



## Boletín Informativo No. 14/2015: Tips Económicos, Agosto 2015

14 de Agosto, 2015

Comisión de Relaciones Institucionales y con los Asociados

Contenido	Pag.
✓ Cartera de créditos creció 40% en 1er. Semestre .....	Pag. 1
✓ US\$ 20,2 millardos, el déficit fiscal para 2015 .....	Pag. 1
✓ El Gobierno ha optado por la inflación .....	Pag. 1
✓ Bs. 25.900 millones de liquidez ha drenado el BCV ...	Pag. 2
✓ Pago de deuda será superior a las reservas .....	Pag. 2
✓ China y Colombia aceleran su TLC .....	Pag. 2
✓ MERCOSUR en revisión para liberar comercio .....	Pag. 2
✓ Industria automotriz Brasileña sigue a la baja .....	Pag. 2
✓ El mercado iraní abre de nuevo sus puertas .....	Pag. 3
✓ VW supera a Toyota y es líder del mercado mundial .	Pag. 3
✓ Mitsubishi deja de ensamblar en los EUA .....	Pag. 3
✓ GM, Audi y VW firman alianzas con Huawei .....	Pag. 4
✓ La F-150 Limited ofrece más lujo y tecnología .....	Pag. 4
✓ Precios materias primas y tipos de cambio Jul. 2015.	Pag. 5

**Cartera de créditos creció 40% en 1er. Semestre:** El Sistema Financiero Venezolano (SFV) al cierre del primer semestre del año, reporta un incremento de 40,08% en la cartera de créditos, cuyo saldo se ubicó en Bs 1.624.684 millones.

El informe de Finanzas Digital precisa que la cartera de créditos mostró un crecimiento en el mes de Bs. 121.587 millones (8,09%), mientras que en el semestre se incrementó 40,08%. Al comparar las cifras contra el año anterior, la cartera creció Bs. 801.690 millones (97,41%).

Destaca la firma que la cartera agrícola registró un aumento en el mes de Bs. 13.562 millones (5,34%), los microcréditos crecieron en Bs. 5.308 millones (7,61%), los créditos al sector turismo en Bs. 3.670 millones (10,68%), los créditos hipotecarios en Bs. 664 millones y los créditos a la actividad manufacturera se elevaron en Bs. 11.635 millones (8,17%). El Índice de Intermediación Crediticia (relación entre las captaciones del público y la cartera de crédito) se ubicó al cierre de junio 2015 en 54,66% (50,82% en junio 2014).

A su vez, los créditos inmovilizados representan el 0,42% de la cartera de créditos bruta (0,59% a junio 2014); mientras que la relación provisión para cartera de créditos / cartera de crédito inmovilizada a junio 2015 fue de 640,33% (486,04% a junio 2014).

El balance indica que el sistema financiero obtuvo un resultado neto (utilidad) de Bs. 57.932 millones en el período de estudio que, al compararlo con el primer semestre de 2014, muestra un crecimiento de Bs. 24.900 millones (75,38%).

Según Finanzas Digital, los ingresos financieros del sistema se ubicaron en Bs. 170.738 millones, de los cuales Bs. 139.113 millones corresponden a ingresos por cartera de crédito y Bs. 30.276 millones de bolívares a ingresos por inversiones en títulos valores.

Las captaciones del público alcanzaron Bs. 2.972.495 millones, es decir, un aumento de Bs. 230.716 millones (8,41%) en el mes, mientras que en el semestre se elevó 36,26%. Entre junio 2014 y junio 2015 los depósitos subieron 83,56%.

(Fuente: El Universal)



### US\$ 20,2 millardos, el déficit fiscal para 2015:

Bank of America Merrill Lynch calculó el déficit fiscal de Venezuela en US\$ 20,2 millardos al finalizar el 2015. La institución refiere que las importaciones al cierre de abril cayeron 24,1% con respecto al

mismo período de 2014. "El ajuste en las importaciones de bienes y servicios, la disminución de los envíos a PETROCARIBE y la salida de capitales implicarán un recorte de 31,7 millardos de dólares para finales de 2015", contempla la última publicación del banco estadounidense.

Sin embargo, el informe señala que el país tendrá que financiar una brecha de US\$ 14,1 millardos, cifra que representa un incremento importante si se compara con los últimos 2 años. "Si no se realizan más recortes en las importaciones y se efectúan otros ajustes, el país

requerirá 20,2 millardos de dólares en fondos cada año para poder financiar esta brecha", advierten. Añade que si bien el país puede sostenerse por 2 años, este rumbo económico resulta "claramente insostenible". "Si se mantiene esta tasa de contracción en las importaciones por lo que queda de 2015, Venezuela podría llevar a cabo una de las reducciones en compras externas más grande de la historia", se detalla.

La firma sostiene que la decisión del gobierno de hacer el recorte por cantidades de bienes en vez de ajustar los precios, está provocando un incremento en el costo social. "No negamos que de este modo se sostiene la capacidad de pago de las obligaciones del servicio de deuda externa".

Calcula que los activos totales de la nación (susceptibles de ser vendidos para conseguir dinero en efectivo) han caído en US\$ 11,2 millardos en el primer semestre de 2015 y actualmente totalizan US\$ 61,1 millardos. "Un ajuste gradual utilizando los ahorros tiene sentido dentro de una economía con restricciones de liquidez en divisas. Sin embargo, la velocidad con la que se están agotando continúa poniendo nerviosos a los inversionistas"

(Fuente: El Nacional)



### El Gobierno ha optado por la inflación:

Es muy poco probable que el Gobierno lleve a cabo una devaluación significativa o implemente cambios importantes en el sistema de divisas antes de las elecciones parlamentarias del

próximo mes de diciembre, afirmó Eurasia Group. Señaló que si bien esta estrategia "es peligrosa en términos de la dinámica social, el Ejecutivo parece haber optado por la alta inflación". La empresa internacional especializada en ofrecer análisis de riesgos económicos y políticos en mercados emergentes, indicó en un reporte que es probable que el Gobierno aumente el racionamiento de divisas. "Al Gobierno recortar la asignación de divisas al sector privado, es probable que continúe avanzando hacia un mayor control sobre las importaciones. Al mismo tiempo, probablemente continuará culpando al sector privado de la escasez y centrará su discurso en torno a la guerra económica", indicó en el informe Risa Grais-Targow, analista Senior de América Latina, Venezuela, Centroamérica y El Caribe de Eurasia Group. Recordó la analista que la presión sobre el tipo de cambio paralelo se debe principalmente a una caída dramática en la asignación de divisas en comparación con el año pasado. Las asignaciones a través de CENCOEX fueron de US\$ 38,7 millones por día durante el pasado mes de abril en comparación con los US\$ 68,3 millones a través de CADIVI en abril de 2014, según cálculos de ECOANALITICA. Al mismo tiempo, la asignación a través del Sistema Marginal de Divisas (SIMADI) es sólo de US\$ 1,9 millones diarios, con el suministro procedente principalmente del sector privado. Como resultado, la proporción media de divisas, según ECOANALITICA, se ha reducido de US\$ 140 millones por día en abril de 2014 (a través de CADIVI, SICAD 1 y SICAD 2), a apenas US\$ 40,6 millones diarios durante el mismo período de este año. "El tipo de cambio paralelo también está siendo afectado por la monetización del déficit por parte del Banco Central de Venezuela. La liquidez monetaria se ha expandido en un 69% en el último año y en 16,5% en lo que va de 2015", apuntó Eurasia Group. La ampliación de las distorsiones tiene importantes implicaciones para la inflación, ya que se estima que el 7% a 8% de todas las importaciones se financian a través del mercado paralelo. Además, alrededor del 20% de los bienes del Índice Nacional de Precios al Consumidor tiene cualquiera de sus precios o los costos de producción afectados por el tipo de cambio paralelo. "Más allá de medidas puntuales, el Gobierno probablemente retrasará ajustes más profundos hasta después de las elecciones. Esto dependerá en parte en como la inflación y las expectativas evolucionen. Aún así, el Ejecutivo probablemente pueda prolongar ajustes más profundos mientras paga el costo en términos de distorsiones económicas", se indicó en el reporte.

(Fuente: El Mundo, Economía & Negocios)

**Ventas vehículos Jul. 2015:** 1.453 unids. (99,2% Nac. 0,8% Imp.) -o- **Producción vehículos Jul. 2015:** 2.000 unids.

**Inflación Julio 2015 (e):** 12,8% **Anualizada (e):** 139,0% -o- **Tasas de Interés Jun. 2015:** Activa 19,68%; Pasiva 14,51%

**Prestaciones Jun. 2015:** 17,10% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 27 al 31/07): US\$/bbl 45,87.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



**Bs. 25.900 millones de liquidez ha drenado el BCV:** Como parte de su política monetaria, el Banco Central de Venezuela ha venido combinando las operaciones de absorción con la colocación del instrumento de inversión "Directo BCV" para restringir los excesos de liquidez que pudieran ejercer presiones indebidas en el sistema. La suma involucrada en las operaciones de política monetaria alcanza a Bs. 25.900 millones. Solamente en la colocación de los bonos "Directo BCV" el instituto emisor ha realizado 29 subastas en el año, lo que implica una acción combinada que representa unos Bs. 17.400 millones. Esto es, porque cada colocación se ha hecho por Bs. 600 millones a plazos de entre 90 y 180 días, que el BCV ha cuidado de "cabalgar" unas con otras, para lograr la efectividad de la política. Es decir, no se ha vencido una cuando ya se está colocando la otra.

En adición a lo anterior, el ente emisor realizó operaciones de absorción que implicaron una suma de Bs. 8.500 millones. Las operaciones de absorción se realizan mediante la venta con pacto de recompra y/o venta de Certificados de Depósito, a los Bancos Universales, Comerciales, Micro financieros y Bancos de Desarrollo, inscritos en el Registro General del BCV. Esta política tiene como objetivo limitar las presiones que pudieran ejercer sobre el nivel general de precios los excesos de liquidez.

Según las cifras del BCV, la liquidez monetaria creció en 35% en el año, ubicándose en Bs. 2,7 billones, al 17 de julio de 2015.

(Fuente: *El Universal*)

**Pago de deuda será superior a las reservas:** HSBC señala en su más reciente informe que a pesar de que Venezuela cuenta con un impecable récord como acreedor extranjero, la severa merma en los activos externos y las fuertes deudas que mantiene en divisas son puntos que preocupan a los tenedores de bonos. *"Si se excluye la deuda con China, Venezuela debe pagar US\$ 16,1 millardos en 2016, una cifra superior a sus reservas internacionales"*, las cuales están en US\$ 15,4 millardos.

El banco británico alerta a los inversionistas a estar pendientes sobre la posibilidad de que el pago del gobierno sea proporcional a su voluntad de pago. Indica que Venezuela enfrentará una cancelación por servicio de deuda (intereses) de US\$ 6,2 millardos antes de las elecciones parlamentarias del 6 de diciembre.

Añade que más allá de la incertidumbre alrededor de este pago, cree que la gestión de Maduro ha calculado los pasos para asegurar que no se produzca un evento crediticio antes de esta fecha. Más importante, por tanto, es la amortización del bono de la República 2016 por US\$ 1,5 millardos, que vence el 26 de febrero de 2016. *"Para tal fecha los recursos del gobierno estarán mermados y si la situación política del gobierno es precaria después del evento electoral un default no puede ser descartado"*.

Señala que una recuperación de los precios de los bonos venezolanos solo sería posible *"si el precio del petróleo rebota o si se lleva a cabo un duro ajuste económico"*. Por ahora, indica, la dinámica de la oferta no parece apoyarse en un *"inminente rebote de los precios del crudo, lo que coloca una carga mucho más grande en el gobierno para actuar y contener la agitación económica"*.

El banco se refiere a la depresión de la economía marcada por la inflación de tres dígitos, la rápida erosión de las reservas internacionales y la muy frágil tasa cambiaria.

(Fuente: *El Nacional*)



### China y Colombia aceleran su TLC:

En sus encuentros con su homólogo chino, Zhang Dejiang, y representantes chinos de la cartera de Comercio, el Presidente del Poder Legislativo Colombiano José David Name acordó iniciar el estudio de

factibilidad del TLC entre China y Colombia, un paso importante que acerca la firma del acuerdo. En un encuentro de la delegación colombiana en Pekín con un grupo reducido de periodistas (entre ellos, EFE), Name informó sobre sus reuniones mantenidas en Pekín y en Shanghai. *"Hemos dejado clara nuestra postura. Colombia quiere un TLC con China, pero quiere uno en el que los dos países ganen. Nuestra postura es muy clara sobre las marcas, los derechos de autor,*

*y queremos que quede establecido que China invierta en tecnología agrícola en Colombia, que es lo que más necesitamos"*, detalló.

Name continúa así el acercamiento en materia comercial dado por el primer ministro chino, Li Keqiang, en su visita a Colombia el pasado mayo, donde manifestó el interés de China por el tradicional aliado de EEUU en la región.

Con la firma del TLC, China podría pasar a ser el primer socio comercial del país, donde actualmente EEUU ocupa la primera plaza. De momento, la balanza comercial entre ambos países es muy desigual, según volvieron a evidenciar los datos del primer trimestre de 2015, cuando este intercambio arrojó un saldo negativo de US\$ 2.051 millones para el país suramericano.

(Fuente: *El Mundo, Economía & Negocios*)

**MERCOSUR en revisión para liberar comercio:** El Mercosur buscará reimpulsar su comercio interno revisando en los próximos meses las trabas que lo entorpecen, con un ojo puesto en ampliar su inserción internacional, un desafío mayor para un bloque muy heterogéneo. La 48 cumbre presidencial del Mercosur, realizada en Brasilia, terminó con varios llamados a la flexibilización de las reglas y a una mayor apertura por parte de los presidentes de Brasil, Uruguay y Paraguay, que abogaron explícitamente por buscar vías para intensificar el comercio. La unión aduanera adoptará el Plan de Acción presentado por Paraguay y Uruguay para intentar una vez más limpiar las barreras comerciales que históricamente obstaculizan el intercambio entre los socios. *"Hay que garantizar el libre tránsito y la eliminación de restricciones no arancelarias a nuestros productos. Hay que eliminar barreras que impiden el comercio"*, enfatizó el presidente paraguayo Horacio Cartes, quien recibió la presidencia temporal del bloque de manos de la brasileña Dilma Rousseff. En su breve intervención, Cartes anunció una presidencia "pragmática" que perseguirá un Mercosur "sin trabas al comercio", una idea que no fue acompañada con la misma vehemencia por Argentina y Venezuela que tienen modelos económicos más cerrados.

El Mercosur sigue aún encorsetado por normas para arancelarias, como la obligación de presentar declaraciones juradas para importar o exportar, o las licencias no automáticas, que en la práctica sirven para administrar el comercio y han afectado su dinámica interna de intercambio. El programa propuesto por las economías más pequeñas del bloque definirá a fines de 2015 qué medidas arancelarias y no arancelarias serán mantenidas. El Mercosur reiteró su compromiso de intercambiar sus primeras ofertas de acceso a mercados con la Unión Europea (UE) el último trimestre del año, en el marco del acuerdo de asociación que negocian ambos bloques.

Dilma Rousseff dijo que el Mercosur desea la materialización de un amplio acuerdo comercial con sus socios europeos y también desea avanzar en contactos con otros países para negociar acuerdos comerciales, entre los que citó a Corea del Sur y a Túnez, y aseguró que el bloque avanzó en el diálogo con la Alianza del Pacífico. Según la mandataria brasileña, el Mercosur acordó perseguir el objetivo de la unión aduanera, lo que supondría la reducción de barreras al comercio entre los países del bloque, al mismo tiempo que se garantiza que haya suficiente grado de maniobra para que los países puedan enfrentar la coyuntura actual.

El bloque firmó la adhesión de Bolivia y según Rousseff, los países miembros se comprometieron a acelerar los trámites para que la incorporación del país andino sea plena. El bloque también acordó la renovación del Fondo para la Convergencia Estructural del Mercosur (FOCEM), que financia obras en diversas áreas en los países del bloque, por un periodo de otros 10 años.

(Fuente: *Agencia EFE*)



### Industria automotriz Brasileña sigue a la baja:

En un escenario de recesión e incertidumbre económica, la producción y venta de autos en Brasil cayó a niveles de hace casi una década, lo que provocó despidos en el sector, mientras México se afianza como líder

productor de América Latina.

En junio, la industria automotriz brasileña volvió a sufrir los efectos de la desaceleración que azota a la economía del país, que este año

**Ventas vehículos Jul. 2015:** 1.453 unids. (99,2% Nac. 0,8% Imp.) -o- **Producción vehículos Jul. 2015:** 2.000 unids.

**Inflación Julio 2015(e):** 12,8% **Anualizada(e):** 139,0% -o- **Tasas de Interés Jun. 2015:** Activa 19,68%; Pasiva 14,51%

**Prestaciones Jun. 2015:** 17,10% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 27 al 31/07): US\$/bbl 45,87.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



podría contraerse hasta 1.5%, y la fabricación de automóviles cayó 12.5% respecto a mayo.

En total, el número de vehículos ensamblados suma ya una caída del 14.8% y, si en el primer semestre del año pasado superó el millón y medio de unidades, en los primeros seis meses de 2015 apenas alcanzó 1.276.000 unidades, según datos de la Asociación Nacional de Fabricantes de Vehículos Automotores de Brasil (ANFAVEA).

Datos reportados por la prensa indican que la mitad de las 29 fábricas de vehículos que tiene actualmente Brasil están impactadas por planes de restricción de producción, ante el retroceso de las ventas nacionales, que cayeron 19,45% en lo que va de año.

Al menos 14.500 empleos fueron recortados en los últimos 12 meses, pero expertos indican que se podrían producir más despidos en la industria, muy afectada por la desaceleración económica de Brasil, cuyo Producto Interno Bruto (PIB) debería caer este año 1.5%.

La previsiones señalan que el gigante sudamericano producirá apenas 2.5 millones de vehículos este año, un 18% menos que en el 2014, una tendencia que contrasta con el auge histórico en México.

México continúa registrando cifras récord, según la Asociación Mexicana de la Industria Automotriz (AMIA), y en el primer semestre las ensambladoras mexicanas superaron 1.720.000 unidades ensambladas, 8.1% más que en el mismo periodo de 2014. Las ventas nacionales, con un incremento del 21,9% en el primer semestre, pero sobre todo las exportaciones a Estados Unidos, Canadá y Alemania, principales destinos de los autos y las autopartes mexicanas, impulsan este crecimiento.

De esta forma, México ha afianzado su posición como mayor productor latinoamericano de autos, mientras Brasil cayó a la segunda posición en el continente y, en la clasificación mundial de mayores mercados consumidores de autos, pasó del cuarto al séptimo lugar, según la consultora Jato Dynamics.

(Fuente: Automotive News)



### El mercado iraní abre de nuevo sus puertas:

Irán es un importantísimo mercado emergente pues cuenta con una población de 77 millones de habitantes, con un parque automovilístico muy envejecido y con una economía creciente.

El acuerdo alcanzado esta semana con las potencias occidentales vuelva a abrir sus fronteras a los negocios. Eso supone buenas noticias para la industria iraní del automóvil, y también para fabricantes occidentales. El principal beneficiario es PSA Peugeot Citroën, que tiene una cuota de mercado del 30%, y en segundo lugar está Renault, ambas marcas suministran vehículos por piezas para ser ensamblados por Khodro y Saipa, debido a la política de aranceles del país.

No solo se restablecerá la cadena de suministro de componentes, también llegarán modelos completamente nuevos, pues los veteranos Peugeot 206 y 405 aún se venden. Renault por ejemplo, está esperando para mandar CKD de Dacia Logan y Renault Tondar 90 para restablecer la producción. En Irán está vigente la normativa anticontaminación Euro 2, que en Europa se estrenó hace más de 20 años.

Los fabricantes chinos han aprovechado para ganar cuota de mercado, ya que las sanciones no iban con ellos. No solo PSA y Renault aprovecharán para reanudar sus operaciones a toda máquina, también hay otros fabricantes interesados en formar alianzas con los fabricantes locales. Solo hay que ver lo que ha pasado con países como Turquía, la India, Marruecos o Tailandia, cuyos atractivos costes laborales han hecho que sean interesantes no solo para abastecer a sus propios mercados, sino para exportación. Las cifras de Irán eran muy prometedoras hasta que comenzaron las sanciones en 2012.

En 2011 Irán fue el decimotercer fabricante mundial, se dice pronto. Después del petróleo, lo que más dinero mueve en Irán es su industria automotriz. Si tenemos en cuenta que la edad media del parque es de 20-25 años, una economía que crece es un caldo de cultivo para fabricar y vender más.

Para los fabricantes también resulta interesante poder vender vehículos con normativas medioambientales y de seguridad muchísimo más permisivas, que en Europa sería ilegal vender. Progresivamente se irá aumentando el nivel de exigencia, pero se debe tener en cuenta

que la mismísima China acaba de adoptar Euro 4, lo que entró en vigor hace 10 años por Europa.

No solo de vehículos de bajo costo van a vivir, en una economía en crecimiento también surgen oportunidades para la gama alta, es decir, los premium. Si los ayatolás no dan problemas con las inspecciones y se verifica que realmente se están portando bien en la delicada cuestión de la energía atómica, Irán va hacia una época de prosperidad evidente.

De momento PSA ha comentado que va a llegar al país árabe un salto generacional en cuestión de vehículos, por no decir que va a ser un salto de dos generaciones, o incluso de tres. En cuanto a los fabricantes franceses, el fin del pulso entre estas naciones les hará recuperar importantes ingresos, según la consultora Evercore ISI, PSA recuperaría 120 millones de euros al año y Renault 56 millones.

(Fuente: Europa Press)



### VW supera a Toyota y es líder del mercado mundial:

El grupo automotriz alemán Volkswagen logró en el primer semestre de este año superar a su mayor competidor, la japonesa Toyota, con lo que se convirtió en el líder del

mercado mundial. El consorcio alemán, con base en la ciudad de Wolfsburg, vendió en los primeros seis meses del año un total de 5.040.000 vehículos, mientras que la compañía japonesa colocó en el mercado 5.022.000 unidades. El liderazgo del Grupo VW solo es posible si se cuenta también la venta de los camiones Man y Scania.

"No se trata de un crecimiento de la cantidad, sino de la calidad", dijo un portavoz de VW tras hacerse públicas las ventas de Toyota, que lideraba desde 2012 el pódium de las automotrices en el mundo en cuanto a vehículos vendidos. El fabricante de automóviles de Nagoya, Japón, experimentó una caída de las ventas de 1,5% en el primer trimestre del año, según informó la empresa a través de un comunicado. En Japón el descenso en la venta de vehículos fue en ese periodo de 11,5%. "Se trata de la primera caída de las ventas en dos años", aclaró Toyota. Para todo el año, el grupo japonés pretende vender un total de 10.150.000 vehículos, 1,0% menos de lo planeado hasta el momento.

También VW vendió en el primer semestre del 2015 menos vehículos que durante el mismo periodo del año pasado. Así, las cifras de ventas se contrajeron 0,5%.

Mientras que los fabricantes de automóviles europeos se beneficiaron en el primer trimestre del año de la debilidad del euro, la tendencia se modificó ligeramente en el segundo trimestre. Así, en junio VW vendió cerca de 840.000 automóviles, 4,3% menos que en el mismo lapso del año anterior. La razón principal de esta caída sería la situación tensa en los mercados chinos, en Rusia y en Sudamérica.

En China, el mercado más importante para el grupo automovilístico alemán, se vendieron en el primer semestre del año casi 4,0% menos de vehículos que en el mismo periodo del pasado año. Es la primera caída en las ventas para VW en China desde hace cerca de 10 años.

En el 2014 las cifras de ventas de Toyota y Volkswagen fueron muy semejantes. La empresa nipona logró colocar 10.230.000 vehículos en 2014, mientras que la alemana vendió 10.140.000 unidades.

En el año 2008, Toyota conquistó el primer puesto en el ranking de empresas automovilísticas desplazando a la estadounidense General Motors (GM) al segundo lugar, después de más de 70 años ocupando el número uno. Debido al tsunami de 2011, Toyota cedió de nuevo el primer puesto a GM, pero en el 2012 logró recuperarlo. En el primer semestre de este año, la compañía estadounidense se situó en el tercer puesto del pódium con 4.860.000 vehículos vendidos.

(Fuente: Automotive News)

**Mitsubishi deja de ensamblar en los USA:** El fabricante japonés de automóviles Mitsubishi Motors confirmó recientemente que dejará de fabricar vehículos en su única planta en EEUU este año, una decisión destinada a reconfigurar sus operaciones y reforzar su presencia en el sureste asiático. La empresa con sede en Tokio explicó en un comunicado que su planta de Bloomington-Normal (estado de Illinois) dejará de producir el Outlander Sport a finales de noviembre, y que el modelo pasará a manufacturarse en Okazaki (centro de Japón).

**Ventas vehículos Jul. 2015:** 1.453 unids. (99,2% Nac. 0,8% Imp.) -o- **Producción vehículos Jul. 2015:** 2.000 unids.  
**Inflación Julio 2015(e):** 12,8% **Anualizada(e):** 139,0% -o- **Tasas de Interés Jun. 2015:** Activa 19,68%; Pasiva 14,51%  
**Prestaciones Jun. 2015:** 17,10% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 27 al 31/07): US\$/bbl 45,87.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



Mitsubishi estableció esta planta, en la que actualmente trabajan unas 1.250 personas, en 1988 y llegó a producir aquí más de 220.000 unidades al año, hasta que la crisis golpeó a la estadounidense Chrysler, su principal cliente. El Outlander Sport la mantuvo a flote, con un 30% de la producción siendo destinada a mercados como Rusia, Medio Oriente y Latinoamérica.

Sin embargo, el volumen (60.000 unidades fabricadas en el 2014) siguió estando muy por debajo de su capacidad, lo que unido al estallido de la crisis económica rusa el año pasado ha terminado por forzar su cierre.

Mientras se desconoce aún si el fabricante negocia o no la venta de la planta, el anuncio del cese de sus operaciones en Estados Unidos fue bien recibido en la Bolsa de Tokio, donde los títulos de la compañía se apreciaron un 5,46%. La decisión responde además al deseo de la empresa de consolidar su producción en lugares como Japón o el sudeste asiático, donde sus camionetas y sus 4x4 son muy populares.

Además de poseer plantas en Filipinas y Tailandia, Mitsubishi ya anunció este año que abriría una nueva fábrica en Indonesia.

Por su parte, el Presidente de la compañía, Tetsuro Aikawa, dijo además en declaraciones recogidas por la agencia Kyodo, que el traslado de la producción del Outlander Sport, permitirá a la planta de Okazaki operar casi a plena capacidad.

(Fuente: Motor On Line)

**GM, Audi y VW firman alianzas con Huawei:** Huawei, una empresa líder en las tecnologías de la información y la comunicación (TIC) a nivel mundial y proveedor líder de soluciones TIC, anunció acuerdos con la estadounidense General Motors (GM) y el principal fabricante europeo, el Grupo Volkswagen.

Huawei Technologies Co. Ltd., fundada en 1987, es una empresa privada multinacional china de alta tecnología que se especializa en investigación y desarrollo, producción y marketing de equipamiento de comunicaciones y provee soluciones de redes personalizadas para operadores de la industria de telecomunicaciones. Huawei provee a 35 de los mayores operadores de telecomunicaciones del mundo e invierte anualmente un 10% de sus ganancias en investigación y desarrollo. Sus innovadoras soluciones de TIC, productos y servicios se utilizan en más de 170 países y regiones, que atiende a más de un tercio de la población mundial. Huawei es una empresa privada totalmente propiedad de sus empleados.

La Unidad de Consumo de Huawei y Shanghai General Motors (GM) han anunciado un acuerdo de colaboración para promover el desarrollo de los vehículos interconectados. Según el acuerdo, la solución telemática de Huawei será preinstalada en algunos vehículos de GM. Shanghai GM es una de las joint ventures más influyentes de China que fabrica y vende las marcas de automóviles Chevrolet, Buick y Cadillac en la China continental. Hasta principios de 2015, las ventas totales de las tres marcas en China sobrepasaron los 10 millones de vehículos. La asociación estratégica de Huawei con Shanghai GM representa el primer despliegue a gran escala de la solución telemática de la compañía en productos de un primer nivel.

El informe de Telefónica de 2014 sobre la industria del vehículo conectado asegura que, en 2020, el 90% de los vehículos tendrá conexión a Internet, convirtiéndose en uno los aspectos clave en la expansión del Internet de las Cosas. Por eso, Huawei quiere convertirse en un jugador clave en la promoción del desarrollo y el crecimiento de la industria de la telemática, aprovechando su experiencia en el campo de las comunicaciones móviles, y en el conocimiento de los smartphones y wearables.

Durante su participación en la última edición del Consumer Electronics Show (CES 2015) en Asia, Huawei anunció una alianza con Audi, una marca del Grupo VW de Alemania, para explorar conjuntamente el futuro de la tecnología de los automóviles interconectados en el futuro. Los módulos LTE de Huawei equiparán la nueva SUV de la marca, la Audi Q7, con la capacidad de soportar redes 2G, 3G y 4G, LTE-TDD y FDD-LTE estándar. De esta forma, el automóvil queda habilitado para soportar transferencias de datos con velocidades de descarga de hasta 100 Mbps; la asociación también ofrece a los usuarios características habilitadas para Internet que ayudan a tener una experiencia de conducción mejorada. Richard Yu, CEO del grupo de Consumo de Huawei, declaró: "*Vemos las oportunidades ilimitadas disponibles en el mercado de automóviles interconectados y estamos entusiasmados con nuestra asociación con Audi Group*". Así mismo, señaló la importancia de las alianzas comerciales que Huawei suscribe con gigantes de la innovación a nivel global: "*Al asociarnos con empresas*

*líderes en la industria de automóviles como Audi, Huawei pretende acercar los mejores servicios de interconexión y soluciones para la próxima generación de automóviles, así como fomentar activamente la interacción entre los autos, teléfonos inteligentes, dispositivos vestibles y personas, creando una experiencia de comunicación sin fisuras y un excelente entorno a la hora de conducir*".

Al mismo tiempo, el gigante en innovación tecnológico Huawei reveló un acuerdo de cooperación con VW para añadir tecnología que integra funciones de teléfonos inteligentes como uso de GPS y sistemas de navegación, reproducir música, enviar y recibir mensajes, hacer llamadas y demás, con los sistemas montados en los vehículos de la marca alemana para permitir a los conductores utilizar funcionalidades de una manera segura al momento de conducir.

Sven Patuschka, Vicepresidente Ejecutivo de Investigación y Desarrollo del Volkswagen Group en China, señaló: "*Nuestra cooperación con Huawei perfectamente combinará las capacidades de los smartphones de los usuarios con los sistemas en sus vehículos. Todo el contenido en el teléfono se mostrará en tiempo real en la pantalla táctil de información y entretenimiento del automóvil. El resultado es una interacción inteligente y conveniente entre el teléfono y el auto*".

Por el momento, el primer modelo de Volkswagen que llevará la tecnología denominada MirrorLink será 'Lamando', seguido del Golf 7 y otros modelos que se producirán a partir del año 2016.

(Fuente: Cinco Dias.com)

**La F-150 Limited ofrece más lujo y tecnología:** El mundo de las camionetas ha cambiado mucho y hoy incluso los vehículos más básicos ofrecen detalles muy refinados. Y mientras que la demanda para las camionetas de gran tamaño sigue siendo sólida, las ventas de las llamadas pick ups de lujo están disparadas. El más reciente ejemplo lo constituye el regreso de la F-150 Limited de Ford. Como otros modelos del segmento, esta versión del 2016 incluye básicamente todo lo que te puedas imaginar en una camioneta de lujo. El modelo del 2016 tiene rines de aleación pulida de 22", un acabado único en la parrilla, defensas cromadas y con detalles de color del cuerpo. De hecho, tiene suficiente lujo incluso para satisfacer al comprador de una camioneta Cadillac Escalade, con cuero premium tipo Mojave, terminados de madera de roble australiano, aspecto único de los instrumentos de medición o la numeración seriada de cada unidad. Además Ford ha promocionado su F-150 de cuerpo de aluminio como un modelo avanzado y este nuevo Limited incorpora cada pieza de tecnología que la automotriz tiene en su arsenal, incluyendo asientos que dan masaje, quemacocos panorámico, cruise control adaptable y faros LED. El paquete tecnológico disponible incluye el asistente de remolque de tráiler dinámico y un sistema de cámara de 360 grados. Ford también ha confirmado que la F-150 Limited estará entre los primeros modelos en recibir el muy esperado Sync 3, una arquitectura de información y entretenimiento basada en BlackBerry QNX diseñada para sustituir y mejorar el sistema MyFordTouch desarrollado por Microsoft. No se han dado los precios para la Limited, pero se espera que cueste más que el modelo más lujoso actualmente, Platinum, que va desde los US\$ 52.780.



(Fuente: Motor On Line)

**Ventas vehículos Jul. 2015:** 1.453 unids. (99,2% Nac. 0,8% Imp.) -o- **Producción vehículos Jul. 2015:** 2.000 unids.

**Inflación Julio 2015 (e):** 12,8% **Anualizada (e):** 139,0% -o- **Tasas de Interés Jun. 2015:** Activa 19,68%; Pasiva 14,51%

**Prestaciones Jun. 2015:** 17,10% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 27 al 31/07): US\$/bbl 45,87.

(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)



PRECIOS INTERNACIONALES DE LAS MATERIAS PRIMAS Y TIPOS DE CAMBIO EN VENEZUELA  
-Julio 2015-

DIA	Acero (Steel billet)	Aluminio primario	Aluminio aleado	Cobre	Níquel	Petróleo (WTI)	Plomo	Zinc	Tipos de cambio (Bs./US\$)		
	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	US\$/barril	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	CENCOEX	SICAD I	SIMADI
1	150,00	1.666,00	1.770,00	5.755,50	11.905,00	56,96	1.751,00	2.025,50			197,23
2	150,00	1.693,00	1.770,00	5.761,00	12.060,00	56,93	1.768,00	2.031,00			198,25
3	150,00	1.685,00	1.770,00	5.761,50	12.050,00	55,52	1.756,00	2.013,00			198,37
6	150,00	1.644,00	1.770,00	5.570,00	11.560,00	52,53	1.732,00	1.992,00			199,23
7	150,00	1.645,00	1.770,00	5.440,50	11.145,00	52,33	1.743,00	2.001,50			198,56
8	150,00	1.620,00	1.745,00	5.375,00	10.900,00	51,65	1.734,00	1.955,00			199,81
9	150,00	1.649,00	1.750,00	5.576,00	11.290,00	52,78	1.804,00	2.009,00			197,09
10	150,00	1.652,50	1.760,00	5.561,50	11.275,00	53,26	1.815,00	2.002,00			198,78
13	150,00	1.652,50	1.745,00	5.532,00	11.330,00	52,20	1.812,00	2.008,50			198,25
14	150,00	1.653,00	1.730,00	5.502,50	11.385,00	53,04	1.809,00	2.015,00			198,31
15	150,00	1.674,50	1.730,00	5.597,00	11.735,00	51,41	1.857,00	2.095,50			199,80
16	150,00	1.664,00	1.720,00	5.530,00	11.420,00	50,87	1.824,50	2.051,00	6,30	12,80	198,18
17	150,00	1.663,50	1.720,00	5.465,00	11.425,00	50,89	1.824,50	2.053,00			199,90
20	150,00	1.636,50	1.710,00	5.425,00	11.470,00	50,15	1.801,00	2.027,50			198,50
21	150,00	1.630,50	1.685,00	5.475,50	11.775,00	50,36	1.796,00	2.044,50			199,41
22	150,00	1.610,50	1.715,00	5.350,50	11.545,00	49,19	1.750,00	1.997,00			199,38
23	150,00	1.602,50	1.710,00	5.287,50	11.360,00	48,45	1.728,00	1.978,00			199,98
24	150,00	1.594,50	1.700,00	5.224,50	11.175,00	48,14	1.706,50	1.958,50			N.D.
27	150,00	1.600,50	1.720,00	5.190,00	10.925,00	47,39	1.690,50	1.933,00			199,40
28	150,00	1.609,00	1.715,00	5.239,50	11.180,00	47,98	1.703,50	1.957,00			199,97
29	150,00	1.619,00	1.725,00	5.302,00	11.110,00	48,79	1.712,50	1.985,00			199,50
30	150,00	1.608,50	1.715,00	5.241,00	10.925,00	48,45	1.695,50	1.947,00			199,56
31	150,00	1.594,00	1.700,00	5.220,00	10.925,00	47,88	1.688,00	1.920,00			197,78

Los días que no aparecen reflejados (N.D.) son porque son días feriados o bancarios, y la información no estuvo disponible en la fuente consultada

	Acero (Steel billet)	Aluminio primario	Aluminio aleado	Cobre	Níquel	Petróleo (WTI)	Plomo	Zinc
	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)	(US\$/barril)	(US\$/Ton.)	(US\$/Ton.)
Variación 31/07/2015 vs. 30/06/2015	0,0%	-3,2%	-4,8%	-8,8%	-6,5%	-19,5%	-3,8%	-3,7%
Variación 31/07/2015 vs. 30/04/2015	-50,0%	-16,9%	-5,6%	-17,9%	-20,6%	-19,4%	-21,0%	-18,5%
Variación 31/07/2015 vs. 30/01/2015	-70,0%	-13,3%	-9,6%	-5,2%	-26,1%	-0,7%	-8,4%	-9,1%
Variación 31/07/2015 vs. 31/07/2014	-64,3%	-21,0%	-13,9%	-26,8%	-41,8%	-51,0%	-24,5%	-20,0%

**NOTAS:** N.D.: Información no disponible en la fuente consultada

**FUENTES:** London Metal Exchange -LME- para Acero, Aluminio primario y aleado, Cobre, Níquel, Plomo y Zinc  
West Texas Intermediate -WTI- para petróleo, tomado de VenEconomía  
Tipos de Cambio (bs./US\$): Banco Central de Venezuela -BCV-

**Ventas vehículos Jul. 2015:** 1.453 unids. (99,2% Nac. 0,8% Imp.) -o- **Producción vehículos Jul. 2015:** 2.000 unids.  
**Inflación Julio 2015(e):** 12,8% **Anualizada(e):** 139,0% -o- **Tasas de Interés Jun. 2015:** Activa 19,68%; Pasiva 14,51%  
**Prestaciones Jun. 2015:** 17,10% -o- **Cesta petrolera venezolana** (Semana del 27 al 31/07): US\$/bbl 45,87.  
(Fuentes: BCV, Ministerio del Poder Popular del Petróleo y Minería, Cavenez, www.preciopetroleo.net y cálculos propios)