



## Boletín Informativo No. 13/2016: Tips Económicos, Julio 2016

15 de Julio, 2016

Comisión de Relaciones Institucionales y con los Asociados

| Contenido  | Pag.   |
|--|--------|
| ✓ 10 propuestas para superar la crisis .....               | Pag. 1 |
| ✓ Inflación impone billetes de mayor denominación ....     | Pag. 1 |
| ✓ Estiman que DIPRO caiga 960% al cierre del 2016 ...      | Pag. 2 |
| ✓ Estabilizar dólar y precios es prioridad del Gobierno .. | Pag. 2 |
| ✓ Argentina y Brasil firmaron Acuerdo Automotor .....      | Pag. 3 |
| ✓ El Brexit costará US\$ 8.873 millones .....              | Pag. 3 |
| ✓ Grupo VW desaparecerá 40 modelos .....                   | Pag. 3 |
| ✓ Mazda3 superó los 5 millones de unidades .....           | Pag. 4 |
| ✓ Nissan presenta el nuevo Murano .....                    | Pag. 4 |
| ✓ El Corolla llegó a su primer medio siglo de vida .....   | Pag. 4 |
| ✓ Japón tiene más puntos de recarga que gasolineras .      | Pag. 4 |
| ✓ VW traza 1 millón de eléctricos para 2025 .....          | Pag. 4 |
| ✓ Precios materias primas y tipos de cambio May 2016.      | Pag. 5 |

**10 propuestas para superar la crisis:** La Comisión de Finanzas de la AN realizó una serie de consultas para elaborar un cuerpo básico de propuestas a ser presentadas al Gobierno y al país para superar la crisis, promover el crecimiento económico sostenido, bajar la inflación y mejorar la inclusión social. Con el fin de dar su aporte fueron invitados los profesores Leonardo Vera, Ronald Balza, Felipe Pérez Martí, Asdrúbal Oliveros, Rodrigo Agudo y Víctor Álvarez. Este proceso de consultas fue coordinado por una Subcomisión dirigida por el diputado José Guerra y para contribuir a la difusión y debate de sus resultados, presentamos en una apretada síntesis las 10 propuestas más importantes que fueron sistematizadas en función de detener el deterioro, superar la crisis económica y evitar un mayor impacto social:

**1- Respetar el derecho de propiedad y el Estado de derecho:** Los países donde los derechos de propiedad están plenamente garantizados son los que tienen mejor desempeño económico y social. La inversión se concreta cuando existen reglas claras y confianza por parte de los inversionistas. Pero en Venezuela las expropiaciones y confiscaciones la han ahuyentado.

**2- Disminuir la inflación y mejorar el ingreso de la población:** Para evitar que el auge inflacionario devore el poder de compra de los salarios hace falta cerrar la brecha fiscal estimada en 15,0% del PIB, eliminar el financiamiento monetario del déficit fiscal, disminuir la tasa de crecimiento de la emisión de dinero y recuperar las funciones del bolívar como medio de cambio y reserva de valor.

**3- Apoyar la producción nacional:** Proveer divisas para la adquisición de materias primas e insumos para los sectores productivos, restablecer las líneas crédito internacionales al cancelar la deuda comercial válidamente contraída, incrementar la generación de electricidad y suministro de agua, garantizar la seguridad personal, eliminar el monopolio de las importaciones públicas y reasignar esos recursos a la compra de bienes nacionales, sincerar precios rezagados para reactivar la producción.

**4- Incentivar la diversificación de la economía:** Mantener un tipo de cambio real que favorezca la producción nacional e incentive las exportaciones no petroleras, impulsar el desarrollo productivo identificando sectores donde haya ventajas comparativas, establecer un programa de compras gubernamentales en favor de la producción nacional, y ejecutar una política de comercio exterior que apoye las exportaciones de productos y servicios nacionales.

**5- Unificar gradualmente los tipos de cambio:** En Venezuela no existe una política cambiaria sino un sistema de asignación de divisas que debe ser sustituido por la unificación de las cotizaciones del bolívar, estableciendo como objetivo que a principio del 2017 se tenga una tasa de cambio única y fluctuante.

**6- Flexibilizar el control de precios:** La forma más eficiente de asignar los recursos es mediante el funcionamiento eficiente del mercado con su debida regulación. Esto implica modificar o derogar la Ley de Precios Justos y sustituirla por una legislación que estimule la competencia y combata los monopolios. Solo se controlarán precios en situaciones excepcionales.

**7- Diseñar una nueva política petrolera:** La política petrolera basada en recortes de producción han llevado a perder mercados y a desperdiciar recursos y oportunidades. Se plantea mantener a PDVSA como empresa estatal y concentrar sus funciones solo en las actividades petroleras, expandir la producción petrolera en la próxima década al menos en 100.000 barriles/año, abrir nuevos espacios a la inversión nacional y extranjera en el negocio petrolero para financiar ese aumento de producción, incrementar la producción de gas y refinados como base de una política de industrialización de los hidrocarburos.

**8- Aplicar una política social eficiente para reducir la pobreza:** El nivel de gasto social no se corresponde con los resultados obtenidos. Para que la política social sea efectiva debe ejecutarse en un ambiente de estabilidad económica. Se propone, focalizar los subsidios en todas sus modalidades, otorgar subsidios en bolívares y no subsidios implícitos en divisas, establecer fondos de participación donde una porción de la renta petrolera vaya directamente a los hogares venezolanos, ordenar las políticas sociales en un solo ente gubernamental.

**9- Refinanciar la deuda externa:** Con un precio petrolero de US\$ 35 por barril, la renta no alcanza para financiar importaciones, pagar los servicios y cancelar la deuda. Conseguir capitales frescos implica diseñar y aplicar un programa económico coherente y creíble. Se sugiere, abordar la deuda externa como un problema de Estado, nombrar una comisión bipartidista de la AN que coordine con el Gobierno un plan de refinanciamiento de la deuda externa, propiciar canjes voluntarios de deuda para toda la estructura de vencimientos, evitar solapamientos y gestionar financiamiento con agencias y bancos internacionales.

**10- Transparencia, rendición de cuentas y combate a la corrupción:** La estructura del gasto público en Venezuela presenta una proliferación de fondos y entes que realizan erogaciones fuera de la Ley de Presupuesto. Se plantea, consolidar el gasto que realizan los fondos para-fiscales en el presupuesto nacional, facilitar y simplificar los trámites usando las tecnologías modernas, publicar oportunamente las cifras de cualquier naturaleza, aprobar la Ley de Transparencia, y, someter la Administración Pública Nacional al control constitucional.

Son propuestas sensatas y viables para elevar la calidad del diálogo político y crear los consensos entre los poderes ejecutivo y legislativo en función de acordar un Programa Básico de Estabilización Económica y una Agenda Legislativa para la Reactivación Productiva que permitan superar la escasez, el acaparamiento, la especulación e inflación que azotan a la población.

(Fuente: Artículo publicado por el Econ. Víctor Alvarez)

**Inflación impone billetes de mayor denominación:** Ahora en Venezuela salir a comprar en un sencillo mercado al aire libre impone llevar paquetes abultados de billetes. Y es que con una realidad inflacionaria aceptada por el mismo Alto Gobierno, con 180% de inflación al cierre de 2015, los compradores en Venezuela confirman que para adquirir sus productos ya no les es suficiente el manejo de algunos billetes y monedas del cono monetario vigente, sino que se ven obligados a cargar múltiples y prácticamente solo el de mayor denominación: el de 100 bolívares. De ahí que cada vez más vendedores y consumidores hayan virado hacia el uso de los medios de pago electrónicos, teniendo la tarjeta de débito como principal elemento, para proseguir con la adquisición o pago cotidiano de productos y servicios. Pero hay quienes por diversos motivos no cuentan con las facilidades aportadas por la tecnología bancaria. Por eso, los economistas han enfatizado en la necesidad de que el BCV ajuste el cono monetario vigente y emita nuevos billetes de mayor valor. Algo que ya fue anunciado por la propia institución.

A finales de febrero de este año el presidente del BCV, Nelson Merentes, en entrevista con The Associated Press, dijo que el ente ya tiene en proyecto la emisión de nuevos billetes de Bs. 500 y Bs. 1.000 para ir hacia un cono monetario más óptimo que se adapte a la

**Ventas vehículos Junio 2016:** 278 unidades. (87,4% Nac. 12,6% Imp.) -o- **Producción vehículos Junio 2016:** 323 unidades.

**Inflación Junio 2016(e):** 22,3% **Anualizada(e):** 487,6% -o- **Tasas de Interés May. 2016:** Activa 21,36%; Pasiva 15,35%

**Prestaciones May. 2016:** 18,36% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 27 al 30/06): US\$/bbl 39,75.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



situación del país. Agregó: *"Queremos que sea este mismo año, que salgan las nuevas denominaciones de billetes, pero precisó que no está todavía la fecha establecida ni se tiene el cono monetario establecido con las imágenes correspondientes"*.

*"La necesidad de imprimir nuevos billetes está vinculada a la pérdida de valor de la moneda. Si tú calculas la inflación acumulada desde la emisión del máximo billete hasta hoy ese billete no vale ni lo que antes era un bolívar"*, explica el economista y presidente de Datanálisis, Luis Vicente León, lo que confirma su colega economista y diputado a la Asamblea Nacional (AN) integrante de la Comisión de Finanzas, José Guerra (MUD). *"La inflación acumulada desde la fecha que se emitió el primer billete, el 1ero de enero de 2008, hasta ahorita es 1.500 %. Eso ha deprimido muchísimo el valor de la emisión monetaria"*, dijo. En su análisis, *"un billete de Bs. 100 ahorita equivale a un billete de Bs. 2 de 2008. Eso quiere decir que el billete de Bs. 100 ha perdido un 98 % de su capacidad adquisitiva"*. Confirma el también legislador integrante de la Comisión Permanente de Energía y Petróleo, Germán Ferrer, que *"Nuestro signo monetario ya no es suficiente. De la denominación que tenemos, la mayor es Bs. 100. Para resolver los problemas de compra en efectivo se requiere la emisión de billetes de mayor denominación"*.

Los cuatro expertos coinciden en que además de las compras cotidianas de los consumidores, con su correspondiente *"carretilla de billetes y monedas"* como describió Luis Vicente León, otras transacciones de la economía se ven afectadas por un cono monetario desajustado a la realidad. El diputado Guerra explica que en 2008 los billetes de Bs. 100 alcanzaban el 20% de toda la emisión, pero ahorita representan el 80%. *"Con un billete de Bs. 1.000 se estaría gastando US\$ 15 centavos, mientras que con 10 billetes de Bs. 100 se está gastando US\$ 1,50. Eso quiere decir que el BCV está gastando muchísima plata para imprimir un billete que no tiene valor"*. Para los bancos hay un problema adicional. *"Se deteriora todo el sistema de cajeros automáticos porque ¿cuántos billetes tiene que manejar un cajero automático para atender la necesidad de la población?"*, reflexiona. Suma el presidente de Datanálisis que se incrementan los transportes de dinero desde la casa de la moneda hasta los cajeros *"y estos tienen una cantidad limitada de billetes que puede emitir por la ranura. Entonces esos son costos y costos que se están agregando"*.

Además de lo adelantado por el presidente del BCV, la propuesta de la Comisión Permanente de Finanzas del Parlamento Nacional es que la actualización del cono monetario incluya un billete de Bs. 2.000, uno de Bs. 1.000, uno de Bs. 500, uno de Bs. 200 y uno de Bs. 100. Pero hay quienes opinan que, ante la estimación de más de 500% de inflación acumulada en Venezuela al cierre de 2016, es necesario que se creen billetes de aún mayor denominación. León y García coinciden en que incluso aparezca el de Bs. 5.000. *"Yo creo que la moneda venezolana puede tener perfectamente billetes de Bs. 5.000, de Bs. 1.000 y de Bs. 500. Eso le permitiría de alguna manera rescatar su capacidad de compra y también hacer operaciones menudas"*, menciona León. La cotidianidad marca la pauta, y en ese sentido los analistas juzgan que para este momento la emisión de billetes de Bs. 1.000 y Bs. 500 es tardía e insuficiente. *"El tema está en que cuando la inflación es muy alta y se está acelerando, los billetes pierden valor muy rápido. Tienes que tener una regla para ir sustituyendo los billetes permanentemente"*, asegura el diputado integrante de la Comisión Permanente de Finanzas. *"Una de las cosas que proponemos es que se cree una regla según la cual los billetes se vayan moviendo con la inflación. No se puede tener un cono monetario sin actualizarse por 7 años con una inflación que prácticamente destruyó la moneda"*.

Por su parte, el presidente de Econométrica aclara que los problemas económicos de relevancia no se resolverán con esta medida, *"pero si facilitaría las transacciones. Ya no necesitaríamos una cantidad de billetes para pagar los bienes y servicios que queramos pagar en efectivo y por supuesto va a facilitar la vida de los venezolanos. Eso es lo adecuado. También, vamos a tener un ahorro en la impresión de billetes"*. Agregó que de todos modos *"la mayor parte del dinero en Venezuela es dinero electrónico, la cantidad de efectivo que hay es realmente menos del 10%. Lo que haría esta familia de billetes sería facilitar los pagos"*, reitera.  
(Fuente: El Universal)

**Estiman que DIPRO caiga 960% al cierre del 2016:**  
Economistas consideran que al final de 2016 existirá otra modificación

en el sistema cambiario, al mismo tiempo en el que reclaman que opciones como el sistema de Divisas Complementarias (DICOM) no cooperaría con distorsiones macroeconómicas como la escasez, pues la liquidación de divisas aún está regulada por el gobierno nacional. De acuerdo con el informe de junio de la firma Focus Economics, en promedio, sus economistas calculan que el sistema de Divisas Protegidas (DIPRO) cambiará su tasa de Bs. 10 por US\$ a Bs. 106, significando una depreciación de 960% del tipo de cambio preferencial destinado a la adquisición de bienes de primera necesidad como alimentos, medicinas y materia prima. Para el 2017, el panel estima que la cotización alcance los Bs. 568,4. La consultora asegura que durante este año, el dólar negro perdió 19,7% de su valor, pero desde el lanzamiento del nuevo sistema cambiario, se percibe una apreciación, la cual es descrita como una respuesta normal del mercado cambiario extranjero, luego de una fuerte depreciación de la tasa oficial. Aunque el DIPRO se haya mantenido estático desde su anuncio en febrero de este año, el DICOM, ideado como un esquema de libre flotación, se ha depreciado 209,62%, al cierre del mes de Junio.

Miguel Pérez Abad, Vicepresidente del área económica, hasta el momento solo ha proporcionado información que asoma la intención del sistema, pero el sector privado continúa en la espera de la publicación de los requisitos para acceder a los dólares oficiales.

(Fuente: El Nacional)



### Estabilizar dólar y precios es prioridad del Gobierno:

El equipo económico del gobierno articula con el BCV estrategias en función de estabilizar el tipo de cambio y así poder dar mayor certidumbre a las proyecciones financieras y de negocios que hacen las empresas que operan en el país. Una de las acciones en esta dirección se evidencia en el desplazamiento experimentado por el sistema de cambio denominado flotante, el cual presenta un avance promedio por cada día de operaciones de Bs. 5,83. Este movimiento agresivo concertado con el ente emisor, no se ha visto reflejado en el mercado negro, lo cual da señales de que esta cotización no obedece a los fundamentos de mercado. De mantenerse este ritmo hasta final de 2016, el tipo de cambio oficial rebasaría los Bs. 1.000 por US\$, sin embargo los técnicos del gobierno consultados indican que en la medida que este valor se continúe elevando, el ritmo bajaría y tendería a estabilizarse. Algunos calculan que la desaceleración del ritmo se presentará alrededor de los Bs. 700 por US\$. La apuesta del equipo económico del gobierno de Nicolás Maduro se basa en lograr la conversión a un precio atractivo que estimule a los agentes privados a ofertar en el mercado del dólar flotante. Así se lograría más estabilidad con un ensanchamiento de la oferta corporativa que hasta ahora ha sido muy pequeña. Según cifras extraoficiales manejadas por firmas privadas como Econoanalítica este mercado para el cierre de abril entregó apenas US\$ 2,1 millones promedio al día. Esta oferta está sostenida fundamentalmente por divisas provenientes de la actividad petrolera y del BCV apalancado en recursos provenientes de operaciones swaps con oro en el mercado internacional.

Ajustar aceleradamente el tipo de cambio supone un impacto en la conformación de los precios de bienes y servicios que se ofrecen, ya que sus costos se elevan. Esta es la otra arista sobre la cual trabaja el Ejecutivo. La decisión del gobierno ha sido elevar los precios de bienes, servicios y materias primas rezagados hace años y los aumentos han sido significativos. Para muestra dos botones, la harina de maíz pre cocida subió alrededor de 1.000% y el maíz subió un poco más de 540%. El gobierno autorizó el aumento en los precios, y los privados se quejan de que se quedaron cortos.

Ante esto el ministro de Comercio Exterior e Inversión Extranjera, Jesús Faría, señaló que el impacto de los precios ya fue absorbido. La justificación que da se basa en el reconocimiento de que el marcador de la economía ha sido el dólar paralelo: *"Hasta los que tenían divisas a descuento, formaban sus precios con esa tasa. Pero el referente ya no es 1.200 bolívares como llegó a estar"*. Entonces esgrime la pregunta: *"Si ese dólar es de 950, vamos a ver si la economía se*

**Ventas vehículos Junio 2016:** 278 unidades. (87,4% Nac. 12,6% Imp.) -o- **Producción vehículos Junio 2016:** 323 unidades.

**Inflación Junio 2016(e):** 22,3% **Anualizada(e):** 487,6% -o- **Tasas de Interés May. 2016:** Activa 21,36%; Pasiva 15,35%

**Prestaciones May. 2016:** 18,36% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 27 al 30/06): US\$/bbl 39,75.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



comporta de manera racional y bajan los precios. ¿Por qué en una economía donde el referente disminuye no bajan los precios impuestos por ese referente?”. Bajo esta premisa justifica Faría el argumento de la Guerra Económica. Agrega que el dólar flotante fue creado como una herramienta para ir tras la estabilidad del mercado cambiario y “la estabilización ha sido importante, cuando todos apostaban a que el mercado negro, se iba a disparar a raíz de la nueva política cambiaria, ha ocurrido todo lo contrario”, apuntó el funcionario. “El DICOM ha venido ascendiendo de manera progresiva y hay una clarísima tendencia al acercamiento y a la unificación de ambas tasas de cambio. Nosotros evaluamos eso como parte de la coherencia y de la política correcta en materia cambiaria”, explicó ante los medios recientemente.

(Fuente: El Mundo, Economía & Negocios)

### Argentina y Brasil firmaron Acuerdo Automotor:

Argentina y Brasil decidieron renovar su Acuerdo Automotor, el más importante en su tipo entre países latinoamericanos, y a juicio de los especialistas, lo hicieron en términos que son justos para ambas partes y les ofrece a ambos mercados reglas de juego claras hasta el 2020. Así lo reseñó el diario La Nación de Buenos Aires. Pese a la intención brasileña de inundar el mercado Argentino con su producción ociosa en medio de la crisis, el Gobierno Argentino cerró el Acuerdo Automotor con Brasil hasta 2020 en las mismas condiciones en las que se venía prorrogando en los últimos años. La negociación había comenzado hace tres meses y con otros interlocutores. Incluso en febrero pasado el entonces Ministro de Desarrollo de Brasil, Armando Monteiro, había visitado el país y se había reunido con el Ministro de Producción, Francisco Cabrera, y con el de Transporte, Guillermo Dietrich. “Hay que crear un marco de libre comercio para los autos”, le había dicho entonces a este diario.

Este año la industria automotriz paulista esperaba alcanzar una producción de 4 millones de vehículos y apenas llegaría a los 1,8 millones. Sin embargo, tras el juicio político a Dilma Rouseff cambiaron las figuras y, ante la necesidad de apoyo político, Michel Temer fue más contemplativo. Mauricio Macri fue uno de los pocos Presidentes de la región que aceptó a las nuevas autoridades sin críticas e incluso sería uno de los únicos Presidentes presentes en la apertura de los Juegos Olímpicos. Según contaron recientemente en el Gobierno Argentino, el acuerdo cerrado hasta junio de 2020 implica un flex de US\$ 1,5 el mismo que regía hasta la actualidad. Esto significa que por cada dólar que se exporte (desde Argentina) al mercado brasileño en concepto de vehículos y autopartes, el país vecino podrá colocar un dólar y medio en la Argentina en el mismo rubro. Según contaron fuentes oficiales, el nuevo gobierno brasileño buscó subir a US\$ 2 y luego a US\$ 1,80 pero finalmente prevaleció la opción de prorrogar el actual Acuerdo. “Es lo que necesitábamos para el desarrollo del plan productivo, para cuidar el empleo y para dar certeza en el tiempo”, contaron desde el Ejecutivo Argentino. En el Gobierno indicaron además que planean darle un empujón al proyecto de autopartes impulsado por Oscar Romero, jefe del bloque del PJ en la Cámara de Diputados y hombre del Sindicato de los Mecánicos (Smata). “Que salga ese proyecto es clave para el desarrollo de la cadena de valor”, indicaron cerca de Industria. En los primeros cinco meses de este año las exportaciones argentinas de vehículos cayeron 26,5% con relación al mismo período del 2015. Las ventas al exterior están dirigidas fundamentalmente a Brasil.

(Fuente: Automotive News)

**El Brexit costará US\$ 8.873 millones:** La salida del Reino Unido de la Unión Europea reducirá las ventas de vehículos a nivel mundial en cerca de 2,8 millones de unidades, según las últimas previsiones de la consultora especializada IHS Automotive recogidas por la agencia Bloomberg, según reseña en el diario Cinco Días. Esta cifra es equivalente a que el mercado español no vendiera ni un solo automóvil en casi tres años. Los expertos han rebajado las previsiones de ventas globales y para el mercado británico después de que se haya materializado el sí al Brexit el pasado 24 de junio por la importancia de la industria automovilística británica. En términos económicos, esta disminución de ventas tendrá un impacto en la facturación mundial de las automotrices de hasta 8.000 millones de euros (unos US\$ 8.873 millones) en los próximos dos años, según la firma de analistas londinenses Evercore.

Según los cálculos de IHS, las ventas de vehículos a nivel mundial crecerán hasta los 89,82 millones de vehículos en este año, alrededor de 200.000 unidades menos de lo que había proyectado. El impacto será mayor en los años sucesivos. En el 2017, las ventas se reducirán a nivel mundial en 1,25 millones de unidades. En el 2018, esta cuenta subirá hasta las 1,38 millones de unidades no comercializadas por la separación británica de Europa. “El Reino Unido se llevará, como es lógico, la peor parte de este impacto”, señaló Ian Fletcher, analista de IHS Automotive en Londres. Los cálculos estimados suponen que el mercado británico se estancará este año, con un crecimiento de solo el 1% frente al 3,2% de ascenso que esperaban los expertos. Sin embargo, Evercore prevé un impacto mayor y redujo sus previsiones de ventas en un 14% para el 2017.

La industria del automóvil británica es la cuarta en relevancia en Europa (sin Rusia), por detrás de España. El año pasado, fabricaron 1,59 millones de automóviles, de los que se exportan el 80%. El 60% de estas exportaciones de vehículos desde Reino Unido fueron hacia países europeos, alrededor de 900.000 unidades según la Asociación Británica de Constructores y Vendedores de Automóviles (SMTT, por sus siglas en inglés). Marcas como Nissan, Toyota, BMW, Ford, General Motors, Rolls Royce, Bentley (del Grupo Volkswagen) o Jaguar Land Rover (propiedad de Tata Motors) fabrican en el territorio británico modelos tan populares como el Nissan Qashqai. Por otro lado, el mercado de ventas de este país ascendió el año pasado a los 2,6 millones de vehículos. El 90% de estos automóviles también se importan desde Europa. España exportó en 2015 a Reino Unido 363.500 vehículos manufacturados en el país, valorados en 4.400 millones de euros, según datos facilitados por la patronal española de fabricantes de vehículos ANFAC. “Nuestra industria está profundamente integrada con Europa. Es la relación más importante que tenemos”, recordó recientemente Mike Hawes, Director General de la Asociación Británica de Constructores y Vendedores de Automóviles (SMTT). El conjunto de las marcas se había posicionado, en su mayoría, a favor de que Reino Unido se mantenga dentro de la Unión Europea. En concreto, Toyota envió una carta previa al referéndum a sus trabajadores explicándoles los impactos que tendría para la empresa votar a favor de la salida del Reino Unido. La india Tata Motors, dueña de Jaguar Land Rover, estima en 1.000 millones de libras (1.200 millones de euros/US\$ 1.331 millones, al cambio actual) el impacto económico de esta salida en sus cuentas. El Reino Unido es el tercer mercado en importancia para Ford y, aunque solo tiene fábricas de componentes, ya avisó de que hará lo que sea necesario para mantener rentable su negocio en el Reino Unido.

(Fuente: Cinco Días)



### Grupo VW desaparecerá 40 modelos:

La dura realidad que confronta, principalmente por los coletazos del Dieselgate, ha obligado al Grupo Volkswagen a un ejercicio de profunda reingeniería financiera, como llamó un especialista europeo a la revisión a fondo que el mayor fabricante alemán de vehículos y uno de los más grandes del mundo viene realizando a los fines de recortar gastos y dibujar mejores perspectivas futuras. La prensa especializada ha hablado de la eliminación de muchos modelos y ha citado las marcas que recortarán sus portafolios, pero a medida que pasan los días surgen algunas precisiones.

Hay que recordar que el Grupo Volkswagen tiene un abanico de 12 marcas, lo que de por sí llama a reflexión. Se dice que la corporación alemana tiene un registro de unos 340 modelos en su oferta internacional, cifra que sería inicialmente recortada en algo más del 10%. Es que ya se menciona insistentemente que serían unos 40 modelos los que saldrían de producción, afectándose tanto a las marcas más fuertes, como Volkswagen, la de mayor volumen; Audi y Porsche, entre las premium; y más populares como Skoda y Seat. Se filtra que dejará de producir un número importante de modelos para economizar y financiar el desarrollo de sus futuros vehículos eléctricos y autónomos, que constituirán a partir del 2020 una nueva y fuerte ola en la industria automotriz global. Pero es que también necesita racionalizar en extremo la producción para bajar costos y disponer, además, de los recursos que le exige como carga la reparación

**Ventas vehículos Junio 2016:** 278 unidades. (87,4% Nac. 12,6% Imp.) -o- **Producción vehículos Junio 2016:** 323 unidades.

**Inflación Junio 2016(e):** 22,3% **Anualizada(e):** 487,6% -o- **Tasas de Interés May. 2016:** Activa 21,36%; Pasiva 15,35%

**Prestaciones May. 2016:** 18,36% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 27 al 30/06): US\$/bbl 39,75.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)





mundial de los muchos millones de vehículos señalados en su fraude ambiental y hacer frente a las multimillonarias multas e indemnizaciones derivadas de los procesos judiciales en corte. De ello se deduce entonces que no habría razones para asombrarse si el número de modelos sacados de producción suman algo o mucho más que 40.

(Fuente: Europe News)

**Mazda3 superó los 5 millones de unidades:** La producción total del Mazda3 superó la barrera de los 5 millones de unidades. Esta cifra récord se ha alcanzado después de 12 años y 10 meses desde que la marca empezó a fabricar la primera generación de este compacto, a mediados de 2003. Es el segundo modelo de Mazda que alcanza este hito. El primero fue el Mazda 323, que se fabricó entre 1963 y 2003. De esos 5 millones, en torno a 700.000 unidades se han vendido en Europa hasta la fecha. Este superventas, que forma parte de la actual gama de modelos de Mazda, acaparó en torno a un tercio de las ventas mundiales durante el año fiscal 2014-15. Actualmente el Mazda3 se fabrica en la planta de Hofu, en Japón, y también en las de Changan Mazda Automobile, en China; AutoAlliance, en Tailandia; Mazda de México Vehicle Operation. Asimismo, el Mazda3 se ensambla en Malasia y Vietnam.

Desde la primera generación, Mazda no ha dejado de trabajar para superar una y otra vez lo que el público espera del Mazda3, refinando su diseño dinámico y su respuesta para mejorar su propuesta de placer al volante y sus costos de mantenimiento. La generación actual se lanzó en el 2013 y consta de dos carrocerías (5 puertas y Sport Sedan) que exhiben el nuevo Diseño Kodo (Alma del movimiento) y toda la tecnología ultra eficiente SkyActiv, que incluye una plataforma y una carrocería ligeras y resistentes que le han valido la calificación de cinco estrellas en las pruebas de seguridad Euro NCAP. La gama de motores se compone de unidades gasolina de 1,5 y 2,0 litros SkyActiv-G, a las que se suman versiones turbodiésel 1,5 y 2,2 litros SkyActiv-D. Todas ellas cumplen la normativa Euro 6 y van asociadas a transmisiones automáticas o manuales de alta eficiencia. El resultado es una mezcla excepcional de comportamiento sobresaliente y un consumo sorprendente. Esta combinación ganadora de prestaciones y diseño han hecho al Mazda3 acreedor de unos 170 premios. Entre ellos, un primer puesto en el estudio de fiabilidad de vehículos J.D. Power 2015 realizado en Alemania, en la Categoría de Compactos; el premio al "Coche del Año", en Escocia 2014; y el premio "Best of the Best 2014", en Canadá, otorgado por Canadian Automotive Jury. Asimismo, fue uno de los tres finalistas a los premios "Coche del Año en el Mundo" y "World Design Car of the Year 2014", y finalista al premio "Coche del Año en Europa 2014".



(Fuente: Automotive News)

**Nissan presenta el nuevo Murano:** El totalmente nuevo Nissan Murano restablece el estándar de los crossovers destacando un diseño refinado, audaz y futurista. El crossover insignia de Nissan llegará en una primera etapa a los mercados de Chile, Colombia, Panamá, República Dominicana y Costa Rica a partir de julio. El Murano siempre se ha diferenciado de otros crossovers por su estilo refinado y atrevido; no obstante, el diseño de la tercera generación rompe todos los límites con su magnético estilo concept-car, interior premium y tecnología funcional. La tercera generación del Nissan Murano toma vida a partir del auto concepto Resonance. "Los vehículos concepto han sido utilizados para atraer multitudes al exhibidor de una marca en los auto shows... En Nissan somos diferentes. Utilizamos los vehículos conceptos para explorar nuevos estándares de diseño, con la visión de llevarlos de un auto show al piso de ventas", comentó Shiro Nakamura, Senior Vice President, and Chief Creative Officer, Nissan Motor Co., Ltd.

El Nissan Murano original tomó su nombre e inspiración de la elegancia de la cristalería artesanal italiana, mientras que el vehículo concepto Resonance y la tercera generación de Murano comparten una nueva inspiración: la nueva era de los vuelos comerciales espaciales, inspirados en una pieza de museo futurista. "Los avances en la aerodinámica y en los materiales ligeros están abriendo las puertas a los vuelos espaciales comerciales" agregó Nakamura. En el nuevo modelo se mantuvieron y expandieron las prominentes áreas de cristal de la primera generación de Murano, incluyendo el uso de su techo inspirado en un jet y las columnas D que parecen estar desconectadas del techo, lo cual aligera visualmente la cabina. Otro elemento clave es el refinamiento continuo de las luces delanteras y traseras de tipo boomerang, que se introdujeron originalmente en el Nissan 370Z y que hoy forman parte del nuevo ADN de Nissan en cuestión de diseño. Para el Nissan Murano los faros se alargaron y se extendieron hacia los extremos para dar la sensación de que fluyen con el viento. La nueva Nissan Murano fue sometida a pruebas de viento en túneles 3 veces mayor a lo normal, lo que demostró un coeficiente de arrastre equivalente a 0,31.



(Fuente: Motor On Line)

**El Corolla llegó a su primer medio siglo de vida:** Junio marca para la historia del automóvil un hito especial, del mismo modo en que lo hizo el año 1966. Muchas personas asocian la fecha con el debut comercial del famoso Alfa Romeo Spider, o el cese de producción del último Thunderbird, o con el histórico triunfo de Ford en Le Mans, pero también lo hizo gracias a un evento que entonces pareció intrascendente: la introducción por parte de Toyota de un pequeño carro, pensado expresamente para el mercado de exportación, el Corolla. Inicialmente concebido como un pequeño y elemental sedán de dos puertas, con motor 1.200 cc y diseño de tres cajas, tenía como objetivo adaptarse sin dificultad al gusto de los automovilistas de diferentes países, especialmente Norteamérica, donde la marca quería expandir su presencia. Dirigido al segmento popular, el Corolla entró en el grupo de los subcompactos. Luego el vehículo comenzó a crecer, con versiones de cuatro puertas y posteriormente con una ranchera. También llegaron motores de mayor desplazamiento y versiones más equipadas. Desde 1966, el Corolla se ha adaptado camaleónicamente a las cambiantes tendencias automotrices en materia de carros populares, pasó de la tracción trasera a la tracción frontal, cambió los motores longitudinales por los transversales, añadió versiones con portón trasero y de múltiples aplicaciones, derivó versiones coupé (el Céllica) y diferentes sub gamas para mercados específicos. Una docena de generaciones, todas muy diferentes técnicamente, han tenido como único común denominador un emblema: Corolla, con el cual Toyota ha querido responder las demandas de un automovilista que busca un transporte individual confiable, perfectamente adaptado a las características de cada momento histórico y al alcance de su bolsillo. El resultado no solo se ha mantenido en el portafolio por 50 años, sino que ha totalizado la mayor cantidad de ventas en la industria automotriz para un solo emblema, más de 42 millones de unidades a nivel mundial. La receta que en 1966 definió el Corolla en torno a un diminuto sedán, hoy se define en torno a un carro de 4,6 metros de largo, de audaz y contemporáneo diseño, lleno de tecnología efectista y listo para saltar a la próxima etapa, incorporando trenes de mando de tipo alternativo.

(Fuente: Motor OnLine)

**Ventas vehículos Junio 2016:** 278 unidades. (87,4% Nac. 12,6% Imp.) -o- **Producción vehículos Junio 2016:** 323 unidades.

**Inflación Junio 2016(e):** 22,3% **Anualizada(e):** 487,6% -o- **Tasas de Interés May. 2016:** Activa 21,36%; Pasiva 15,35%

**Prestaciones May. 2016:** 18,36% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 27 al 30/06): US\$/bbl 39,75.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS Y TIPOS DE CAMBIO EN VENEZUELA  
-Junio 2016-

| DÍA | Acero (Steel billet) | Aluminio primario | Aluminio aleado | Cobre       | Níquel      | Petróleo (WTI) | Plomo       | Zinc        | Tipos de cambio (Bs./US\$) |        |
|-----|----------------------|-------------------|-----------------|-------------|-------------|----------------|-------------|-------------|----------------------------|--------|
|     | (US\$/Ton.)          | (US\$/Ton.)       | (US\$/Ton.)     | (US\$/Ton.) | (US\$/Ton.) | US\$/barril    | (US\$/Ton.) | (US\$/Ton.) | DIPRO                      | DICOM  |
| 1   | 100,00               | 1.544,00          | 1.540,00        | 4.601,00    | 8.325,00    | 49,01          | 1.674,00    | 1.906,50    | 10,00                      | 543,30 |
| 2   | 100,00               | 1.559,00          | 1.540,00        | 4.600,00    | 8.365,00    | 49,17          | 1.727,00    | 1.994,00    |                            | 549,21 |
| 3   | 100,00               | 1.543,00          | 1.540,00        | 4.688,00    | 8.510,00    | 48,62          | 1.724,00    | 1.994,50    |                            | 549,40 |
| 6   | 125,00               | 1.548,00          | 1.545,00        | 4.706,00    | 8.625,00    | 49,69          | 1.727,50    | 2.016,00    |                            | 559,23 |
| 7   | 150,00               | 1.541,00          | 1.535,00        | 4.589,00    | 8.565,00    | 50,36          | 1.727,00    | 2.024,00    |                            | 569,10 |
| 8   | 175,00               | 1.596,00          | 1.535,00        | 4.590,50    | 8.825,00    | 51,23          | 1.733,00    | 2.049,00    |                            | 572,31 |
| 9   | 200,00               | 1.591,50          | 1.535,00        | 4.546,00    | 8.950,00    | 50,56          | 1.740,50    | 2.067,50    |                            | 578,97 |
| 10  | 225,00               | 1.584,00          | 1.535,00        | 4.504,00    | 8.950,00    | 49,07          | 1.727,00    | 2.076,00    |                            | 580,05 |
| 13  | 275,00               | 1.581,50          | 1.495,00        | 4.515,00    | 8.825,00    | 48,88          | 1.698,50    | 2.061,00    |                            | 588,69 |
| 14  | 325,00               | 1.605,00          | 1.510,00        | 4.510,50    | 8.805,00    | 48,49          | 1.685,50    | 2.019,50    |                            | 592,40 |
| 15  | 325,00               | 1.613,50          | 1.540,00        | 4.632,00    | 9.070,00    | 48,01          | 1.702,00    | 2.043,00    |                            | 595,95 |
| 16  | 325,00               | 1.592,50          | 1.535,00        | 4.524,50    | 8.785,00    | 46,21          | 1.682,50    | 1.998,00    |                            | 600,99 |
| 17  | 325,00               | 1.602,50          | 1.535,00        | 4.521,50    | 9.050,00    | 47,98          | 1.707,00    | 1.981,00    |                            | 603,22 |
| 20  | 325,00               | 1.607,50          | 1.530,00        | 4.585,00    | 9.210,00    | 49,37          | 1.702,00    | 1.989,50    |                            | 604,88 |
| 21  | 325,00               | 1.615,00          | 1.530,00        | 4.636,00    | 9.220,00    | 49,85          | 1.707,00    | 2.020,00    |                            | 607,00 |
| 22  | 325,00               | 1.624,00          | 1.530,00        | 4.687,50    | 9.230,00    | 49,13          | 1.712,00    | 2.052,00    |                            | 614,93 |
| 23  | 325,00               | 1.612,00          | 1.532,00        | 4.675,00    | 9.065,00    | 50,11          | 1.703,00    | 2.025,00    |                            | 615,47 |
| 24  | 325,00               | 1.600,50          | 1.535,00        | 4.663,00    | 8.900,00    | 47,64          | 1.693,50    | 1.998,00    |                            | N.D.   |
| 27  | 325,00               | 1.592,00          | 1.535,00        | 4.692,00    | 8.960,00    | 46,33          | 1.698,00    | 2.001,00    |                            | 618,14 |
| 28  | 325,00               | 1.602,50          | 1.535,00        | 4.777,50    | 9.135,00    | 47,85          | 1.713,50    | 2.047,00    |                            | 625,88 |
| 29  | 325,00               | 1.614,00          | 1.535,00        | 4.780,00    | 9.280,00    | 49,88          | 1.734,00    | 2.059,00    |                            | 626,01 |
| 30  | 325,00               | 1.635,00          | 1.535,00        | 4.827,00    | 9.415,00    | 48,33          | 1.780,00    | 2.102,50    |                            | 628,34 |

Los días que no aparecen reflejados (N.D.) son porque son días feriados o bancarios, y la información no estuvo disponible en la fuente consultada

|                                     | Acero (Steel billet) | Aluminio primario | Aluminio aleado | Cobre       | Níquel      | Petróleo (WTI) | Plomo       | Zinc        |
|-------------------------------------|----------------------|-------------------|-----------------|-------------|-------------|----------------|-------------|-------------|
|                                     | (US\$/Ton.)          | (US\$/Ton.)       | (US\$/Ton.)     | (US\$/Ton.) | (US\$/Ton.) | (US\$/barril)  | (US\$/Ton.) | (US\$/Ton.) |
| Variación 30/06/2016 vs. 31/05/2016 | 225,0%               | 5,6%              | -0,6%           | 2,7%        | 11,2%       | -1,6%          | 5,2%        | 9,3%        |
| Variación 30/06/2016 vs. 31/03/2016 | 225,0%               | 9,6%              | -2,5%           | -0,6%       | 13,7%       | 26,1%          | 4,4%        | 17,8%       |
| Variación 30/06/2016 vs. 31/12/2015 | 47,7%                | 8,5%              | -4,7%           | 2,7%        | 8,7%        | 30,5%          | -1,2%       | 31,4%       |
| Variación 30/06/2016 vs. 30/06/2015 | 116,7%               | -0,7%             | -14,0%          | -15,6%      | -19,4%      | -18,7%         | 1,5%        | 5,4%        |

**NOTAS:** N.D.: Información no disponible en la fuente consultada

**FUENTES:** London Metal Exchange -LME- para Acero, Aluminio primario y aleado, Cobre, Níquel, Plomo y Zinc  
West Texas Intermediate -WTI- para petróleo, tomado de VenEconomía  
Tipos de Cambio (bs./US\$): Banco Central de Venezuela -BCV-

**Ventas vehículos Junio 2016:** 278 unidades. (87,4% Nac. 12,6% Imp.) -o- **Producción vehículos Junio 2016:** 323 unidades.  
**Inflación Junio 2016(e):** 22,3% **Anualizada(e):** 487,6% -o- **Tasas de Interés May. 2016:** Activa 21,36%; Pasiva 15,35%  
**Prestaciones May. 2016:** 18,36% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 27 al 30/06): US\$/bbl 39,75.  
(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)