tasas de Interés Jun. 2016:** Activa 21,70%; Pasiva 14,54%

Prestaciones Ago. 2016: 18,54% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 22 al 26/08): US\$/bbl 38,92.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



de alta calidad, JAC también ingresó en el altamente competitivo mercado del sudeste de Asia, dominado por las marcas japonesas desde hace varias décadas. Los camiones livianos de alta gama Euro V también ingresaron a los mercados automotores importantes y desarrollados, como Turquía y México. JAC también planea expandir sus exportaciones internacionales de vehículos eléctricos (Electric Vehicles, EV) en los próximos meses. En abril los EV de JAC fueron el tercer modelo eléctrico de mayor venta en todo el mundo, con 2.331 vehículos vendidos ese mes. En apoyo a la evolución de este sector de alto crecimiento, JAC ha desarrollado de manera continua sus vehículos eléctricos y aumentó sus ventas un 400% en comparación con el mismo período del año pasado. En particular, el EV 6S, lanzado en la Feria Automotriz de Pekín 2016, fue muy aclamado por los clientes, debido a su exterior elegante y a su tecnología ecológica. El EV 6S es el primer SUV totalmente eléctrico que se lanza en China, equipado con una avanzada batería de litio Samsung y con un rango de hasta 300 km. Durante el primer semestre, JAC vendió 333.639 vehículos, un aumento de casi el 15% con respecto al mismo período del año anterior, según datos de la Asociación China del Automóvil (China Automobile Association). El modelo S3 tuvo un rendimiento particularmente bueno, con una venta de 97.457 unidades durante 2016, y ganó el premio al campeón de ventas de SUV H1 en China. Los expertos de la industria atribuyeron el reciente éxito de JAC a su foco en los productos de calidad y al alto nivel de atención al cliente.

JAC Motors es un fabricante automotriz que desarrolla una línea completa de vehículos de marca independiente que incluye camiones livianos, semipesados y pesados, sedanes, vehículo de múltiples usos (multiple purpose vehicles, MPV), SRV, ómnibuses, chasis, maquinaria de ingeniería, motores y cajas de cambios. El Centro de Investigación y Desarrollo de la empresa, con sede en Hefei, China, impulsa su innovación. JAC también fundó el primer Centro de Investigación y Desarrollo en el extranjero, en Turín, Italia, y el segundo, en Tokio, Japón.



(Fuente: Motor On Line)

GM comenzó la producción del Mokka X en España: La planta de General Motors en Figueruelas, Zaragoza comenzó la producción del Mokka X, una nueva versión de este compacto todoterreno (SUV) que hasta 2015 sólo se fabricaba en Corea. Desde septiembre del año pasado, Figueruelas incorporó a sus líneas de producción el Mokka, con lo que son cuatro los modelos que salen actualmente de la factoría, donde se ensamblan también el Corsa cinco puertas, la versión Van (comercial) y el monovolumen Meriva. Tras el paréntesis de las vacaciones, la factoría, en la que trabajan más de 4.700 personas, ha reanudado la actividad con la vista puesta en las consecuencias del Brexit del Reino Unido, que es el principal mercado, han señalado a la agencia de noticias EFE fuentes de la empresa.

Las previsiones de la multinacional eran terminar el año con una producción similar a la del pasado, unas 360.000 unidades, pero la incertidumbre británica cuestiona este objetivo. Todos los fabricantes están expectantes en el corto plazo ante esta situación, han reconocido las fuentes de la empresa, que han remarcado el hecho de que las islas son el mayor mercado de Europa para GM.

Hasta el 29 de julio, cuando se iniciaron las vacaciones, la planta aragonesa había producido 160.000 unidades del anterior modelo Mokka, que ha tenido una buena demanda en el mercado automovilístico. Fuentes del Comité de Empresa se han referido, en declaraciones a EFE, a este asunto y han reconocido que un descenso de la demanda tendría impacto en la carga de trabajo y en la aplicación del Expediente de Regulación de Empleo (ERE) negociado con la dirección. Sobre este asunto, Chema Fernando (CCOO), miembro del Comité de Empresa, ha informado a EFE de que del 26 al 30 de septiembre se paralizará la línea de producción del Corsa y no ha descartado que pudiera tener alguna relación con la situación británica. Para este dirigente sindical, la incertidumbre sobre el mercado británico llega cuando había buenas expectativas para GM Europa, que ha dejado las pérdidas en el primer semestre tras años de números rojos en el continente. *"No nos gusta el Brexit, ahora que íbamos a salir (de los números rojos), no nos va a ayudar. Vamos a ver..."*, ha lamentado Fernando, quien ha destacado las buenas perspectivas de la planta de Figueruelas con los lanzamientos de los nuevos modelos. El Mokka X, el nuevo Meriva, previsto para el primer trimestre del año próximo, y el sucesor del C3 Citroën, que fabricarán en colaboración con el Grupo PSA, abren, a su juicio, una buenas perspectivas para la planta aragonesa. Pero ante la situación británica *"todas las marcas están a la expectativa de lo que va a suceder"*, ha reconocido Fernando, quien no obstante ha apostado por re situar las prioridades tras años de supeditar todo a la defensa del empleo.



(Fuente: Euro News)

Ventas vehículos Agosto 2016: 236 unidades. (81,8% Nac. 18,2% Imp.) -o- **Producción vehículos Agosto 2016:** 270 unidades.
Inflación Agosto 2016(e): 26,9% **Anualizada(e):** 675,1% -o- **Tasas de Interés Jun. 2016:** Activa 21,70%; Pasiva 14,54%
Prestaciones Ago. 2016: 18,54% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 22 al 26/08): US\$/bbl 38,92.
(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS Y TIPOS DE CAMBIO EN VENEZUELA
Agosto 2016-

DIA	Acero (Steel billet)	Aluminio primario	Aluminio aleado	Cobre	Níquel	Petróleo (WTI)	Plomo	Zinc	Tipos de cambio (Bs./US\$)	
	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	US\$/barril	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	DIPRO	DICOM
1	325,00	1.645,50	1.540,00	4.907,00	10.705,00	40,06	1.835,00	2.273,50		644,63
2	325,00	1.635,50	1.575,00	4.885,50	10.795,00	39,51	1.818,00	2.281,00		645,08
3	325,00	1.620,00	1.550,00	4.844,50	10.650,00	40,83	1.803,00	2.266,00		644,11
4	325,00	1.616,00	1.555,00	4.787,00	10.440,00	41,93	1.788,00	2.258,00		644,70
5	325,00	1.628,00	1.555,00	4.792,50	10.580,00	41,80	1.795,00	2.271,00		643,34
8	325,00	1.645,00	1.555,00	4.796,00	10.790,00	43,02	1.793,00	2.280,00		643,10
9	325,00	1.626,00	1.555,00	4.779,00	10.730,00	42,77	1.791,00	2.271,00		644,54
10	325,00	1.646,00	1.555,00	4.874,50	10.900,00	41,71	1.839,00	2.310,00		645,21
11	325,00	1.630,00	1.555,00	4.810,00	10.690,00	43,49	1.817,00	2.278,50		643,53
12	325,00	1.635,00	1.555,00	4.746,00	10.445,00	45,74	1.811,00	2.238,00		644,79
15	325,00	1.644,50	1.560,00	4.746,00	10.405,00	46,45	1.828,00	2.219,50		N.D.
16	325,00	1.675,50	1.550,00	4.797,00	10.320,00	46,58	1.863,50	2.263,50	10,00	646,23
17	325,00	1.685,00	1.550,00	4.755,00	10.150,00	46,79	1.875,00	2.259,50		646,32
18	325,00	1.690,50	1.565,00	4.802,50	10.325,00	48,22	1.893,00	2.302,00		645,49
19	325,00	1.648,50	1.590,00	4.774,00	10.250,00	48,52	1.884,00	2.287,00		644,41
22	325,00	1.651,00	1.588,00	4.747,00	10.243,00	47,05	1.867,00	22.978,00		644,60
23	325,00	1.653,00	1.585,00	4.719,00	10.235,00	48,10	1.850,00	2.306,00		646,48
24	325,00	1.656,50	1.585,00	4.658,50	10.220,00	46,77	1.850,00	2.312,50		646,09
25	325,00	1.624,00	1.585,00	4.639,50	9.795,00	47,33	1.840,00	2.286,00		646,38
26	325,00	1.627,50	1.585,00	4.622,00	9.775,00	47,64	1.878,00	2.325,00		645,06
29	325,00	1.627,50	1.585,00	4.616,00	9.748,00	46,98	1.879,00	2.322,00		644,63
30	325,00	1.627,50	1.585,00	4.609,00	9.720,00	46,35	1.880,00	2.318,00		645,17
31	325,00	1.601,00	1.585,00	4.602,50	9.725,00	44,70	1.875,00	2.327,50		645,37

Los días que no aparecen reflejados (N.D.) son porque son días feriados o bancarios, y la información no estuvo disponible en la fuente consultada

	Acero (Steel billet)	Aluminio primario	Aluminio aleado	Cobre	Níquel	Petróleo (WTI)	Plomo	Zinc
	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/barril)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)
Variación 31/08/2016 vs. 29/07/2016	0,0%	-0,9%	2,3%	-5,2%	-6,9%	7,5%	5,1%	4,8%
Variación 31/08/2016 vs. 31/05/2016	225,0%	3,4%	2,6%	-2,1%	14,9%	-9,0%	10,8%	21,0%
Variación 31/08/2016 vs. 29/02/2016	47,7%	-1,3%	0,6%	-2,2%	15,5%	32,4%	5,5%	30,4%
Variación 31/08/2016 vs. 31/08/2015	116,7%	2,6%	-4,8%	-9,7%	-1,6%	-9,1%	10,3%	28,8%

NOTAS: N.D.: Información no disponible en la fuente consultada

FUENTES: London Metal Exchange -LME- para Acero, Aluminio primario y aleado, Cobre, Níquel, Plomo y Zinc
West Texas Intermediate -WTI- para petróleo, tomado de VenEconomía
Tipos de Cambio (bs./US\$): Banco Central de Venezuela -BCV-

Ventas vehículos Agosto 2016: 236 unidades. (81,8% Nac. 18,2% Imp.) -o- **Producción vehículos Agosto 2016:** 270 unidades.
Inflación Agosto 2016(e): 26,9% **Anualizada(e):** 675,1% -o- **Tasas de Interés Jun. 2016:** Activa 21,70%; Pasiva 14,54%
Prestaciones Ago. 2016: 18,54% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 22 al 26/08): US\$/bbl 38,92.
(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)